

工程案例-龙岗涮涮锅餐厅卡座桌椅客户来图定做

产品名称	工程案例- 龙岗涮涮锅餐厅卡座桌椅客户来图定做
公司名称	深圳市行一家具有限公司
价格	365.00/张
规格参数	品牌:行一 型号:XY-01
公司地址	深圳市龙岗区横岗街道大康福田工业区山子吓路 26号
联系电话	83256731 13620958315

产品详情

餐厅经营管理会失败的两大原因分析介绍

1.不善于运用营销策略随着餐厅的服务日趋商品化，现在“酒香也怕巷子深”，货好也怕人不知。如今，重视对营销的研究已摆到议事日程上来，由于计划经济沿袭下来的定向思维，许多经营者不善于进行市场（客源及其细分、营销环境、选择目标市场、产品定位、产品生命周期、新产品开发、广告与促销、价格以及公共关系等）的深入研究和掌握，使餐厅经营陷入误区。

看看肯德基、假日饭店、菜根香、重庆德庄、喜来登等，他们的营销方面很有研究，如广告宣传、选址定位、价格策略、管理制度、目标客源等。他们能长盛不衰与营销策略不无关系。

一些营销上的小环节没处理好，就会全盘皆输，这种事例屡见不鲜。如某餐厅位于繁华闹市中心，每日人流如潮，但由于没有做好市场定位的工作，故而前去的消费者几乎屈指可数。所以，如果广告的切入点、价格变化、人员控制等把握不好，错误判断，往往是适得其反。

2、缺乏全局经营观念和宏观经营意识现在不少经营者仍是目光短浅，短期行为严重，奉行“要想发，众人头上刮；要想富，只看眼前利益布”的小生产者的庸俗观念，不放过任何一次盈利的机会，甚至出现宰客现象。这种经营理念，终只会将企业引向穷途末路，因为它实际上是捡了芝麻，丢了西瓜，获取了一点微不足道的眼前利益，却失去了更多的长远利益。

从另一种意义上说，像争长远市场而不争一时之利这样的全局经营理念和宏观经营意识，反映的不光是餐饮企业的经营战略、经营眼光问题，也折射出经营者的社会责任感和较高的商业素质及商业头脑，他们的成功往往与这些是密不可分的。

导航定制：深圳市龙岗区横岗街道大康福田村山子下路26号