

杭州博思咨询为企业提供专业的销售效能提升咨询服务

产品名称	杭州博思咨询为企业提供专业的销售效能提升咨询服务
公司名称	杭州博思企业管理咨询有限公司
价格	160000.00/个
规格参数	所在地:长三角地区 规格:全面对接 包装:一次服务,长期伙伴
公司地址	杭州市西湖区马腾路6-1号3楼305室
联系电话	0571-86813995 18057145056

产品详情

销售团队是您公司市场策略的载体，是公司面向客户的主要窗口。然而，尽管销售、支持和客户服务功能对组织的成功不可或缺，娴熟地管理这些团队却变得日益困难和复杂。

杭州博思咨询的销售效能和奖酬顾问运用他们的专业知识帮助您制定与您公司独特的增长需求相符合的销售人才管理和奖酬策略。我们拥有专业顾问和创新研究，为客户提供最直接的专业指导，协助客户制定和执行提高销售效果的计划。

通过优化销售人才的计划，我们帮助客户把他们的销售策略转化成积极的财务结果。我们与您合作：

确保在合适的职位上有合适的销售人员，并具备恰当的能力

注重在正确时机组织和部署销售人员

以最佳方式为销售人员提供有效的奖励，提高他们的敬业度和动力

销售效能管理体系

销售管理是营销管理的重要组成部分之一，其核心就是在企业既定的营销战略、营销策略的前提下，通过体系化运作将销售目标进行分解，并通过合理的销售组织统筹销售团队执行事前计划、事中控制、事后监控，将营销工作予以落地，其根本目的是提高销售数量、销售额，增加企业利润。

销售管理咨询旨在帮助不同行业的企业量身定做最适合的销售管理体系，通过体系化运作保证销售工作的顺利、有效开展，进而确保营销目标的实现。销售管理体系

