

通信助手电销神器销售管理系统有效调动销售的积极性

产品名称	通信助手电销神器销售管理系统有效调动销售的积极性
公司名称	深圳自助时代科技有限公司
价格	480.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市南山区留仙大道云谷创新产业园云网孵化楼3F
联系电话	075533941315 13798404686

产品详情

通信助手电销神器 · 销售管理系统，有效调动销售的积极性

crm管理系统 客户管理系统 移动crm 移动crm系统 销售管理系统

实施销售管理系统的目的：为了提高工作效率和提升业绩。

无论企业引进的是CRM管理系统还是其他管理工具，其重要的一点是：为企业减轻工作负担，缩减完成时间，提高办事效率，从而将企业的业务流程和管理流程化繁就简。其次，部署CRM系统也是基于企业的实际情况，将当前繁杂的客户管理、烦恼的销售管理、臃肿的组织结构、复杂的数据统计，通过分析来实现更深层次的改进和优化，从而为企业提高效率，提升业绩。

通信助手电销神器，作为一款简单实用的CRM管理系统，如何根据目前市场的状况以及企业的实际情况出发，制定出一套专属于企业的客户管理、销售管理的系统呢？

通信助手电销神器 · 销售管理系统 调动销售的积极性，提高工作效率

1、销售如何去管理客户？

根据客户的称呼、公司、联系方式、需求和跟进的程度等等，把客户当时的所有信息都录入到CRM系统当中，再利用系统本身的分配机制，把客户的资料进行归类，以便更好的进行管理。

2、领导如何管理销售？

销售每天的通话次数、通话时长、通话录音，外出拜访的时间和轨迹，日报周报月报的汇报工作，都能通过通信助手电销神器·移动CRM系统后台查询并导出。销售冠军的工作模式，更能为团队的发展带来参考的价值，从而带动团队的工作积极性。

3、销售目标更落地化

管理者总希望销售能把目标或任务做到落地化，怎么理解？例如：这个月签约目标10W，则每周目标2.5W，如果2单可以完成周目标，那么2天至少出1单，而1单的转化则需要约见5家意向客户（或更多），若约见5家需要打电话50家、100家甚至200家以上的客户。所以，要想提高成功率的前提下，就必须保证销售的工作效率，通信助手电销神器能够实现自动导入客户资料、一键拨号（点击拨号）、真正做到实现提高工作效率，让销售目标更落地化。

4、通信助手电销神器自带移动智能办公属性

通信助手电销神器除了CRM管理功能，销售管理功能，还具备移动智能办公模块，考勤、门禁、会议投影，直接使用通信助手电销神器APP可一键完成，便捷的功能为中小企业开启智能化的办公模式。在提供便利的同时，充分地调动销售的积极性，真正为一线销售提供便捷、提高效率。

通信助手电销神器·销售管理系统，专为中小企业而研发的CRM管理系统，为办公而生，为你所用。

自助时代通信服务商专业为企业提供400电话办理、申请400服务热线、手机企业彩铃、手机挂机短信、电销神器、通信助手电销神器电话自动外呼系统、CRM客户管理系统、电话销售管理系统、云外呼管理、云呼叫中心、托管呼叫中心、自建呼叫中心等通信系统服务产品

长期欢迎您的随时咨询与关注：

手机/微信业务号码：13798404686 / 0755-61903456

全国统一咨询服务热线：400 611 3699 QQ：192686188