

医药企业综合ERP管理解决方案

产品名称	医药企业综合ERP管理解决方案
公司名称	北京英克科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:英克科技 型号:PM4 产地:北京
公司地址	北京市海淀区知春路63号51号楼3层0308单元
联系电话	86-010-82015208-223 13520983153

产品详情

针对国内知名零售商业企业的管理要求，满足这类企业的解决方案不仅应当全面涵盖企业管理的各个主要业务环节，为企业提供细致的过程化管控服务；同时还要符合企业的行业特点和历史管理特点，并具有应有的良好的拓展性，满足企业业务及管理的持续发展的要求。作为高端的企业信息化解决方案，应当为企业的决策提供信息服务，辅助企业相关管理人员进行决策的分析和制定。

英克PM综合业务管理解决方案是英克科技专门为国内零售商业企业设计的整体解决方案，它在满足上述特点的同时，还强调了帮助客户提升管理理念以及提供更加合理的个性化服务，用以满足企业发挥自身特点优势、持续发展的要求。

综合业务管理系统解决方案

综合业务管理系统是PM4的基本系统，用于管理企业的主要业务过程；业务系统完成对企业进销存业务所引发的资金运转、票据传递的信息处理，对人员的绩效管理提供全面和实时数据基础。包括进货业务、库存管理、销售业务、购销核算、存货核算等部分，实现和上下游供应链之间的无缝链接。

解决方案特点

1、基础数据的管理

支持同一单位多角色，如某一单位既是客户又是供应商，在PM4系统中单位ID是唯一的，可以方便地查看这一单位的应付与应收账款，并可进行应付、应收冲抵。

货品包含全维度的法定属性，如进货与销售不同税率的管理，包括操作码、拼首码、分类编码、特殊编码、行业标准码、财务编码等一系列分类编码，包含批准文号、条形码、剂型、是否兴奋剂等，支持多计量单位，可在多包装之间自由换算。

2、支持多独立单元

支持同一套系统内多个独立单元的核算，每个独立单元有自己单独的一套账。所有独立单元的基础数据是统一的。

3、批次、批号全过程跟踪

强制的全过程批次跟踪，可实现库龄分析；库存价格、金额、采购员、供应商、付款情况；批次加点配送、销售；销售暂估毛利；付款策略等管理手段。

批号全过程跟踪，从采购、库存、销售到配送、零售前台，任何业务单据均记录批号及效期，可以清楚地知道批号的出入库明细及变化过程。

4、完善的采购计划模型

支持比质比价采购过程等，可以辅助采购人员的工作。完善的库存流入流出模型加上季节因素等考虑，可以比较真实地计算出库存周转的上下限，并据此制定采购工作计划。

5、支持返利管理

返利协议管理，采购返利台账管理，应收和实收返利勾兑，超期应收返利的跟踪等，另外还包括销售让利规则的设定与相应统计。

6、到仓库作业级的功能支持

支持现代物流套件（电子标签、RF等），结合库房配货、分库区分拣等，实现不仅仅是出库业务记账，而是管理到具体库内作业。

7、丰富的价格体系

多价格体系：中标组、中标价管理，协议价、批量价、国家牌价的管理，历史销价的记录与提醒，订调价的制定与定时执行。

可自定义任意多种价格，可在客户档案按照不同客户类型定义自定义价格，在批发开单时会自动带出。

价格可分为严肃、非严肃，严肃类型价格必须通过订调价单进行修改，保留原始记录。另外价格类型的是否可修改可控制批发开票员是否可在参考价基础上再打折。

8、严谨、准确的信用控制体系

客户的资信额度分为金额和天数。可分别进行控制或同时控制。

资信额度超过时可继续开单，但在审批通过前无法确认，也就无法继续发货。可通过工作流定义多级审批，并针对不同部门领导制定不同的资信审批额度。

回款会自动释放资信额度供继续销售。系统随时可提供应收账款龄（当前的、历史的）供分析及业务员考核用。

9、销售促销策略支持（赠品、折扣）

可定义销售促销策略，如买赠和折扣等，在销售时会自动执行。

10、业务员考核体系

按照业务员维护其销售、毛利等指标，在业务员考核模块可方便地查询指标进度完成情况，并在月底按照业务员考核指标完成情况计算其奖金。

11、业务财务一体化

英克PM4系统已经内置了业务财务模块，对应收、应付往来账和存货进行了核算，通过业务转财务模块，可以将业务系统中核算的结果进行汇总加工，转成财务总账的正式凭证。

业务财务一体化一方面指业务数据可以通过转财务模块转成凭证，保证数据的一致性，另一方面也通过在业务系统中核算明细账，实现了业务和财务数据的互通，可以实现原始数据的追踪。

电话：400-609-2526

网址：<http://www.inca.com.cn>