# 手机柜台出售厂家

| | |
|---|---|
| 产品名称 | 手机柜台出售厂家 |
| 公司名称 | 临沂大掌柜展示用品有限公司 |
| 价格 | .00/节 |
| 规格参数 | 品牌:临沂大掌柜<br>型号:120*55*90<br>材质:木质或者铁质 |
| 公司地址 | 山东省临沂市兰山区解放路西段马场湖韩宇来对过 |
| 联系电话 | 15163914668 |

# 产品详情

承德唐山秦皇岛沧州衡水邢台邯郸手机柜台生产厂家

手机展柜设计和展柜制造的办法

首先，展柜制造行业面临着日趋激烈竞争，降低成本成了立足市场的一个关键。

据专家的经历，展览业的行情取决于经济景气情况。景气时，企业有较为宽松的预算，大大小小的展览会都乐得参与，而且要求奢华的展台，口袋里的钞票好象取之不尽。但是遇到经济不景气，他们就会就得缩头缩脑，迟疑不决，即便参与展览会，也不敢铺张，场地布置只好因陋就简。从总的状况看，企业在展览会方面的收入日趋紧缩，所以不少企业采取了丢卒保车的战略，即保持小的展览会，集中人力物力于大的展览会。

其次，其它媒体手腕的迅速开展，使得企业有了多种信息http://lyshoujiguitai.ebdoor.com/转播和与外界联络的渠道，因而一种有一定代表性的观念以为，既然企业经过计算机网络可以逾越工夫和空间的限制，与任何人联络，那么就不一定象以前一样非参与展览会不可，换言之，与那些时兴的电子媒体相此，从“ 赶集 ”开展而来的展览会似乎显得掉队了。

展览行业的前景终究如何？对此持悲观态度的业内人士提出了无力的论据，这就是展览会上那种厂商与观众面对面的、有针对性的接触与交流。在此人们经过交谈，也经过非言语方式的交流，相互了解，树立信任。这种交流完全是因人而异、有的放矢的，因此也就容易取得成效。这是展览会无可取代的优势所在。有些高技术产品或效劳特别需求专业人员亲身向顾客解说和演示，参与展览会就显得特别重要。

但是上述两方面的应战是客观存在的，展览会必需积极地顺应这些变化，采用无效的对策，才干临时立于不败之地。对此不少专家展开讨论，共同的意见是展览会的位置作用必需重新定义，要把参与展览会与企业整个公关任务、企业全体抽象树立和宣传无机地接合起来，要采取各种能够的措施降低参展本钱

。落实这些准绳首先表现在展台的设计与搭建上。展台的设计应表现和增强企业形象，反映企业肉体。展览会不再是摆摊推销卖货，它不应再孤立地展现一般的产品，而是以产品为载体经过综合的手腕展现企业全体，它的才能，它的层次。除了产品自身的引见和推销之外，这些手腕还要包括普遍的信息传达、交流、广告、公关和征询等。使观众在理解产品的同时，也在一定水平上加深了对企业的印象。因而在展台设计与搭建时，要围绕这个中心，做到以下几点：

充分利用各种能够的要素，例如，展台的构成、资料、音响、光线、颜色和其它装潢用品，不时给观众以新鲜感，安慰其好奇心，使他们对展台发生兴味，进而发生与展览者说话的愿望。

展台设计要强调特性，同时要在空间上和氛围上方便交谈，假如能使人在此既有“ 别有洞天 ”之感，又似乎门庭若市，那就理想不过了。

展台要素的配套运用还应有助于加强工作人员说话内容的说服力，使顾客的霎时好感在无限的时空内可以重复失掉证明和增强，为展览会后的联络打下基础。

展台设计还要思索到与展览会时期企业方案举行的其它活动配套。越来越多的大企业把展览会当成了停止题公关活动的好场所，除了展览自身以外，他们还在展览会时期同时举行各种各样的会议、研讨会、扮演或招待会等活动，由于展览会时期观众量大而且集中，这些活动与展览同时举行，影响大又节约开支。这在另一方面对展台搭建提出了新的要求。归根结底，企业对参展的态度还取决于经济上能否划算。因而在保证效果的同时，还要算好经济账，尽可能运用新型的、可重应用的展台资料，仔细研讨设计方案，增加不必要的开支。一言以蔽之，对企业来说，当然少花钱多办事。但是这是说起来容易，做起来难的事情。它需求展台设计和搭建人员愈加具有想象力、创造性和灵活性。