

德国5L桶装啤酒-弗士博3月招商

产品名称	德国5L桶装啤酒-弗士博3月招商
公司名称	江苏国富锦贸易有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:弗士博 净重:5000 (ml) 保质期:365 (天)
公司地址	扬州市广陵区鼎兴路89号 (扬州食品工业园内)
联系电话	0514-82888375 13701314337

产品详情

品牌	弗士博	净重	5000 (ml)
保质期	365 (天)	原料与配料	酿酒水，小麦芽，啤酒花，酵母
酒精含量	5.2 (%)	麦汁浓度	13.6 (%)
色泽	黑褐色	生产厂家	帝王酒厂
原产地	德国	特产	是
生产日期	2010年9月1日		

加盟代理一、项目优势 1、市场得天独厚 定制酒市场“钱”景无限 中国市场不缺啤酒，甚至不缺高档的葡萄酒，但是中国消费市场还没有一流的德国品牌5L桶装啤酒。德国品牌5L桶装啤酒拥有鲜明的个性，能够给顾客带来好口感、富贵感和相应的荣耀。德国品牌5L桶装啤酒不仅打破了当前礼品市场没有高档啤酒的格局，填补了啤酒做为礼品的市场空白，更开辟了一个庞大的、全新的市场。德国品牌5L桶装啤酒，无论是私人品享，还是在高端场合招待朋友、贵客，都得天独厚。与现代的国产啤酒相比，德国品牌5L桶装啤酒多了尊贵的出身、个性化，占尽先机。随着社会经济的发展，生活水平的提高，消费者以及企业团体的个性化需求逐渐增多，为德国品牌5L桶装啤酒提供了广阔的市场空间。同时，婚宴、寿宴德国品牌5L桶装啤酒满足了消费者的个性需要，可以起到为宴会现场锦上添花的作用。况且，随着消费升级和产业结构优化，市场对优质高档啤酒的需求量越来越大，德国独资国富锦贸易威凯伦酒业无疑是高档酒的一个良好注释。因此，德国独资国富锦贸易威凯伦酒业在市场上不断升温，“钱”景无限。

2、准确的市场定位 广阔的销售空间 市场定位准确就成功了一半。德国独资国富锦贸易威凯伦酒业有非常明确的市场定位，目标群体是社会具有强大消费能力的群体，如企业家、白领、政府机关、星级酒店等，以及婚宴、生日、高档礼酒等消费市场。德国品牌5L桶装啤酒独特的包装模式，避免了一般酒类渠道狭窄的不足，使得网购、零售、分销、团购几种产品销售模式得以并存，为德国独资国富锦贸易威凯伦酒业提供了广阔的营销空间，自营专卖店、礼品公司、名烟名酒行、高端产品专柜、星级酒店等可组成强大的互补的销售体系，这是现有普通酒产品无法比拟的。 3、无可比拟的组合竞争力 德国独资国富锦贸易威凯伦酒业从酒生产、酒设计、视觉包装等各方面对行业资源进行了优化组合，打造出完美的产业链。一流的酒生产基地、一流的设计包装队伍、一流的包装工艺、一流的运营理念确保了德国品牌5L桶装啤酒无可比拟的组合竞争力，市场所向披靡。 4、不可复制的质量优势 德国啤酒天下闻名，德国是

啤酒之乡，德国啤酒所特有的地形地势、土壤、水质、当地的麦芽和由空气中的微生物形成的窖场以及特殊的酿造工艺造就德国啤酒，具有不可复制性。德国啤酒口感细腻，酒香纯正，原汁原液，鲜啤泡沫丰厚，其低酒精度和高二氧化碳也有助于放松身体，同时能冲刷掉身体内有害的物质，洗净肾脏等。德国人对啤酒的狂热很大部分的原因应该是缘于此。丝丝皆精品，滴滴见真情，欧美风味，中国享受。

5、一流的设计包装队伍与工艺 德国品牌5l桶装啤酒是高端酒，又是贵族生活名片，它重视个性，对包装以及蕴含的文化内涵要求高，拥有由资深设计师组成的设计队伍，完美保证了德国独资国富锦贸易威凯伦酒业应有的高水准设计。独有的先进制作工艺，完全可以满足星级宾馆和高档个性化用酒的需要。

相关资料下载 二、合作流程 第一步：了解德国独资国富锦贸易威凯伦酒业项目

第二步：填写代理申请表，发至总公司 第三步：总部审核评估，洽谈合作意向

第四步：签订合理协议并缴纳相关费用 第五步：对代理商进行产品培训

第六步：跟踪管理服务（营运指导、业绩评估、奖励）