

# 玉福升未来玉石市场的规则是玉质看价值吗多

产品名称	玉福升未来玉石市场的规则是玉质看价值吗多
公司名称	新疆玉福升文化有限公司
价格	面议
规格参数	品牌:玉福升 型号:羊脂白玉
公司地址	新疆乌鲁木齐高新技术产业开发区（新市区）长春南路333号盈科·棕榈园小区21栋2单元402室
联系电话	0991-4855928

## 产品详情

玉福升未来和田玉市场的规则是玉质看价值吗多国大使馆和田玉品牌

未来和田玉市场的规则是玉质看价值吗？

和田玉加盟联系人:赵经理：电话/微信：15509915900 QQ：1569890790

中国素有“玉石之国”的美誉，古人视玉如宝。据传，朝朝代代，帝王嫔妃养生不离玉；嗜玉成癖如宋徽宗；含玉镇暑如杨贵妃；持玉拂面如慈禧太后……祖国古籍称：玉乃石之美者，味甘性平无毒。各流派的气功大师一致认为，人身有“精、气、神”三宝，“气”的使用尤为突出，而玉石是蓄“气”最充沛的物质。

### 和田玉行情

和田玉市场呼唤文化引导 目前和田玉的问题在哪里呢？我们可以和钻石做一个比较。实际上，钻石文化在国内的推进一直有大资金在运作，你在电视上看到过广告，说什么“钻石恒久远，一颗永流传”，广告并没有打出厂家是谁，这就是有关机构在背后进行文化运作。如今，文化推广的结果已经体现了出来——新人结婚都要买钻戒，这是接受了钻石文化的推广。而和田玉是东方的材质，也要成为全球著名的玉石品种。

这就需要从产地等概念中跳出来，站在玉文化推广的角度来思考问题，进行文化引导的工作，这样的和田玉市场才有未来。现在我们对于文化的传承理解并不到位，像现在一些玉雕所制作的东西，其精神也背离了古玉文化的传统，这一点要引起充分的重视。我认为，未来的和田玉制作者要多为大众做一些事情，让未来青年结婚的时候愿意送给新娘一个羊脂玉手镯，互换个玉佩，这是和田玉未来的前景。

近几年，和田玉行业市场一片红海，就连和田玉的故乡新疆市场也是鱼龙混杂、一片混乱。大大小小十

多万家和田玉商家、店铺，其中99%是靠批发零售为主，也有不少的商家、店铺打着做品牌的旗号，索性干起以假乱真、以次充好、名不副实的营生，对外也同样号称是和田玉的专业知名品牌。

面对如此真真假假、混乱复杂的市场环境，公司董事长李静女士，将2015年和田玉行业低迷形势、和田玉文化价值和财富价值以及和田玉市场未来的前景进行对策分析，并制定了“非正常售后服务”品牌建设的基本纲领：要让所有和田玉喜爱者，无论达官贵人还是平民百姓都能在玉福升甄选到货真价实、适合自己的精品；让所有玉福升玉器的拥有者均能享受到玉福升“私人定制”的终身售后服务。通过高标准的选料、高品质的作品、高承诺的服务，最大程度上打消和田玉喜爱者对行业乱象的顾虑。

玉福升的每一件玉器，从原料选择、采集到设计、加工，每一个工作环节都严格要求，每一个作品细节都精益求精，确保玉福升的每一件玉器都能成为区别于同行业的精品，力求打造和田玉行业具有专业品质的“最具文化影响力和责任感”的真正和田玉品牌。

和田玉加盟联系人:赵经理：电话/微信：15509915900 QQ：1569890790

新疆玉福升文化有限公司的多个优势有：

1. 全国首家推行终身服务制的最具责任感品牌
- 2.文化优势：赋予玉石以精神信仰与灵魂。{贵人礼、亲人礼、爱人礼、尊贵?典藏，优雅?婉约，时尚?浪漫}
- 3.复购率80%以上
- 4.孔子学院，国际合作，传承玉道，誉满天下。
- 5.连续五年零投诉 三年无退货
- 6.拥有新疆和田玉源产地自营矿坑
- 7.强大的国家级玉雕大师团队
- 8.全国首先推出和田玉开采设计加工销售的专业化系统化的团队运营模式
- 9.研发定制个性化满足客户需求的私人订制
- 10.多国大使馆首选和田玉品牌，
- 11.央视、北京、山东、新疆电视台节目主持人首选和田玉品牌。
- 12.新疆宝玉石协会常务理事单位 新疆山东商会常务副会长。

联系人：赵经理

咨询电话：15509915900

邮箱: 1569890790@qq.com

地址：新疆乌鲁木齐市沙依巴克区西北路1097号新美玉器城2-18

联系人:赵经理：电话/微信：15509915900 QQ：1569890790