

抓娃娃机前景分析展鸿图动漫娃娃机厂家

产品名称	抓娃娃机前景分析展鸿图动漫娃娃机厂家
公司名称	广州鸿利动漫科技有限公司
价格	1380.00/台
规格参数	品牌:展鸿图动漫 电话:13923097227 产地:广州
公司地址	广州市番禺区东环街市新路268号
联系电话	020-31106549 18028087227

产品详情

娃娃机前景

二三四线城市市场的兴起

由于市场盈利火热，如今一线城市的点位都被各个商家的娃娃机挤满了，就跟共享单车一样，只要是人流量大的地方，总会有一两台娃娃机。

所以，现在很多创业团队都开始把市场战略布局到二三线城市，以城市市场为中心，然后辐射到次级的各大县城影院和超市。实施农村包围城市的战略，避开竞争激烈的一线城市，前往二三四线城市进行拓荒。

随着二三线城市的人口回流的趋势不断提高，抓娃娃机的市场需求也跟着迁移回来。这些回流的人是消费主力，他们不仅带回了一定的现金储蓄，还带回了在大城市中已经养成的生活理念。不管是对轻奢产品的追求，还是对亲民的抓娃娃机，他们都培养起了消费的习惯。

电影院线的渠道下沉也是推动抓娃娃机市场下落的因素之一。2015年开始，万达院线、大地院线和中影星美等电影行业巨头都把市场往一线城市以外的地区扩展，于是一大批影院建设的完成，给娃娃机商家提供了更多的商机。

移动支付的盛行

为了争取更多的商家入驻和加盟，许多生产厂商不断革新技术，开发出上面提到颠覆传统娃娃机玩法的智能娃娃机，这类智能娃娃机是“互联网+”时代的产物，有着现在人们生活习惯特征——具有移动支付的功能。

以硬币或游戏币为主要玩法的传统娃娃机有着与时代相脱节的弊端，在移动支付还没有兴起时，消费者使用硬币的场景本来就不多，游戏币也大多是有零钱的时候才会去兑换。这就在第一时间减少了很多消费的可能性。

如果说原先需要换取硬币或是游戏币才可以玩娃娃机是局限的话，那么现在借助移动支付，简化了支付流程，提高了使用效率和交易频率。

事实也是如此，移动支付的发达让换币不再是必需，也为娃娃机留住了身上没有零钱的客人。

智能娃娃机支持微信和支付宝支付，只要用微信和扫描娃娃机上的二维码就能兑币，然后可以使用商场中任何一台类型相同的智能娃娃机。在现在人们越来越习惯无现金消费的当下，移动支付兑币技术俨然会成为娃娃机的今后标配功能。

同时，商家可以通过移动支付来把线下流量引流到微信公众号上，商家在租场地的时候，可以以此作为谈判的筹码，消费者关注商场或企业自家的公众号，就可以免费抓取。

体验式的消费方式

首先，肯定是用户体验，毕竟用户是衣食父母，一台连爪子都坏掉的娃娃机怎么可能吸引到一票女性消费者来围观。娃娃抓取的成功率是用户最关心的问题，那设置爪子力度的强弱就要取一个能盈利的平衡点，太强，成功率高，商家亏本；太弱，成功率低，用户体验不佳。

当然，娃娃机的外观也不可以马虎，不可以千篇一律，应该从主题和颜色上可以第一眼就吸引眼球，才可以吸引更多的人来体验。

当然，消费者会来玩娃娃机主要还是那种消费气氛，男生抓得娃娃可以炫耀，可以获得女生的赞赏；始终抓不到的人，会不甘心，有赌博情绪，直到抓到为止。

娃娃机玩法创新：

1、体感娃娃机（即通过手势，隔空抓取娃娃）

2、透过手机远程抓娃娃。

创新娃娃机内礼品的含金量，植入大量动漫IP到娃娃的设计中，制作高品质的娃娃；

创新娃娃机的外观，娃娃机的个人化定制更加彰显行业的百花齐放。

娃娃机的营销对象不再限于小朋友，同时已经拓宽至中老年人，把抓娃娃已经延伸到全民运动。

开拓新的运营渠道，与餐饮、电影院线连锁联盟等其他商家联盟。

娃娃机只要学会捉住消费者的心，捉住未来的机遇。还用得着怕市场的问题吗？并且学会捉住消费者的心，捉住未来的机遇，这样，才可以在娃娃机的时代大潮流中获得自己的利润。