

微商授权分销管理软件开发方案

产品名称	微商授权分销管理软件开发方案
公司名称	娄底市天行科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	娄底市娄星区氏星路SOHO尚都商务楼1103室
联系电话	18907381100 18024564149

产品详情

微商授权分销管理软件开发方案，微商授权分销管理软件，对于微商代理商来说，询价/报价还要查询合同或报价记录，不可避免会报错价，无法杜绝错单/漏单/拖单，遗失企业，客户抱怨。经销商或客户都是电话或传真分销，效率不能保证，费时又费力。

如果有一套微商授权分销管理软件的话那就不一样了。微商授权分销管理软件，对于不同的商品，面向不同的经销商，面向不同的客户有不同的价格、数万种商品类型，数千家经销商，价格/折扣清清楚楚。各环节经手人与处理时间均可全流程追溯，整体业务经营流程一目了然。各种软件开发，正品小邹188-1917-2596可微可电。

一、微商授权分销管理软件是什么？

微商授权分销管理软件通过生成独一无二的邀请链接去发展代理，下级代理商通过链接申请完成授权认证，区分产品线、等级授权，轻松发展与管理微商团队。

二、微商授权分销管理软件具体流程是怎样的呢？

1、代理商在线申请审核后，可以查询授权证书

代理商可以通过微商授权分销管理软件在线提交资料申请，等上级审核通过后便会自动生成授权证书，代理商可以随时查询自己的授权证书。

2、授权证书可以公开微信在线查询

代理商可以将自己的授权书分享到朋友圈或者微信群，提高客户对自己的信任。

3、代理商可以在线提交升级申请、上级代理审核后台自动生成新的授权证书

如果代理商想升级，不需要冗杂的上级汇报手续，只需要在微商授权分销管理软件上提交升级申请即可，节省时间。

4、下级代理在线后，上级代理可以在手机端直接审核并自助开通

微商授权分销管理软件提供轻松的管理方式，上级代理不需要打开电脑上软件后台对下级进行管理，只需要在手机上直接审核即可。

5、不同级别代理可以灵活设不同审批流程，如是须总部审核还是只要上级审核

6、审核时可以管理首批打款并生成回款记录

微商授权分销管理软件是微商企业的标配软件，方便管理代理商，有利于企业长期稳定发展，也给予代理商授权，让消费者更加信任代理商，明辨代理商，杜绝代理商之间窜货，乱价现象，提升微商企业品牌形象。

三、微商授权分销管理软件对人的管理：

1、代理资料

代理商资料管理软件

痛点：代理商流失，代理商资料全部流失，传统代理商采取层级管理

2、代理资质

代理商授权管理软件

痛点：代理商与粉丝与消费者信任度的问题

3、下级管理

代理商后台管理软件

痛点：代理商团队日益强大，培训靠嘴，售卖靠腿，分销靠手的时期已经过去。

四、微商授权分销管理软件对物的管理：

1、仓库

虚拟库存管理软件

痛点：0物流、0库存、0风险的代理软件和囤货的软件完美结合

2、商品

扫一扫

痛点：让每一款产品自己会说话，拥有自己的产品主页

3、防伪软件

痛点：无品牌不好售卖，品牌产品假货横行问题

4、微商控价软件

痛点：好卖的产品不仅仅有假货还有低价、乱价问题

5、多产品授权软件

痛点：品牌迭代快，市场热点更替快；同一代理不同品牌不同级别代理身份特权无法区分

6、分销

（1）商城软件

痛点：朋友圈分享无法解决信任问题、售后问题、统一发货问题、控价问题

（2）入驻型商城

痛点：微商也能做平台商

（3）分销管理软件（拆分/分配）

痛点：一个公众号对应一个收款账号，每一笔分销都走商城，shuishou是一笔庞大的金额

7、物流

（1）微商授权代理商（请求）发货软件

痛点：囤货和不囤货（0物流、0库存、0风险）的代理商无法同时整合

（2）防窜化管理软件

痛点：代理商窜货、越级拿货

（3）代理商收（发）货软件

痛点：代理商不愿配合品牌商使用窜货软件

五、微商授权分销管理软件对钱的管理货款

1、收款

（1）商城收款软件（后台）

痛点：人工记账繁琐，分销混乱

（2）分销收款软件

2、返利/佣金

（1）代理商返利软件

痛点：不囤货的代理商有资源，通过返利驱动代理商分享售卖

(2) 代理商级差返利软件

痛点：不囤货的代理商身份等级化，结合传统微商和不囤货代理商的双重优势

(3) 代理商区域分红软件

六、微商授权分销管理软件的优势：

统一管理代理商团队，防止窜货

开发的微商授权分销管理软件，具有在线监控功能，其功能包括：代理商授权管理、代理商查询、一键发货、防伪防窜、分销管理、分销返利、物流监控等，比如：

(1) 代理商授权管理

厂家招最高级别代理，用户可直接在线申请，成为总代。上级代理可以直接使用移动端发展下级代理，电子授权书自动生成，简单快捷方便，企业还可以随时监控旗下代理商数量。

(2) 代理商分销管理

代理商可以在线分销，每一级代理商可以查看下级代理的分销信息，查看下级代理的订货数量、订货价格等，防止越级拿货。

(3) 防伪防窜

赋予商品一个二维码身份证，防伪码和物流码一一对应，代理商逐级发货扫码，追踪产品流向，防止窜货；消费者扫码查防伪，防止假货。

(4) 分销返利

成功推荐代理商加入可获得相应的积分返利，代理商分销成功都可以获得相应的积分返利，积分可以用来升级或者分销时享受折扣。

七、微商授权分销管理软件，对企业、代理、消费者意义是什么？

(1) 对于微商企业的意义

能够有效防止假货和防止代理商窜货、乱价、越级，还能实现仓储、商品、代理商在线化管理，比如代理商可以在线上授权、线上分销等，方便微商企业对旗下各级代理商做业绩统计。

(2) 对于代理商的意义

可以随时随地查看自己的分销、业绩，还可以查看下级代理人数、下级代理商详细信息等等。还可以通过线上授权链接，直接发展下级代理，让整个流程更简单、更顺畅。

(3) 对于消费者的意义

微商授权分销管理软件，通过赋予每个商品一品一码二维码身份证，可以防止假货，直接受益的不仅仅是企业本身，还有消费者，消费者可以通过扫码查产品真伪，不用担心买到假货。另外，防窜监控功能让商品统一市场价格，消费者也不用担心自己买亏了，大大的提升了消费者对品牌的信任度和依赖度。

