向全国诚招调味品代理加盟商

产品名称	向全国诚招调味品代理加盟商
公司名称	重庆天下香食品有限公司
价格	1.00/1
规格参数	
公司地址	重庆市沙坪坝歌乐山镇新开寺村陈家堡经济合作社
联系电话	65509588 15178896452

产品详情

重庆天下香是一家调味品生产厂家，工厂生产调料：辣椒酱、剁椒酱、麻辣酱、豆瓣酱、甜面酱、香辣酱、羊肉涮锅酱。企业现向全国各级区域招集代理商,批发商,加盟商。本公司励志于帮助合作人100天提升销售额30%，360 ° 协助解决合作者经营管理中出现的问题，建立三大系统，用制度管人，用制度管事，用模式赚钱。实现躺着、睡着、等着轻松快速盈利。一、薪酬管理系统建设：1、后勤人员薪酬结构：后勤人员工资收益重点在于稳定收益部分，如何控制好与风险收益比例。2、业务人员的薪酬结构：销售人员工资收益重点在于风险收益部分，如何控制好与稳定收益比例。3、会计人员的薪酬结构：会计人员工作内容重点是数据的准确性，工资收益比例与数据的准确性成正比。

二、营销系统建设三、组织系统建设

更多代理扶持政策和服务详情请使用百度搜索 五星蘸将官网：wxz99.com 以上系统建立不完善就会出现各种不同的问题或者现象，而不同的问题又没有相同的解决方案比如以下案例。

调味品代理加盟商要知道做人做事，最好灵活处理，不能什么事都争强好胜，不要遇事就和人硬顶，要知道，有些事，
赢了其实完全没有意义，甚至还有些事，赢了都还不如输了。应该明白“ 退一步海阔天空 ”的道理。处处和人硬来，最终可能双方都头破血流，懂得退让并非是示弱的行动，而是智慧的表现。 古今中外的许多名人智者都有过类似的经历。一次，苏格拉底在大街上与人辩论，结果被对方踢了几脚，可苏格拉底却显出若无其事的样
子。有人对此迷惑不解，苏格拉底解释说:“ 我没有必要去踢一头驴子。 ”苏格拉底将对方比喻 成一头驴子，也就是说，智者是不应该跟一头驴子计较的。驴子是动物，它们没有意识、思想，控制不了自己的言行，所以才会做出一些粗鲁的事情来。但是人类是有智慧的，如果与动物较劲， 那与动物又有何区别呢？苏格拉底运用这样的思维，避免了一场“ 战斗 ”。试想,如果换作别人，可能会冲上去与那个人扭成一团，你打我一拳，我踢你一脚，后果可想 而知了。
一个哲学系的大学生骑自行车与一个青年相撞。青年破口大骂，大学生却大笑不止。一过 路人问大学生:“ 他骂你，你为什么反而大笑呢? ”“ 骂人不过是把气愤转嫁给对方， ”大学生说,“ 当他达不到目的时，他会更加气愤的! ”
大学生的做法与苏格拉底很有相似之处。但如果，大学生接过别人转嫁过来的气愤，与青

年对骂，你不让我，我不让你，这就引发了争执。争执的产生就这么简单,人人都不愿承认自己
的错误,总是将责任推给对方，对对方大加指责，公说公有理，婆说婆有理，一点小事就由于相互 的不依不饶而转变成了大事，那时再要化解就相当难了。调味品代理加盟商要知道其实我们可以从这些智慧人生中吸取对我们有益的人生经验,退让也许才是我们最好的化 解方法。这不仅对我们有更多的好处，还可以让我们的对手显得更加尴尬。有取有舍，自得其乐，有这样一则寓言:南方的河里有一条河豚，游到一座桥下，撞在桥柱上。它不怪自己不小
心，也不想绕过桥柱,反而生气起来，认为是桥柱撞了自己。它气得张开嘴，竖起颚旁的鳍，胀起丨
肚子，漂在水面上，很长时间一动也不动。飞过的老鹰看见它，一把抓起来，把它的肚子撕裂，这 条豚鱼就这样成了老鹰的食物。苏东坡就此议论说:“ 世上有的人在不应该发怒的时候发怒，结果遭到了不幸，就像这条河豚，‘ 因游而触物，不知罪己 ’，不去改正自己的错误，却安肆其忿，至于磔腹而死，真是可悲! ” 事情发生后总是责备别人,当然会有很多气受了。河豚错就错在不会退避，不能退一步想 一想。调味品代理加盟商要知道现实生活中，如果不能看清形势，该退的时候就退，而是时时逞强，只会使自己陷人孤立的处境;生意场上如果不能量力而行，退让一步，可能会选择错误的投资，损失惨重，那么，种下的苦果只能由自己来吞食。据说有一年，香港特区政府因财政拮据，便想出了一个办法:把中环海边康乐大厦所在的那块土地进行拍卖。这块土地面积大，属于黄金地段，是非常有利可图的地方。消息传出后，有资
产的人纷纷披挂上阵，连远在港外的富商们也都赶来参加投标。一时间，香港码头、机场人满为 患，饭店老板个个眉开眼笑。不过觊觎者虽多，有资格的就那么几个，真正打这块地皮主意的，在香港只有李嘉诚的长江
实业有限公司和英国的“ 淹打银行 ”。香港特区政府为了不让港外人士购地，有意让这两家中 的一个获胜，便采取了暗中投标的方式，谁也不知道别人所投价格为多少。李嘉诚心里有打算，地皮虽好，也有个底限，否则买回来也是亏本，而渣打银行必然拼命抬
价，以扳回前几次败北丢的老面子，李嘉诚报上20亿港元。那渣打银行活脱脱的英国绅士脾
气，底气不足却要打肿脸充胖子,又认为李嘉诚必定拼命抬价，于是豁出了老本，报出了 34亿港
元的价格。结果当然是渣打银行获胜。正当银行上下举杯欢庆时，打听消息的探子回来报告
f说，李嘉诚的报价比他们少14亿港元，顿时一个个脸色变得死灰，总裁吃惊得连酒杯都掉在地 上摔得粉碎，连连地说，英国绅士上了中国商人的大当。李嘉诚精打细算，忍住了黄金地段的巨大诱惑，果断的抽身而退，把烫手的山芋甩给了淹打 银行。如果忍不住，把自己的老本全部押上，有可能落个“ 失败 ”的威风，又有何价值。调味品代理加盟商要了解“ 退一步海阔天空 ”的妙处，凡事能够量力而行，这样才可以保持长久的成功。所以我调味品代理加盟商不管是在生活上还是在狡诈的商战中，每个人都必须明白退让的重要，退让不
是认输，你要在退让中体现出自己的魄力和智慧，体现出自己的能力，同时也要能保存住你的实
力，要量力而行，而不是为了表面文章而大伤元气，这样才是人生当中的妙招。看上去是退让，
实际上是逼近。