

广州爱搜客自媒体代运营,用心比套路更值得信赖

产品名称	广州爱搜客自媒体代运营,用心比套路更值得信赖
公司名称	广州爱搜客网络科技有限公司
价格	3000.00/个
规格参数	
公司地址	广州市白云区西槎路汇华街自编3号C栋622（仅限办公用途）
联系电话	13068863206 18819239501

产品详情

企业自媒体究其本质，都是一种公司行为的营销活动，并且可以和公司整体品牌推广、业务合作和人事招聘结合。让企业能够用最快的速度倾听用户、合作伙伴和员工的声音，做出积极有效的反应，并且恪守长期持续营销的理念，不断创造新内容、新方法。

企业为什么要做自媒体？自媒体能够帮企业做什么？

- 1、信息传播：我们以爱搜客微信公众号为例，企业新闻、展会动态、产品信息等内容是较常见的品牌传播形式，还包含人事招聘、行业分析等内容。
- 2、舆情监控：一般以周报的形式推送，汇总摘要一周内行业重要动态，大致为：政策法规、竞品公司动态、行业新产品、新技术等相关内容。
- 3、社交圈子：新媒体的本质是社区，一个企业公众号很轻易就将客户、同行、代理商和员工连接起来，只要通过合理的内容引导沟通与互动，这些人都是二次传播的载体，进而促使营销圈逐步扩大，共同进行品牌建设。
- 4、获取信息：目前，微信作为一种主流的交流方式数据显示微信用户为9.63亿在信息获取上有着先天的优势，客户咨询、应聘信息和一些小广告纷纷飘向微信后台
- 5、产品销售：这主要体现自媒体的商业价值，也是所有企业自媒体最终的目的，通过不断扩大平台的聚集度对产品、企业反复宣传最终促进和获得销量。

爱搜客代运营微信公众号有哪些类型？

目前一家企业一般拥有多个公众号，我们做一个简单的汇总和分类，根据受众群体分：

- 1、企业微信：这个一般为订阅号，主要推送企业新闻、公司动态、展会动态、产品宣传等，是企业对外

的微窗口。

2、经销商、代理商平台：这个为企业号，主要服务于销售渠道，受众主要是企业销售人员和代理商。可以放置产品资料、收费资料、招标政策等实用性文件方便实时查看。

3、企业内刊：很多企业是有纸质企业内刊的，用于展现企业文化、员工风貌陪伴企业记录发展。而微内刊内容轻，成本低，便于传播

4、人事招聘：多为企业人事部门创建，多用于发布招聘信息和企业内部培训学习等。

爱搜客自媒体代运营能为你的企业推送什么？

内容要为品牌价值服务

在上面信息转播中我已经提到爱搜客微信常见的品牌传播形式大致是：企业新闻、展会动态、产品信息。其实，还包括假日节令问候、医疗行业热点等。这些内容皆服务于企业品牌建设和树立行业口碑。

每一个企业公众号都是品牌slogan的复读机

企业新闻写多了就会发现一个公式：事件+企业的付出或价值+总结、企业介绍，文章中几乎都会出现品牌slogan，公众号文章底部二维码图也基本打上了品牌slogan。

爱搜客自媒体代运营的特殊性思考

所有企业一样爱搜客是一个有着强需求并且受多方限制的领域，因此在实际运营中，要从多方面多角度进行深刻分析：

第一，独特的购买行为。具有价格不敏感性，不是说价格低推销好就有人买，它企业终端有自然形成的消费行为，他们着重考虑还是产品的性能和企业口碑

第二，产品专业性强，普遍认知度低。我们不像薯片，有事没事都能整点非行业相关人士基本不知道是啥。

第三，市场进入壁垒和退出壁垒双高。一个产品从定位、执行、宣传推广到销售是一个相当漫长的过程，数年甚至数十年，这中间企业需投入大量的人力、物力和财力。再加上激烈的市场竞争，轻易的进、退都将困难重重甚至造成巨大经济损失。

第四，行业细分：行业里，有只专注一个细分领域的企业，但更多的是以点带面，不断丰富产品线，从一个版块到一个行业逐步发展，所以企业要关心的是如何在自己的优势细分领域和优势地域构建可持续发展的竞争性壁垒。

第五，地域广泛：在不同地域进行具体项目推动过程中，又有各种各样的独特情况，其中掺杂政策、学术、渠道和地方保护主义等等，并非是完全的市场竞争。因此行业交错地域在爱搜客行业内形成了一种独特的竞争格局。

面对这些特殊因素，面对目前实体营销依然占据行业主流，试问大家：您真的愿意花费精力和财力满世界搭台布展？您真的愿意高价请专家为新品背书？您有没有想过将实体营销获得的老用户不断引入企业自媒体包围圈将自媒体营销和实体营销结合，有效利用自媒体营销的轻和快速有效，实体营销的重和深度交流，进行轻重结合，循环往复，长期坚持，进而提高和培养市场知晓率，品牌美誉度和用户忠诚度

。

同样，你有没有想过把自媒体运营交到爱搜客的手上呢？