

经营儿童游乐设备淘气堡应该要注意哪些误区

产品名称	经营儿童游乐设备淘气堡应该要注意哪些误区
公司名称	广州市非帆游乐设备有限公司
价格	500.00/平方米
规格参数	
公司地址	广州市番禺区石基镇市莲路石基村段旦岗西街9号（厂房）（注册地址）
联系电话	13809206596

产品详情

很多刚刚开始管理儿童游乐场的经营者，经营儿童游乐设备的时候都会碰到这样或者那样的问题，导致盈利不佳，让自己感到很迷茫，觉得并不像想的那么简单。但同时，有的投资者生意做得很好，十分红火，这是什么原因造成的呢？事实上，只有找到了经营上的问题，才能对症下药，解决危机。下面，将为您简单分析在儿童游乐设备经营中可能会遇到的四大误区。

方法和步骤

误区1：设备多样才能吸引人。

解答：事实上，场地规划合适才是最好，诚然，产品多确实更能吸引游客游玩的滞留时间，但是也要根据场地的大小合理搭配，给每个产品预留通道，可供游客观看，这样更能吸引游客的兴趣从而提高盈利。如果只是为了增加设备数量不预留空间，一味地添加设备，只会给顾客带来杂乱无章且拥堵的感觉，影响游乐体验。

误区2：只有最新型的产品才最吸引顾客。

解答：在产品的选择方面：不是新型的就是合适的，应根据场地的实际情况选择适用的儿童游乐设备。很多用户都比较看好新型儿童游乐设备，这并没有错，新型的产品的确更具竞争力。但是对于产品不多的场地，可供选择的产品空间比较大，刚投资的用户可以选择经营比较稳定的产品更加可靠。

误区3：只要规划好设备项目，专心卖票就行。

解答：不要单一的卖票经营，这样无法提高顾客的黏性，无法实现长期赢利。在正常卖票的同时，多使用促销手段，可以出售月卡和套票，或者在节假日搞一些优惠活动或奖品，这样更能提高区域品牌意识，提高曝光度增加营业额。VIP会员卡的形式，会有效地绑定顾客的消费习惯，培养顾客固定消费的意识，且可以成功缩短投资前期资金回流周期。

误区4：盲目压缩成本造成安全隐患。

广州市非帆游乐设备有限公司，坐落于富饶的珠三角广东广州，是国内大型专业儿童游乐设备研发生产厂家之一，集游乐设备设计、生产、销售及维修为一体，免费设计，上门安装，一条龙服务。让客户省钱、省心、省力，是我们的宗旨。让客户盈利才是非帆游乐最终的目的。主营室内儿童乐园--淘气堡，百万球池，创意蹦床，儿童驾校，情景体验区，水上乐园等新型游乐设备。欢迎来电咨询：130809206596，手机号码即微信号。