

# 门店“二维码营销软件”专业开发

产品名称	门店“二维码营销软件”专业开发
公司名称	广州市嵌微计算机科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州高兴技术产业开发区彩频路9号301M301N
联系电话	13640265286 13336952412

## 产品详情

门店“二维码营销软件”专业开发(微/电：136-4026-5286)，如今，扫一扫二维码场景无处不在，扫码骑车、扫码付款、扫码领红包.....而微信又拥有9亿多的用户量，企业和商家如果利用好这些资源，将会收获巨大。那么，企业和商家为什么要做门店“二维码营销软件”呢？

一、门店“二维码营销软件”可以做哪些营销模式？

1、扫码送红包系统形式：用户扫商品二维码，码上有红包

特点：一个商品一个二维码身份证

效果：提升复购率，线下引流线上

Ps：红包金额、概率、个数自定义(系统后台设置)

2、扫码摇红包/流量系统形式：用户扫商品二维码，码上摇红包/流量(随机分配)

特点：一个商品一个二维码身份证

效果：提升复购率，线下引流线上

Ps：红包/流量大小、摇中概率自定义(系统后台设置)

3、扫码数红包系统形式：用户扫商品二维码，参与数红包游戏

特点：一个商品一个二维码身份证

效果：有趣的数红包，提升用户活跃度，引爆销量

Ps：红包大小、数红包时间和数中概率可自定义(系统后台设置)

4、抽奖系统模式 定制开发奖品：话费、流量、卡券、红包、积分、金币等(自定义)

形式：扫码码上送、自己摇、分享朋友圈抢、玩游戏等抽奖规则根据自己的想法(定制开发)

二、门店“二维码营销软件”还可以应用于哪些地方？

1、防伪系统形式：用户扫码查真伪；

特点：一个商品一个二维码身份证；

解决需求：防止假货，维护品牌形象。

2、商品溯源，追溯系统形式：用户扫码质量追溯；

特点：一类一码(轻追溯)，一品一码(动态追溯)；

解决需求：产品全过程追溯，来源可查，去向可追，责任可究。

3、防乱价，防窜货系统形式：厂家/代理商发货扫描；

特点：一个商品一个防窜码；

解决需求：防窜货、防乱价、防越级、防假货。

4、渠道管控系统形式：厂家/代理商发货扫描；

特点：一个商品一个渠道码；

解决需求：对货、人、仓库统一管理，包括库存管理、授权管理、防窜管理。

5、导购激励系统形式：消费者扫码领红包，促销员扫码拿提成；

特点：一个商品一个二维码身份证；

解决需求：让促销员主动、优先卖你的产品，引爆销量。

6、扫码分销系统形式：用户扫码有奖、分享好友有奖(佣金、积分、卡券、流量等)；

特点：一个商品一个二维码身份证，线下线上都能建立上下级关系；

解决需求：线下引流线上，布局O2O商业，双轨分销，引爆销量。

三、门店“二维码营销软件”通过扫码得大数据

消费者通过扫一扫商品二维码，企业可以获得消费者/用户的性别、地区、扫码数量等数据，企业利用这些数据可以做分析，科学合理规划生产，从而降低生产成本，获得更多精准客户。

在互联网粉丝经济时代，如果企业不为产品条形码赋能等于放弃了转型移动互联网最直接，成本最低的方式，放弃了品牌大数据的收集，被其他同行业竞争对手慢慢蚕食市场。门店“二维码营销软件”实际上是品牌商做品牌推广、线上线下资源整合、复购率提升、粉丝拉新、促活、留存强有力的营销工具。

关于门店“二维码营销软件”定制开发(微/电：136-4026-5286)，扫一扫二维码营销系统解决方案、扫码送红包系统、扫码领积分系统、微信扫码精准营销系统、一物一码精准营销系统、防伪防窜货系统、扫码分销系统、微商后台管理系统等开发找小编。