

# 娃娃礼品经营技巧汇东游艺娃娃机厂家

产品名称	娃娃礼品经营技巧汇东游艺娃娃机厂家
公司名称	广州汇东动漫科技有限公司
价格	1300.00/台
规格参数	品牌:汇东游艺 主板产地:台湾 天车产地:台湾
公司地址	广州市番禺区南村镇樟边村为民中路35号
联系电话	020-31106549 18028087227

## 产品详情

娃娃礼品经营技巧礼品娃娃机经营方面，如何体现出来差异化：1、淘宝网站：淘宝店铺：<https://shop323534992.taobao.com/?spm=a230r.7195193.1997079397.2.7MxjDq> 采购好的礼品，注重行销推广，提高现场工作人员的营销意识。给相关的营销人员提成，激发他们的工作积极性，顾客抓不到娃娃的时候，他们会主动上前给出意见。2、娃娃机对营运管理要求比较高，很能考验场所的管理能力，娃娃机较多的电子游戏厅或者是规模比较大的场所，可以考虑设立小组专门负责娃娃机的营运。3、娃娃机总体数量越大、种类愈多，效果越好，品种多就容易有视觉冲击力，容易吸引玩家，氛围当然就好，当很多人都扑在娃娃机上面玩时，不断会有人中奖，那种叫声就最能刺激玩家的积极性与斗争性。礼品娃娃机在经营方面有哪些难度？1、从最初的礼品机采购环节就得非常小心翼翼，既要购买好的、时尚的，又要购买内在质量高的礼品。2、待到礼品购买回来后，又要布置得很好看，娃娃机对美术设计要求也比较高，例如添购新货了，最好能通过美术设计讲一个好故事，因为每个娃娃都有一个故事，让玩家觉得抓到的不仅仅只是一个玩具，而是凝聚了某种意义和情节的象征，也就是要通过美术设计来营造卡通文化3、还得调整好机台的概率。部分场地娃娃机的返还率大概是30%—40%，有些客流量比较大的场所，返还率稍微低一点。国内场所经营主采购礼品娃娃机专用礼品时总是倾向越便宜越好？倾向越便宜越好，这是很正常的心理，当你不知道这个东西有价值的时候，就容易贪便宜。好娃娃和坏娃娃的差异到底在哪里呢？买差的也没有关系啊，其实是因为他（她）不知道好娃娃的价值。好礼品应该具备3个要素：1、首先是礼品的外在质量；2、其次是实效性，就是说礼品必须紧贴潮流，比如说现在很多小朋友喜欢灰太狼、喜羊羊、卡通总动员之类的，场地就得及时添购相关的礼品。但追求时效性需要付出成本，而且需要采购人员长期关注礼品市场，关注年轻人喜欢的东西和追随的潮流，这对单一的电子游戏厅来说，其实蛮困难的。3、内在的质量。这是一个非常隐性的因素，也是国内场所经营主最容易忽略的地方。比方说两个看上去一模一样的娃娃，一个价格是6.5元，里面是很好的填充物，材料完全没有异味；另外一个的价格是4元。这时，倘若采购人员看不出差异，出于成本的考虑，往往会选择更加便宜的娃娃。但是，这两个娃娃的内在质量其实存在很大差异，材料、线头、精确度、填充料等细微元素都有所不同。可能有人会质疑，使用差一点的礼品有什么关系呢？玩家与礼品的关系其实是很亲密的，他（她）很有可能将自己抓到的娃娃当成宠物或人来爱，如果娃娃有异味，质量又差，他（她）的情感会受到严重伤害，这种伤害会让他（她）反感电子游戏厅，从此不再来玩。版权方面，显然我们暂时做不到像日本那样，但同时投入礼品的外在质量与内在质量，我个人觉得还是值得的。

为什么要使用好的礼品？好礼品确实更具诱惑力，但同时也意味着要承担更高成本。那么为什么要使用好的礼品，因为成本再低，无人光顾也毫无意义啊。我们以单枚币价为1元做计算，如果一台娃娃机一天可以营收30个币，刨除成本，收益简直可以忽略不计，但如果能做到一台娃娃机一天营收1000个币，总收益就是1000元，哪怕你的成本是600元，纯收入还有400元。一台娃娃机的价格普遍在2000——8000元不等，假若每天的纯利润是400的话，10天就是4000，相当于至多20天就可以收回成本，可正因为很多人不一定相信，所以一台娃娃机一天只售30枚币的电子游戏厅比比皆是。娃娃再便宜，一天只售出30个币的意义又有多大呢？之所以很多人会贪便宜，是因为对娃娃机的运营缺乏这种概念，但是希望重新认识这个理念，因为场地最终追求的是收益，而不是便宜。