

轨道钢,天津轨道钢价格,十年不做粗制滥造

产品名称	轨道钢,天津轨道钢价格,十年不做粗制滥造
公司名称	天津晟业鸿鑫金属材料销售有限公司
价格	4600.00/吨
规格参数	品牌:轨道钢 型号:轨道钢
公司地址	天津北辰区北辰大厦4#0713室
联系电话	86-02286896350 18920673600

产品详情

[轨道钢](#),天津轨道钢价格,高品质十年不做粗制滥造

【行业内幕揭秘】

随着电子商务的普及，钢铁行业的竞争也日趋激烈，钢材采购的选择性也多了，有利必有弊，选择多了，真假难辨了，那些不正当的钢材供货商就有机可乘，造成现在钢材市场混乱，正经做生意的走下去艰难，钢材采购员买到假冒伪劣产品的风险也大大提升，公司自成立以来，一直坚持诚信经营，从业期间无一单质量异议！在此提醒各位采购员钢材市场交易中存在的风险！希望钢材市场能早日去劣存优！健康有序的发展。

1. 客户首先关注的是产品的价格问题

价格低，俗话说便宜没好货，好货不便宜，有一定的道理，这不是说买贵的一定好，要买合适的，同样的东西，可以货比三家，甚至更多家，价格不会相差很多，价格很低的，选择时就要多注意。没有好处任何卖家不会与您合作，可能是为了名声；也可能是为了利润。有的商家先低价接单，从产品上找回，你要65kg的轨道钢，他给你发60kg的[轨道钢](#)，这样做很可能造成安全事故！

有一种卖家给您报的价格您一定要问清楚，这价格包含的服务内容，是检尺还是过磅，含不含税，运费等事宜。

2.以次充好，供货材料上做文章

有些不正当经营的企业会在供货的材质和标准上做文章，根本不负责，不会考虑这样做损失了国家多少财产，坑害了多少人的性命，摧毁了多少个原本幸福的家庭，这种商人是真正的奸商，希望他们都逃脱不掉法律的制裁，当然我们要避免这个，就要在收货时，找专业的人士进行验货，避免那些奸商偷梁换柱！

3.收款不发货

还有些人干脆就是直接采购商付了货款，不发货，少发货，还有货到了，不给开票，我的建议就是最好付款时，尽量做到公司账户付款，合同和其他协议一定落实好，一旦对方变卦，可以追究法律责任。

4.小作坊生产，粗制滥造，不考虑后果

随便找个小加工厂，不具备任何资质，生产的产品没有相关质量证明。对所供产品不负责任！

以上几点只是我所揭露的行业乱象的一部分，随着发展很多新型的正在出现，基于此，我公司在接受钢材订单之前，会做详细的产品评估，确保所提供的产品，在外观、材质、性能、化学元素、精密度等方面满足客户的采购需求的同时，提高公司业务人员的服务质量。由业务经理把关，不放过任何细节，做到客户满意，数年来积累了不少铁杆客户，实现了客户与公司共赢的局面！

【为什么很多客户选择晟业鸿鑫】

1.现货+期货销售模式标杆企业！一站式采购、一公斤起售。

2.假一赔万！业内真正的原厂原标质量保证，从业期间无一例质量异议！

3.实力非凡！国内数十家电厂、化工厂、建设集团长期合作伙伴，知名钢厂的外协原材料供应商！

4.专业的技术协助！国内一线钢厂从业经验，精通钢材产品相关知识

。

5.解决各种钢材采购疑难杂症！整合各厂优势资源，挂掉电话，得到答案！

6.比同行降低10%的采购成本！整合最优资源，提供更合理的供货方案！

【非正常服务让我赢得可客户的赞赏】

作为钢材供应商，不是所有客户来的询价我们都硬着头皮往上冲只为拿下订单，我们会根据客户的实际情况（材质、规格、数量、交货地等信息），来做出判断，会给客户最合理的方案！

举个例子，客户张总，询价的数量非常少，只是轨道钢，规格133的，只要8米，中间截断，发到浙江嘉

兴，问我价格，我当时没有直接给她报价，只是把具体的情况给他稍微的分析一下。

1.价格问题

对于张总采购的这只[35crmo圆钢](#)

，我们来按照钢管理算公式，每只重量= $0.00617 \times \text{直径} \times \text{直径} \times \text{长度}$ ，这轨道钢，一共理论重量才500多公斤，这个数量采购，价格肯定会比大批采购要贵的多。

2.运输费用高

若是整车运输，价格非常便宜，若是单只轨道钢配货，把运费核到成本里，那直接拉高产品的价格。而且配货的到货时间要推后很多，若是4米长度的，只需要6米多长度的车送货就好，稍微能便宜一点，8米的就需要9米多的车送货，那送货费就更贵了，因此就更不划算了。

3.产品规格问题

库存现货规格是42的[35crmo圆钢](#)

，长度为12米和6米两种，客户如果采购只能选择12米的，截2刀，那么剩下4米，客户不要的话，我们只能做处理，那么亏损的费用也要记到他的采购成本里。

综合的分析了以下，在我们这里采购是不划算的，最后我建议他在市场上在找找有没有更合适的，当然，我也同样提醒他，我这里供货保证材质，在市场上买货，一定要小心不要购到普通的圆钢！

每天的询价很多，询价单发过来，我不会急于报价，我会事先了解好，客户的要求，还有供货的基本情况：交货期，采购数量，材质，规格，交货地，特殊要求等。根据这些情况来给客户逐个分析，尽量让客户最自己要采购的产品的基本情况有个更深刻的认知，做完这些后，才给客户一个最合理的解决方案，也不会硬拉着客户在我这里购买！这是我跟客户接触的原则！所以跟我接触过的客户，都会成为我的朋友，有问题我都会帮忙解决！这就是我的非正常服务！

我公司[轨道钢](#)可售区域：北京轨道钢，天津轨道钢，河北轨道钢，山西轨道钢，内蒙轨道钢，辽宁轨道钢，吉林轨道钢，黑龙江轨道钢，江苏轨道钢，浙江轨道钢，安徽轨道钢，福建轨道钢，江西轨道钢，山东轨道钢，上海轨道钢，河南轨道钢，湖北轨道钢，湖南轨道钢，广东轨道钢，重庆轨道钢，贵州轨道钢，云南轨道钢，四川轨道钢，山西轨道钢，甘肃轨道钢，青海轨道钢，新疆轨道钢

轨道钢,天津轨道钢价格,高品质十年不做粗制滥造