财务管理公司客户管理软件

产品名称	财务管理公司客户管理软件
公司名称	深圳市跃奇信息技术有限公司
价格	1.00/1
规格参数	1:1 1:1 1:1
公司地址	深圳市龙华新区大浪街道羊台新村57栋1103
联系电话	13246676664

产品详情

财务管理公司客户管理软件。
邻客代理记账财务咨询行业管理软件，各岗位协同办公平台，一款同时兼顾管理业务、外勤、会计、财务、管理决策者的管理软件。完善的业务周期管控机制，满足客户从意向跟进到成交、业务办理进度控制、客户公司及代理记账管理的平台 。

深圳跃奇信息技术有限公司专注代理记账行业企业内部管理，
专业办公管理软件，针对客户，会计，管理的企业办公软件

代理记账或者说小微企业会计服务行业，正经历着从1.0模式到4.0模式的转变。

用日用百货打个比方来说，1.0模式有点像个人开的杂货铺，2.0模式可称之为超市，3.0模式是如沃尔玛一般引入了互联网工具的大型超市。至于

4.0模式，我想，这便是正在革沃尔玛命的“ 淘宝 ”模式，互联网不再局限于工具层面，而是被赋予了颠覆行业的使命。

1.0模式的主要特征是实行会计承包制，命名它为“ 隐形合伙制度 ”。具体表现为低门槛、承包制、无利润分配以及高流失。低门槛表现为代账会计只需有从业资格证，甚至根本没有；每个代账会计承包了20到50家客户的所有任务，实际承担了合伙人的职责；会计只拿工资和奖金，不参与公司整体利润分配。这是非常扭曲的组织架构。随着机构规模扩大，机构负责人再也照顾不到每位员工和客户。这时，会计带着客户一起流失的情况必然发生，机构会自动分裂。一般来说，700家客户是一个独立代理记账机构的上限。

2.0模式是“ 会计工厂 ”，是针对1.0模式的行业弊病连砍三刀，做了三次切割。第一刀砍向客户群体，将微型客户和小型企业分离。第二刀砍向组织架构，把传统的会计切成营销中心、呼叫中心、会计

工厂和计划中心4个独立运营的模块，企业化运营，不再依靠会计的个人能力。第三刀砍向会计操作，打造会计流水线，将会计行为切割为300个子流程进行管理。同时，切割后形成的信息孤岛，由ERP行业解决方案连接。代理记账行业做大做强的出路在于2.0模式在全国的推广。

3.0模式是“ 会计+互联网 ”模式，即把互联网作为工具加入到代理记账行业运行当中。在线会计是主要的应用，即2.0模式的互联网化。

4.0模式的商业逻辑则与3.0模式完全不同，它不再是“ +互联网 ”，而是“ 互联网+ ”。4.0模式追求的是客户至上、体验为王、免费和跨界，乃至颠覆性创新。那在2013年时就提出，中国会计的“ 淘宝时代 ”已经到来，也就是说，小微企业会计服务将是通过公有云平台，满足海量客户、简单需求的财税共享服务平台。

随着小微企业税收制度的不断利好，中国的微型企业将呈现碎片化井喷的趋势。他们所需的会计服务将是具有行业整体解决方案的代理记账服务平台。同时，国家推行的“ 营改增 ”，会让小微企业成本和收入实现透明，进而使小微企业需要的会计服务升级，这就要求代理记账行业实现技术标准化，才能打通产业上下游，为大数据的应用提供可能。

那作为公司的管理层，是不是应该清楚自己的公司所属那种模式。在清楚了解自己公司模式的情况下如何去管理公司。

那作为公司的管理层，是不是应该清楚自己的公司所属那种模式。在清楚了解自己公司模式的情况下如何去管理公司。比如学习国外的Netsuite，QuickBooks，MYOB等公司，开发小微企业可以自行使用的简单易用版本的财务甚至于业务软件，直接让小微企业购买使用；学习淘宝以及其他B2B电商模式，建立服务撮合平台，不管是C2B，还是C2B2B，还是B2B，均是希望建立大中介平台；

设计服务管理软件和财务软件，打通财务和税务环节，产品设计主要以质量控制和效率提高为目的，然后分为自用和分享给同行使用两种模式。

关键词：客户管理软件，财务管理公司客户管理软件您的回复和需求建议：联系人：
王经理联系电话：0755-66693287 13246676664(微信同号)联系邮箱：13246676664@163.com