

通信助手电销神器能为电销企业高效率解决方案

产品名称	通信助手电销神器能为电销企业高效率解决方案
公司名称	深圳自助时代科技有限公司
价格	360.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市南山区留仙大道云谷创新产业园云网孵化楼3F
联系电话	075533941315 13798404686

产品详情

通信助手电销神器 · 移动CRM能为电销企业高效率解决方案

标签：移动crm 移动crm系统 crm管理系统 客户管理系统 通信助手电销神器

企业在发展过程中，面对内部管理的矛盾，外面竞争激励的市场，可谓“内忧外患”。正所谓“工欲善其事必先利其器”，要想在市场中存活，竞争中夺取胜利，其自身必须足够强大。通信助手电销神器 · 移动CRM作为一款专为企业而生，简单易用的CRM管理软件，能为企业解决什么问题呢？

通信助手电销神器 · 移动CRM能为企业解决什么问题？

问题一：

由于公司销售人员的变动，导致原本跟进的客户无法交接。销售人员已经接触过的客户可能会被其他销售人员当作新客户来跟进，而重复上述的销售周期，不仅浪费了公司的财力和物力，而且不利于客户关系的维护。

解决方案：

通过CRM软件，将客户贴标签分类管理：待开发、重点跟进、公海私海等等，客户标签不仅能让销售管理人员了解此客户跟进的节点，还能进行下一步的跟进工作，从而帮助他们更加有的放矢的跟踪客户。此外，企业可以对销售人员实施动态业绩考核和评比，让销售人员之间形成正激励效应，提升公司业绩。

。

通信助手电销神器·移动CRM能为企业解决什么问题？

问题二：

销售人员水平参差不齐，销售的通话次数、通话记录、外出拜访难以把控。团队业绩难以提升，业绩目标无参考数据。

解决方案：

通过CRM软件，不仅可以记录销售通话次数、通话录音、外出拜访考勤等管理，还将团队数据汇总，全面分析每个销售人员的工作状态，从而给销售主管、经理做出适当的调整。通信助手电销神器·移动CRM减轻管理人员工作负担，提高工作效率，也有助于企业领导的监控和决策。

通信助手电销神器·移动CRM能为企业解决什么问题？

问题三：

传统管理软件灵活性差，不能满足企业实际需求，如工作量巨大、成本高昂、时间无保障、维护及系统升级困难等，这些都对优化管理客户资源、最大化客户价值产生阻碍，不利于客户周期的长久保持企业的可持续规划。

解决方案：

深圳自助时代科技有限公司致力于“互联网+”智慧办公室应用方向发展，为中小企业提供智能办公环境及服务。创新运营“e信WiFi+”无线覆盖业务，为企业搭建安全、稳定、快速的无线办公环境。

在无线办公基础之上，实现企业通讯录管理、轻CRM、APP门禁、APP考勤、无线投影等办公通信功能。不仅节约费用，更全面提高办公效率。公司研发通信助手电销神器APP，配合e信WiFi+无线办公，全面改善日常办公环境，提高办公便利性。

自助时代通信服务商专业为企业提供400电话办理、申请400服务热线、手机企业彩铃、手机挂机短信、电销神器、通信助手电销神器电话自动外呼系统、CRM客户管理系统、电话销售管理系统、云外呼管理、云呼叫中心、托管呼叫中心、自建呼叫中心等通信系统服务产品

长期欢迎您的随时咨询与关注：

手机/微信业务号码：13798404686 / 0755-61903456

全国统一咨询服务热线：400 611 3699 QQ：192686188