

# 全网营销公司爱搜客为企业实现全网营销推广

产品名称	全网营销公司爱搜客为企业实现全网营销推广
公司名称	广州爱搜客网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市白云区西槎路汇华街自编3号C栋622（仅限办公用途）
联系电话	13068863206 18819239501

## 产品详情

超市的产品价格之所以比零售店低，我们都知道是因为超市打通了从销售商到厂家的一系列渠道。也就是说，超市之所以物美价优，是因为全网营销的关系。而随着互联网技术的进步，全网营销凭借着渠道的特点，链接品宣、策划、销售，以低廉的价格使个人和组织之间的信息传播变得快速、便捷。

什么是是全网营销？

全网营销实际上是全网整合营销的简称，它是互联网多个渠道进行全方位的推广营销，让客户能够从多个渠道获知您的产品信息，记住您的品牌，进而搜索转化。

企业为什么要做全网营销？

现在人看一个企业或者说商品，会习惯性的从网上搜索，你的企业排在前列，就会认为你是大公司，占满屏幕，就认为你有能力。而问答、知乎等媒介的讨论宣传则会一定程度上引导客户对你的感官，进而失去兴趣或者达成交易。

乌合之众里面有提到：人是一种盲从的动物。

人们习惯于跟随多人的选择，认为许多人的体验就是正确的，而关于这一点，却是可以引导以下结果：

- 1、提升品牌形象：随着网购人群的增加，企业官方网站、搜索引擎快照、网络旗舰店、分销的专卖店、专营店都是企业对外展示的重要窗口。
- 2、规范销售市场：官方商城的建设，可以规范淘宝零售市场上产品价格紊乱，质量存疑的诸多问题。
- 3、促进整体销量：网络零售的市场潜力巨大，晚上不如早上，慢上不如快上，要规模化的上线。
- 4、解决线下销售瓶颈：网上网下并不冲突，如果运用得当，更能解决线下的各种销售问题，如销库存等难题。
- 5、完善客服体系：随着网购人群的增加，传统的电话客服之外，可通过互联网为客户更好地服务。
- 6、梳理分销渠道：官方商城的建设，可以进一步建立自己的正规分销渠道。

企业自己做全网营销，会碰到哪些问题？

- 1、产出大，难以实现。

网站运营包括策划、设计、客服等各方面，需要专业团队，而一个团队的养成磨合往往是需要一年以上的的时间。耗费的金钱也是月10万起步。

- 2、隐患多，时间成本高昂。

使用新人，初期的磨合成本和学习成本，等等，至少需要半年的磨合期，时间成本高；而直接挖人的话，则会造成依赖性高、自身造血能力不足、无法培养新人等等隐患。

全网营销已成为一种趋势，传统企业如果想要生存发展，必须得进行全网营销，走互联网营销道路。爱搜客网络科技有限公司是一家专业全网营销推广服务公司，专注于互联网行业8年，拥有5年以上专业团

队，是行业中的领先企业。按照企业的自身价值，全方位打造品牌形象，树立品牌价值。多角度打造品牌公信力，宣传品牌形象，让企业业绩翻番增长。