

本悦国际：让你的皮肤管理中心轻松实现0底薪

产品名称	本悦国际：让你的皮肤管理中心轻松实现0底薪
公司名称	长沙拿手网络科技有限公司
价格	1000.00/1000
规格参数	本悦国际:1000 本悦国际:1000 本悦国际:1000
公司地址	湖南省长沙市芙蓉区文艺路街道五一中路129号 碧云天商住楼1205房
联系电话	0731-83587181 18673835556

产品详情

Mayhoo本悦國際加盟政策

- 1、加盟有条理，有基础，有资源，有运营能力；
- 2、加盟费3.88万，其中包含加盟保证金6000元，其他包括课程，产品，仪器，学习，设计，扶持；
- 3、实行区域保护政策：3公里内不开第二家加盟分店；
- 4、投资根据个人选择的店铺，店铺要求不低于80平，房租根据自己找的门面和城市定价；
- 5、技术输出，统一LoGo，纸袋，工作服，统一推广，活动，图片都可以使用，店铺运营模式，员工工资定位提成，加盟商产品仪器折扣，加盟品牌授权。

5.让利分红，共担风险

只分了权，分了利，没有风险，就会没有动能。人的动能源于2个层面：一、追逐利益；二、风险驱动。一个老板必须学会用分利的方式，跟员工成为利益共同体，用分风险的方式，成为命运共同体。

如果你把固定工资转化成分红合作的模式，强硬的实行改革，一定是头破血流！我可以给你们提供一个策略，让你的店轻松实现0底薪：

在现在的工资发放基础上，员工是不会跟你谈0底薪的，你只有打造一个标杆出来，其他人才会自动上钩。

挑一个业绩最好的，把流量多往这位老师身上导，大单全交给他，完事了单独聊，你的这个月工资，给你两种算法，一是原来的底薪加提成，二是0底薪，按分红，结果算出来，0底薪的钱最多，她自己就会自然同意这种算法，不过告诉她要保密。

记住！员工之间是没有秘密的，尤其工资这个敏感的话题。别的员工很快就会了解到，反而找到老板，我也要这种算法。

当她们来找老板谈的时候，老板的目的就达到了，老板就可以提各种条件，而且非常主动。

这个方案实施以后，对员工的刺激会非常大，店面员工的服务热情，转化率，客单价，等等，绝对会大幅度飙升。

分红需要注意的几个事项：

- (1) 所有设定的分红必须共同约定风险。
- (2) 所有分红每月只以数字形式展现，年底一起结算，每月只发放部分。
- (3) 如店倒闭了，分红一分没有，中途离职，一分没有。
- (4) 中途被开除，如个人原因分红没有。如裁员，分红照发。
- (5) 设置店内管理红线，比如贪污私利，煽动她人，等等，碰了红线，绝不留情。

最后分股这个事，如果你正要准备给店内员工或高层占股的，一定一定不要太过急于下决定，在分股前需要把所有能想到的，白纸黑字，逐个罗列。

这里面的门道太多了，几年前我专门花了七万学费学了节课，时间关系，有需要的美业同仁可以联系我一起探讨。

现今美业实体店基本上普遍解决了店铺运营的策略的问题。但是，你的店要继续做大，无非是把这些策略进行复制。而这个复制，就是靠管理。

有的人看完我连载三天的美业管理体系后，可能会说，这个体系很简单的：就是给员工设计一个目标，然后多赚的你拿得更多。最终，让员工甚至愿意0工资，主动承担风险，以获得更大的利益回报。通过这样的方法，把员工都变成合伙人，享受公司成长的分成。而老板则可以变得更加轻松。看起来简单，实际执行起来，很多细节需要你去落实，大策略你懂了，细节没有到位，也是白搭，所谓细节是魔鬼。

美业实体店管理方法很多，希望大家能够融汇贯通，能走出自己的道路。更多的美业营销管理方法，欢迎大家联系我进行探讨。

我分享的希望你们能喜欢 跟梁晶学美业营销管理

电话+微信：13549640766 Quincy Liang

Mayhoo | 本悦國際，悦于本匠于心