

多级别级差制直销软件系统3.0版开发

产品名称	多级别级差制直销软件系统3.0版开发
公司名称	西安翰迅信息科技有限公司
价格	20000.00/套
规格参数	品牌:千度软件 版本:网络版
公司地址	西安市雁塔区电视塔长丰国际广场
联系电话	86-029-62372006 18729335225

产品详情

多级别级差制直销软件系统3.0版开发

直销软件级差制：

是指设置有多个级别，从3%到21%再到各级领导奖衔，一级一级爬台阶，收入呈级差扩大，级别越高收益越高，根据业绩一级级向上升，收入呈级差扩大的奖金制度，多层次以雅芳，玫琳凯为代表，多层次以安利为开始。安利作为直销鼻祖，其制度是符合五六十年代美国商业起步发展，物资相对较少的卖方市场，但社会贫富差距仍存在较大鸿沟，平凡人想通过自己的双手勤奋努力改变生活，从而介入商品流通领域从事分销，形成以公司（卖方）为主导，以推销获利为主的个人致富模式，将自己的收入建立在不断扩大的消费群体上。

这种原始的直销制度在当时已是非常先进，就算在今天，制度在经过许多调整后，仍保留了当初的特点

这种制度为直销商设置了很多“阶梯”，作为鼓励直销商不断升阶的动力。销售业绩越多，爬的台阶越高，获得相应报酬也就越高。

级差制优点：作为一种特有的制度形式，传统级差制度曾经对直销企业的发展起过相当的积极作用：

- 1、注重销售与团队管理；
- 2、组织稳定、业绩与收入逐步同步攀升；
- 3、中高层收入丰厚；

级差制度的缺点：直销软件级差制度存在以下的一些弊端

- 1、运作成本高：包括时间成本、资金成本、管理成本、人力资源成本都比较高；
- 2、前期启动速度较慢；
- 3、线横排要求较多（太阳线）；
- 4、领取领导奖金时小组业绩要求（压力）。

它的奖金主要分为两类：

- 1、销售奖金。就是通过销售产品而获取销售利润。这部分奖金因为销售量的不同而有所差别；
- 2、领导奖金。就是用“代数”来计算（每一代业绩是指小组业绩而非个人业绩）用于对领导人在组织管理和辅导方面的奖金。所以也叫组织辅导奖。级差制是一种鼓励销售产品的制度。因此设置了较高的个人责任额和小组责任额。在级差制中要想获得高收入就必须不断地扩大销售额

级差制度的特点：允许脱离和归零。脱离就是说当你的下级的组业绩达到一定量的时候就可以晋升到你同级或者超越你而到更高的职阶。一般情况下在脱离前的个人业绩是并入上级的小组计算的，即奖金是按整组业绩相对应的百分比来计算的。归零就是业绩不累计，按月归零；

我们可以知道传统级差制度特点是它包括有：零售毛利、级差奖、领导奖金、分红和福利。

我们千度软件的开发过程中，得到了一些市场营销专家、直销企业管理人员、直销企业顾问、职业经理人等的细心指导和大力支持，彼此建立起长期的合作关系。

我们愿与国内外各界朋友进行广泛的技术和业务合作，以优质的服务，为客户不断提供更具市场竞争力的管理软件，携手共创美好未来。

西安千度直销管理软件，直销企业首选，为直销企业提供直销管理软件,直销管理系统,直销系统,直销管理,直销程序设计,中国直销软件，直销奖金管理系统,直销业务软件,直销奖金计算.千度软件以直销软件和企业erp系统开发为主导，同时承接各类大中型网站建设项目，为上千家企业提供了专业化、高品质的信息化产品，是企业的信息化服务的专业供应商和解决商。

欢迎您来到西安千度网络科技有限公司，地址是陕西西安雁塔区电视塔长丰国际广场，联系电话：18729 335225（微信）联系人：孙先生。

西安千度网络科技有限公司主要经营：直销软件系统、双轨直销软件、多轨直销软件、太阳线直销软件、矩阵直销软件、一条线直销软件、手机APP、直销奖金结算系统、直销会员报单系统、直销会员管理系统、直销财务管理系统、直销会员结算系统、微信三级分销系统、购物商城系统等。

我们列出以上具体的软件例子并不是因为我们只能做这些程序，而是以上软件是需求较大的，如您需要我们做其他的软件，请联系，请不要错过一个价格优惠，经验丰富而又服务周到的团队。