

拓谷18年春夏装折扣批发 品牌库存女装走份批发

产品名称	拓谷18年春夏装折扣批发 品牌库存女装走份批发
公司名称	广州市白云区石井李艳梅服饰商行
价格	10.00/件
规格参数	风格:多种风格可选 适合季节:春夏季 适合年龄:25-38
公司地址	广州市白云区石井镇石沙路262号星光广场D栋2楼
联系电话	18520389992

产品详情

广州李燕梅服饰供应拓谷春装专柜正品尾货批发走份

TUOGU拓谷品牌理念诞生于那个特别的时代——“叛逆的一代”。品牌精神申张并鼓舞年轻人的创新思维和环保低碳理念。代表着那些不愿接受各种安分方式的冲动力量。

拓谷始终遵守自然环保的理念，以树叶原素、枯树色、岩石色巧妙地与休闲、街头、滑板、自由的结合，形成时尚与大自然的原始完美整体。

【货品比例】：外套%38，连衣裙%27 上衣%15，裤/裙%20

【三标情况】：三标齐全

【码数情况】：S.M.L.XL(以M.L为主)

品牌折扣女装店走份女装折扣批发，高端品牌折扣女装店广州女装折扣加盟商 广州品牌折扣女装批发春夏装那家好，当数广州李燕梅服饰公司货源好，品牌折扣女装批发一手货源供应。广州李燕梅品牌折扣女装批发，是您女装折扣店理想的合作伙伴。与我们的合作方式非常简单，无需加盟、更不用给加盟费，专注批发，一手买断！且最重要的一点，品牌折扣女装批发，我们是薄利多销的！品牌折扣女装批发广州数李燕梅品牌折扣女装批发公司货源好，不会给您加几块钱，只会帮你省几块钱，真正的薄利多销，合作共赢！折扣女装批发不需经过中间商就不会被人再挣一手！开服装店、折扣店的店主，广州李燕梅诚邀您前来公司详谈看货！如有需要请加好友可远程看货，来李燕梅服饰公司是你正确的选择。公司现有女装展厅4000多平方，仓库6000多平方米，长年的品牌保有量在数百个左右，库存保有量在数百万件左右。如果没时间来现场看货可以先加好友远程看货！随时恭候你的光临，好货等着你来拿。

在什么地方好开品牌服装折扣店尾货合适？开在一二城市的次商圈，三四线城市的主商圈为佳，如学校

、医院、机关单位、大型社区等等，具有稳定的居住人口，人口密集，上下班、接送小孩、出行时能经过的地方，是开品牌服装折扣店尾货最适合的地方；因为品牌尾货都是高性价比货品；能满足品牌需求，也满足消费者价格需求；服装折扣店拿货利润空间可客观；真正达到双赢的局面！如何确定品牌折扣店尾货的目标消费群体？喜欢穿品牌，注重穿着品质，向往精致生活，又讲求经济实惠，懂得生活，又懂得节约的这一类人群，是品牌服装折扣店尾货的主流消费群体。消费群体根据年龄阶段的不同，可以分为商务、休闲、靓仔，简欧男装品牌风格，一般精明的店主，都会根据店面在所在的具体地理位置，做好人口比例调查，选择占70%比重的群体，做为主要的目标消费群体，并为这些群体提供持续的、稳定的产品。

如何扩大品牌折扣店在的区域影响力？答案：要从三个方面着手努力！一是产品本身，二是店面宣传，三是微信扩散。产品本身：一要明确定位始终服务于目标消费群体，一个能让顾客每次都能找到自己喜欢并且合适的衣服的店面，对于顾客而言，才是最有影响力的！这样才能加大顾客的回头率，并且让客户人带人，要知道人以类聚，每个顾客的背后，都有一个与其相当的小群体；二要多做一些性价比高，优质的货品，只有让顾客感觉实惠，感觉穿你店面的衣服有品质有面子，这样顾客才会经常想到你的店面来消费；店面宣传：很多顾客，都不了解品牌折扣服装是什么，做为店家，需要在店面做好宣传，要把品牌折扣货品的各种优势充分展示给终端顾客并让更多的潜在顾客了解。微信扩散：店面，做的就是区域固定人群的生意，微信是目前区域传播最有效的工具。人脉就钱脉，如果一个店面能够采用一些方法，把周边大量的顾客群体吸引到店面的专用销售微信号上，店家每次到货之时，能够将信息通过朋友圈或群发的方式传递给顾客，并能与顾客形成互动，对提升店面的影响力、提高店面的销售业绩是非常有效的手段之一。

联系人：叶总 微信电话：13802750779

（加微信了解更多品牌女装尾货信息）

拓谷一手供应品牌原单服装批发，拓谷时尚女装批发，拓谷品牌尾货女装批发，拓谷中高档品牌服装折扣批发，拓谷品牌折扣女装批发，拓谷精品女装折扣批发，深圳品牌库存女装折扣批发，杭州品牌女装折扣批发、上海品牌女装折扣批发、广州女装品牌折扣批发、品牌女装库存折扣批发走份，拓谷春装一手货源找广州李燕梅服饰。