

共享雨伞设备投放共享雨伞设备出售

产品名称	共享雨伞设备投放共享雨伞设备出售
公司名称	深圳市街借伞科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道软件产业基地海天一路4a 901
联系电话	13691685327

产品详情

01

为什么会有共享雨伞这个想法？

目前共享单车市场火热，在杭州街头转一转，随处可见，共享经济从前面滴滴出行，共享汽车开始，共享经济的模式就被大家尝试到各个领域。共享经济即将闲置的资源给别人，充分利用资源利用率。这种模式在交通、旅游、金融、物流、教育和餐饮等行业都得到了充分的尝试和使用。

有这个想法是在一次感冒后，有一次下雨，在外面赶火车回来，没带伞，当时在想，如果出火车站就可以借一把伞，到家后选择究竟的地方归还掉，下次别人又需求再借伞，到另外地方不用时再归还，不是一件挺好的事情么。于是就有了后面自己探索的一些事情。

02

在哪些场景下使用？解决了什么问题？

使用场景其实还是挺多的，特别是在江浙地带，多雨天气比较多。如出差回来，刚好下雨，附近有没有买伞的地方？在火车站就有必要有共享雨伞；如下班回来途中，忘记带伞，在办公楼下就很有必要有共享雨伞；如去商城或甜品店等，突然下雨又没带伞的情况，也很有必要出现共享雨伞...类似的场景很多，在火车站、地铁站、商厦、小区、办公楼等等地方都有这些需求。

解决的问题： 在下雨而自己又没带伞的情况下进行救济
针对忘伞综合征人群，共享雨伞真的是救星。

03

现在都有谁在做了，做成什么样子？

有了这个想法后，第一件事情就是看看现在都有谁在做，做到什么阶段了。其实关于共享雨伞的概念，很早就有人尝试了，也不是完全新的概念，无论国内还是国外。前几年，在大学很流行漂流伞的概念，随便借，看人品换。这个模式因为没有引入互联网的因子，很长一段时间大部分伞放一段时间就没有了，所以并不成功。但是现在互联网潮流来了，基于共享伞的模式大家由来各显神通。无论国内外，都已经有人企业在尝试，但是共享雨伞的市场还是处于初级和探索阶段，创业公司还是有很多机会可以进入。但是我相信，共享雨伞后面也会像共享出行一样，会有更好的模式、被市场认可的模式诞生出来。

国内的我选择了支付宝芝麻信合作的街借伞、魔力伞两个平台进行说明，魔力伞目前是广州试运行，全权直营，街借伞总部低调运行，之前做的云充吧共享充电宝已经有全国30个城市合作基础，街借伞现在全面和地方城市合作。对共享雨伞感兴趣的小伙伴，在微我hx134890，私下我们也可以再交流。