

# 分销渠道销售管理系统定制开发

产品名称	分销渠道销售管理系统定制开发
公司名称	广州市三二一网络科技有限公司
价格	1.00/套
规格参数	
公司地址	广州市番禺区洛浦街南浦碧桂大道3号（B5厂房）四层A
联系电话	02066523556

## 产品详情

### 分销渠道销售管理系统开发

（渠道销售管理系统方案，请联系李经理:186-8049-1162,可微信），窜货是一大痛点，企业的利润大打折扣，合适的渠道销售管理系统成为企业迫切的需求点。下面小编做一下相关的分享。

一、窜货原因总体来说可以归结为以下几类：

- 1、不合理的商业激励政策。
- 2、以融资为目的的窜货。
- 3、价格差异引起的窜货。
- 4、滞销区域向适销区域的窜货。
- 5、不合理的销售目标加上压货过量。
- 6、生产厂家扶持非成熟市场下的窜货。

渠道销售管理系统主要借助手机二维码识别技术、移动通讯技术，在产品出库、流通到经销渠道各个环节中，对二维码进行销售区域、真假等信息加载，同时对二维码采用特殊加密方式和逻辑颜色相对应，彻底达到新型防伪效果，从而追踪产品上的编码，监控产品的流通环节，对假冒窜货产品进行实时的监控。

二、二维码渠道销售管理系统实施：

- 1、经销商通过拍摄标签表面彩色二维码，登陆账号。

- 2、消费者进入查询界面后输入防伪码查询真伪。
- 3、消费者可通过手机拍码功能拍摄标签上的二维码进入查询界面。
- 4、经销商登陆账号后可直接查询物流信息。

### 三、二维码渠道销售管理系统投资收益：

- 1、二维条码采用加密方式，企业对条码生成进行有效管理。在物流过程中实时监控产品的市场销售情况，防止窜货情况发生。
- 2、稽查人员通过手机识读商品上的二维码，了解商品的真伪，消费者放心购买企业商品。提高了企业产品的市场销售额，确立企业良好品牌效应。
- 3、便于企业产品管理，减少企业及消费者的损失。
- 4、提高产品服务质量树立企业品牌，提高消费者满意度。

### 四、桂林三金高投入建立渠道销售管理系统。

为扩展出产规模，进一步下降出产本钱，桂林三金出资17亿元预备在临桂秧塘建造三金现代中药产业园项目。该项目包含三金片、西瓜霜润喉片、桂林西瓜霜等特征中药散剂等项目的技术改造和脑脉泰、晕厥宁以及新药舒咽清项目的产业化。窜货让单个经销商短期获益，却使公司的名誉遭到严重影响，这一疑问假如得不到极好的处理，最终将致使全部出售途径的崩盘。桂林三金总裁王许飞说，窜货的范畴多为以制药业、酒业为代表的快消品职业，窜货的目标通常具有品牌知名度的商品。商场占有率很高的西瓜霜和三金片，都深受窜货的损害。

渠道销售管理的核心是掌控商品的流向，为完成商品质量追溯、流向盯梢办理，在药品出产过程中对各级包装进行现场赋码，生成对应联系，构成20位编码，完成对每一小盒商品的流向信息的掌控。比起传统的渠道管控，二维码的新型管控系统可以做到来源可查，去向可追，责任可究。（渠道销售管理系统方案开发请联系李经理:186-8049-1162,可微信）