

菏泽淘气堡厂家 菏泽儿童乐园厂家

产品名称	菏泽淘气堡厂家 菏泽儿童乐园厂家
公司名称	济南中瑞游乐设备有限公司
价格	399.00/平米
规格参数	品牌:中瑞 型号:定做 适合年龄:13岁以下
公司地址	济南市历城区小清河南路红园工业园1号
联系电话	0531-85892588 15169008682

产品详情

有研究表明，儿童消费市场规模极其巨大，中国儿童市场年消费额达几千亿元人民币。同时，儿童对家庭消费影响力接近60%，而且正变得越来越大。

进入儿童市场最重要的是要创新或本身够专业。要赚孩子的钱，不仅要有爱孩子的感情，更要有市场敏锐度，在点子上创新，才能在儿童市场中分到自己的蛋糕。

儿童消费市场主要包含了吃穿玩乐，随着消费观念的提高，人们对于孩子的玩乐尤其看中，目前市场上出现的淘气堡设备更是因为独有的科学设计，儿童益智性得到家长和孩子的热烈欢迎。

如何投资淘气堡设备赚钱是一些投资儿童市场人们非常看重的项目，那么首先我们要先了解什么是淘气堡？

淘气堡（欢乐城堡、儿童游乐场、儿童游乐园）是在一个立体空间里利用各种设备(彩虹梯、独木桥、铁锁桥、时空隧道、天空平台、沙袋阵、数字桩等)组合连接，

各种色彩巧妙搭配建造的一所集游乐、运动、趣味、益智、健身等功能于一体的儿童综合游乐场所。结合儿童喜欢跳、爬、钻、滑、滚、荡、摇的天性。

让孩子爱玩，百玩不厌而且在玩的同时增强体魄，开发智力，锻炼毅力，身心得到全面发展。

了解了什么是淘气堡之后接下来就是如何投资淘气堡，淘气堡的投资针对其他行业可谓是简单、方便、易操作、风险低、无需库存等优势。淘气堡的投资流程可以分几个方面：

1、淘气堡经营前的准备及注意事项

资金的支持

- 1、预算运营资金；
- 2、预期的客流数量；
- 3、成本回收期与盈利情况

资金投入分析（参考）

淘气堡设备费用，淘气堡安装费用，淘气堡设备运费（具体与厂家协商）

A、选择合适的场地

商业环境调查注意事项：

- 1、对于场地周边的母婴店、儿童玩具店、儿童摄影、儿童游泳馆、早教中心、幼儿园等儿童性质相关的行业进行调查；
- 2、评估乐园周边小环境下的覆盖人群；
- 3、对潜在客户群做简要分析
- 4、分析周边其它竞争者的经营运作情况以及自身的优势。

选址的建议

- 1、商业活动频率高的地区；
- 2、人口密度高的地区；
- 3、客流量多的城市中心；
- 4、同类店铺聚集的街区（婴童用品店）；
- 5、人们聚集或聚会的场所；

经营成功的案例一般依附大型商场、大型超市、百货中心、城市广场、步行街等，借人气可以考虑在麦当劳、肯德基周边开设。

2、选择合适的淘气堡设备生产厂家

选择一个好的生产厂家不仅设备质量能够保证，而且设备可以免费安装，保证产品的质量和日后的安全，有些客户选择购买价格低的产品，不仅设备质量不能保证，而且随便找安装人员安装，

日后出现安全问题那事情就大了，找厂家，厂家说我的产品没质量问题，是安装的时候没有安装好，找安装人员，安装人员说安装的没问题，是设备质量问题，到时候后悔都晚了，那么真正的

淘气堡生产厂家是怎么合作的呢，1、首先您确定好场地尺寸，提供给我们详细的尺寸平面图，平面图可以发QQ：20003957邮箱里面。2、我们根据您的尺寸平面图给您设计淘气堡效果图，我们会把设计好的效果图跟您沟通，直到您满意为止。

3、我们根据给您设计的效果图给您核算价格，并把详细的产品清单发给您。4、根据淘气堡设计图及淘

气堡项目清单签订合同，保障客户的权益。

5、客户支付淘气堡定金，我们生产淘气堡设备。6、我们组织物流发货到客户指定安装地点。7、我们派安装师傅去客户场地安装。

8、安装完毕客户验收后，安装师傅返回。9、后期维护保养，客户日后经营过程中遇到问题及时联系我们进行维护。

3、设备安装好之后就是开店推广

前期的市场推广方法

雇10名发单人员，一组商场周边散发广告单页；另一组进小区投递到户。

邀请幼儿园小朋友和小学学校的学生来园内游玩、体验。

通过平台，对片区手机用户发送开业广告等信息。

与同楼超市或商家合作，购物满多少即赠送儿童乐园5元、10元代金券,会员卡次数卡等。

来就送活动,准备几种幼儿小玩具。

在园内组织小型活动，对前三名进行奖励；与小朋友和家长建立良好的关系。

后续推广方式

每次原价购买一张门票，盖一个徽章（儿童乐园徽标）集齐5个徽章换1张亲友邀请券，10个是1环保袋，15个是小熊维尼公仔。（活动产品商家自行选择）

七种消费模式

直接购票，未享受任何优惠40元/次；（前期引导，吸收为会员）

办理会员卡后进行消费30元/次；（会员在购买门票及次卡的时候，均可享受优惠。此顾客群体为办理次卡、包月卡的潜在客户，注重开发。）

通过开业活动发放的5元、10元代金券进行消费；

次卡250元/10次，平均25元/次；（针对上班族，周末、节假日带孩子游玩）

记时卡15元/小时。（吸引注意、引导一次消费）

包月卡600元 平均20元/次；（能大浮度提升儿童乐园的人气）

半年卡2000元

结合实际来制订所在城市合理的消费模式和消费价格

4针对淘气堡加盟做个简单的评价

淘气堡主要是一个设备及安装问题，所谓的加盟也只是安装设备和简单的辅导，对于你日后的经营起不到任何作用，如果一套经营模式就能符合所有的城市及

日常消费习惯，那么任何一个行业都好做了，同样的一个经营模式在一个城市当中都不一定能有同样的效果，更何况是不同的城市，不同的消费人群，他们的消费习惯也不一样，有的人为了方便

就加盟一个，日后才知道，只需要购买设备就可以了，加盟不仅多花了加盟费用，而且设备质量也不能保证，因为加盟的都没有自己的生产工厂，造成了质量差，维修麻烦，同样的一套设备，人家

花费10万，你加盟花费15万，你怎么跟人家竞争，记住这个行业十个加盟九个败。

5淘气堡日后维护保养

首先客户经营过程当中要注重产品的爱护，不要让孩子玩的过程中给划破或者割破了，这都是客户自己的损失，另外给孩子设计的淘气堡，坚决不能让大人上去玩，孩子能玩十年的设备，大人上去

两年就给你玩坏了。再就是如果出现产品损坏不要留安全隐患及时联系厂家发配件更换，如果处理不了的及时联系厂家维修。生产厂家的配件是齐全的，如果你购买的是不正规的设备，到时候维修

就麻烦了，正规厂家不可能单独给你加工一个配件的。

济南中瑞游乐设备有限公司欢迎您的光临指导。

联系人：王经理

电话：0531-85892588

手机：15169008682

手机：13853165907

Q Q: 20003957

网址：www.jnzryl.com

网址：www.sdzryl.com

<http://jnzryl.1688.com>