

荐|二手车评估师培训及打怪晋级之旅专业分析

产品名称	荐 二手车评估师培训及打怪晋级之旅专业分析
公司名称	安徽省合肥小汽车维修服务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省合肥市瑶海区长江东路853号
联系电话	0551-15956982646 15956982646

产品详情

二手车评估师培训及打怪晋级之旅

在风风火火的二手车电商四起的时代，这个本来不被重视的群体突然成了香饽饽，大有屌丝逆袭的趋势，于是乎很多“李鬼”一夜之间陡然而张狂，一大堆“假行家”蒙一群有钱任性的“内行”，左忽悠右白活，用一张纸就敢说颠覆二手车行业，二手车评估干了没有半年就敢站出来说自己多专业，真刀真枪的时候就傻眼了。在无数的有梦想的年轻人交流中，他们很多人问我，究竟怎样才能做一个顶尖的二手车高手？我始终送给这些朋友一句话，要想做好二手车：“耐住寂寞，抵住诱惑，懂得放弃，学会选择，厚德载物，天道酬勤，知行合一，见贤思齐！”下面咱们就说说目前中国二手车评估师的打怪晋级五个阶段。1、入门级年薪标准：3-4万元修炼时间：6-12个月掌握技能：1、二手车标准交易流程，相关的手续办理注意事项，基本技巧。2、二手车常见22个品牌型号的粗略鉴别，不同配置差异的基本掌握。3、常见大众、丰田、本田、别克等22个品牌，新车售价30万元以内的车型知识。4、使用简单的膜厚仪等工具进行车辆外观的鉴别和初步评估分析能力。5、能够使用互联网工具寻找基本车辆的数据资料和信息。6、和客户进行简单沟通，协助客户获得二手车交易的基本常识。7、不具备报价能力。

2、士兵级年薪标准：4-8万元修炼时间：12-36个月掌握技能：1、二手车特殊交易流程掌握，各种疑难杂症的了解和特殊手续的辨别能力。2、二手车35个常见品牌型号的鉴别，不同配置差异熟练掌握和辨别。3、常见35个车型，新车销售价格50万内，车龄5年内车辆的基本熟悉。4、至少会使用三种二手车评估工具以及具备车辆外观、车身骨架等明显大事故车辆辨别能力。对于泡水车、事故车等没有经过伪装车辆的正确判断。5、能够使用互联网工具熟练查询车辆信息，保养记录，保险记录等数据。6、可以进行一般车辆的简单收购、销售、服务等业务。7、报价能力在20万元以下二手车业务。

3、老板级年薪标准：8-15万元修炼时间：36-72个月掌握技能：1、二手车全流程业务的熟练掌握，同时常见疑难杂症的合理处理手段。2、二手车常见超过50个品牌型号的准确鉴别，各种特殊配置以及伪装置鉴别。3、常见50个车型以上，新车销售价格100万内，车龄8年内车辆的专业熟悉。4、至少会使用五种二手车评估工具或方法以及具备车辆外观、车身骨架等明显大事故车辆辨别能力。对于泡水车、事故车等经过伪装车辆的正确判断。针对发动机、变速箱常见故障的判断和分析能力。5、熟练掌握获取二手车评估相关关键数据的能力，并且针对数据真伪进行辨别和判断。6、可以进行常见车辆的收购、销售、服务等业务。7、报价能力在50万元以下二手车能力，能独立开展二手车业务自己当老板。

4、大师级年薪标准：15-100万元 修炼时间：72-120个月 掌握技能：1、二手车各种手续问题以及价格影响因素全面考虑，专业处理。2、几乎所有品牌车辆的熟悉，或者专向车型的深度熟悉，比如德系，比如宝马品牌。3、10年内车型全部熟悉，新车销售价格200万元内车型。4、正确评估和分析二手车，同时评估检测重大失误率控制在0.3%以内。5、通过获取相关数据准确判断车辆的各种信息，掌握准确行情进行价格分析。6、几乎所有车型的评估分析，进行二手车收购、销售等各项业务。7、报价能力在100万元以下二手车能力，自己独立开展业务同时可以具备带领团队完成年业务量500台以内的工作。

5、鬼怪级年薪标准：100万元以上 修炼时间：120个月以上 掌握技能：下到奥拓上到宾利，几乎所有车型，尤其是老、偏、怪车型的理论和实践经验全面掌握，评估失误率在0.1%以内，不仅可以操作具体业务更加具备丰富的理论知识，管理能力，既可以成为孤胆英雄也可以成为团队领袖，面对用户真诚可靠，面对媒体言行自然，能说能写能干，行业最顶尖的全面型人才，得此类人才者，得天下之可能。这里特别澄清几个问题给外行人士，二手车评估师不等于维修工，维修工往往只具备车辆状况评估检测的能力，但是理论和文化瓶颈往往限制了突破。而销售行业转化的评估师往往理论和谈判能力较强，但是实际操作能力往往不足。这两方面说明了二手车知行合一的必要性和必须，二手车评估的高手要会看车，会报价，会谈判，会处理疑难杂症，会带队会管理，更会不断挑战提升自己 and 团队，更高者则为行业做出更大的贡献者。真正优秀的二手车评估师不能靠坑蒙拐骗的方式通过信息不对称去“欺负”客户，要通过自己的优质服务和专业来赢得老百姓的认可和同行的尊重，这一行不是有钱任性就可以做好的，也不是霸道流氓就能做强的，脚踏实地去积累晋级才是正道，凭本事吃饭，靠能力赚钱！二手车评估这个行业是实践和理论结合最明显的一个行业，速成几乎是不可能的，通过专业培训可以缩短晋级时间，但是有些过程就如同人生的成长，缺失的总会有隐患，当然也不能排除一些天才选手，二手车评估师之路漫漫，其修远，各位有志同行共同上下而求索。真金不怕火炼，是金子总会发光的，发光的并不一定都是金子，我们为那些努力积累，踏实做事的二手车评估师而加油！