

专业外贸客户与邮件管理系统

产品名称	专业外贸客户与邮件管理系统
公司名称	珠海海讯网络科技有限公司
价格	2300.00/套
规格参数	品牌:其他 软件名称:专业级外贸客户与邮件管理系统 版本类型:网络版
公司地址	珠海市香洲沿河东路337号8栋1单元203房
联系电话	86 0756 2296256 13702943661

产品详情

品牌	其他	软件名称	专业级外贸客户与邮件管理系统
版本类型	网络版	版本语言	简体中文版
版本号	7.0	系统平台要求	windows2000
版权	网络版 3,6,9,及不限站点供货	软件类型	企业管理软件
技术支持	全面在线支持		

专业级外贸客户与邮件管理系统解决的问题（1）：客户资料零散不集中客户资料，尤其是潜在客户资料，可能来源于展览会、网络推广等等多种渠道，通常情况，所获得的潜在客户资料由每个业务人员自行保管，保存方式和资料格式不统一，客户资料没有集中归类查询统计，主管难于及时获得客户资源的最新信息，客户资料容易遗失。解决的问题（2）：大量邮件管理有点乱外贸业务大多数都是通过电子邮件进行往来联系，邮件数量可能上千过万，并且邮件大部分分散在各业务员的电脑上，没有集中自动归类备份，往来邮件记录查询不方便，发生意外丢失后不可恢复，邮件服务器的存储空间有限，不能满足对长时间积累的历史邮件的保存需要，outlook及foxmail的邮件存储量超过一定限度速度变慢，容易发生邮件意外丢失。解决的问题（3）：业务监管与辅导不到位业务人员每天在忙什么？业务进度怎样了？业务员的工作是否需要辅导与监督？客户的邮件及时回复了没有？刚走上业务岗位的新人，邮件发出前如何方便地进行审核？大量的广告投入获得的业务机会充分利用了么？主管怎样才能轻松掌握每个业务人员的业务情况并实现控制呢？解决的问题（4）：业务过程查询不方便业务员每天要面对多个不同的客户，每个客户的业务过程可能很长，长时间没有联系的客户突然又再与我们联系，对以往往来的历史记录查询就很有必要，送过什么样？报过什么价？这些都是非常重要的业务数据。解决的问题（5）：客户资料保密性不够客户资料是每个企业的重要商业资源，一张磁盘或一个电子邮件带走了公司全部客户资料的事情也是有发生过的，客户资料的外泄、遗失等都将对企业造成巨大的损失。解决的问题（6）：恶意删除与修改经过前期的业务跟进后，准备下单的客户资料和与该客户的历史记录资料如果别发生恶意的修改或删除，后果是可想而知的。解决的问题（7）：人事变动时人事变动是发生在每个企业的很正常的现象，但如果人事变动产生客户资料遗失、历史记录遗失、恶意离职等情况，业务跟进则难于继续进行，产生业务断层。解决的问题（8）：内部沟通不畅生意好了，业务量大了，人多了，协调工作的要

求大了，各岗位之间难免出现沟通不畅的问题，以至于互相推委责任，如何做到顺畅、高效沟通，责任到人呢？解决的问题（9）：忙中有错业务员每天要开拓新客户、服务老客户、协调跟单等等，是整个外贸环节工作压力最大的一个岗位，忘了回复客户、下错单、报错价、送错样、发错货等都不是不可能的，怎样帮助业务人员把工作变得井井有条，气定神闲之间为公司赚钱呢？