

# 推拉门门窗品牌 铝合金门窗厂家

产品名称	推拉门门窗品牌 铝合金门窗厂家
公司名称	佛山市南海区优之雅门业有限公司
价格	1580.00/平方米
规格参数	品牌:优之雅 型号:YT-573
公司地址	广东省佛山市南海区狮山镇颜峰村颜峰三路12号
联系电话	0757-85560978 13929933489

## 产品详情

中国广大的三四线城市是一个蕴藏着丰富消费潜力，且还在不断高速发展的新兴市场。特别在省一级的渠道中，各门窗品牌竞争激烈，渠道资源过剩的情况下，三四线城市消费者购买力的不断提升及体现出来的巨大市场潜力，吸引了各门窗品牌纷纷试水。门窗销售渠道下沉已成必然。那么作为门窗企业开拓市场的“先锋官”——门窗代理商，又该怎样来积极面对这种趋势呢？

### 第一、注重对终端代理商的培训与指导

常言道，授人以鱼不如授人以渔。特别是厂商之间的关系是建立在“共同盈利”的基础上的，只有帮助终端代理商学会怎么开拓市场，怎么服务好市场，让终端商家学会了怎么赚钱，才能使得这种“渠道下沉”给门窗企业带来真正利益。

### 第二、销售扶植政策向终端代理商转移

销售渠道的下沉带来的厂商关系变化的最明显的特征就是销售政策的重心向终端代理商转移。由之前的重点扶植总代理，变为扶持二三级市场的代理商，同时直接以自己的服务机构平台落实一切政策，让自己的销售策略毫无保留的直接传递给终端商家，同时确保销售任务的完成。同时，门窗企业会更加注重对于终端商家的激励。

### 第三、厂家的服务平台会逐步深入终端代理商

代理商要下沉，门窗企业的销售机构自然也会下沉。既然市场要精耕细作，厂家要掌握渠道的网络，还要赋予他生命力，厂家自然会加大投入，让平台更具前沿性，让其更好的服务终端代理商。同时，服务的区域也会更加明晰，服务平台更加细化。

铝合金门窗加盟咨询：400-0757-829 或 13929933489

本文章由[铝合金门窗加盟](http://www.youzhiya.cn) http://www.youzhiya.cn的作者提供