

# 传统单机版收银系统“卖产品”向产业链融合！

产品名称	传统单机版收银系统“卖产品”向产业链融合！
公司名称	武汉百悦千禧科技有限公司
价格	2500.00/套
规格参数	品牌:千禧软件 型号:liansuochina
公司地址	武汉洪山广场体育馆路特1号香格里拉嘉园C栋1401
联系电话	027-87895288 18772341627

## 产品详情

由传统单机版收银系统“卖产品”向产业链融合!

面对需求的融合与变迁，单一企业、单一产业链主体已经很难在融合趋势日益增强的市场中保持优势。超越产业链，整合产业生态资源，创新变革企业商业模式，正成为IT产业发展新的主旋律。

当前技术创新和融合的趋势非常明显，互联网、通讯网、广电网的融合，软硬件的融合，制造业与软件业的融合催生了很多技术和应用模式，产业边界区域模糊，带来了新的市场需求，为创新活动提供了更广阔的空间。

当前信息技术的发展日新月异，技术创新和融合的趋势明显，互联网、通信网、广电网的融合，软硬件的融合，制造业与软件业的融合催生很多技术和应用模式，同时各个产业领域的边界模糊，带来新的市场需求，为创新活动提供了更广阔的空间。以上是在2月26日召开的2008中国IT市场年会上，信息产业部副部长娄勤俭对当前信息产业发展情况的总结。据赛迪顾问统计，2007年，我国电子信息产品和销售收入达到5.6万亿元，年增长率为18%，预计在2008年，我国信息产业还将保持稳定发展。随着电子信息产品升级换代的趋势日益明显，市场空间扩大，信息产业将迎来融合大潮带来的新一轮增长。在其推动下，超越单一产业链，整合产业生态资源、创新企业商业模式，将成为IT业发展的主旋律。

融合环境下的产业结构优化

产业融合使信息技术发展不再是以结构单一的企业、单一的产业链为主体的事情，随着市场的快速变化，不同产业领域的边界趋于模糊，业务模式、管理系统创新层出不穷，不同行业的企业可以联合提供服务，企业运营组织创新模式出现，企业不但只是运用单一的收银系统，企业管理系统管理产业结构的趋势也逐渐凸显。

中国电子信息产业发展研究院院长刘烈宏认为，国内IT行业大规模并购相继出现，产业融合与整合加剧，这是当前中国信息产业的发展趋势。赛迪顾问股份有限公司执行总裁李峻提出，IT产业正在朝着以客户为中心的整体解决方案、设备、网络、服务相融合的方向发展，也带来了IT产品技术的融合。这就使得产业链、产业资源和产业生态整合不可避免，只有在竞合的产业生态系统下，IT企业才能得到健康发展。例如，iPhone就是利用互联网强大的能力使产业结构优化，通过强大的互联网内容的提供，使手机越来越简单，利用公共服务平台进行发展，从而催生一些新的发展趋势。由于用户的需求增加，计算机也由原来操作系统和CPU固定的架构模式向构建相互共同的技术平台和共性支撑软件展。

娄勤俭表示，信息产业部今后的工作重点是坚持依靠科技创新带动产业结构升级，突出抓好软件、集成电路、新型平板显示器的发展，提高自主创新能力。

## 用户体验引导经营模式创新

网络已经无处不在。在日本，消费者买牛肉时只要根据牛肉上附带的条形码就可以知道牛肉的来源和牛的饲养方式。富士通株式会社常务理事/富士通中国区副总代表武田春仁认为，借助互联网，颠覆和创新成为IT企业实现跨越式发展的基点，只有全面转向以用户体验为主体的经营模式创新，IT企业才能在兼顾旧市场的同时，建立起新的市场规则，完成从产业追随者到领导者的转变。而千禧连锁会员管理系统www.liansuochina.com不再是传统单机版软件只是一次性的“卖产品”赢利，我们主推“卖服务”，不但让企业享受到更加人性化系统管理体验，而且也让用户享受到更周到的服务，互联网的大规模发展已经对软件产业产生了重大影响，这使得企业应用的平台和整体架构发生了根本性改变——以交互作为服务方式向SOA转变。这种转变对于中国管理软件企业来说是一种机会，它们可以通过商业模式创新建立新的竞争优势。赛迪顾问发布的市场研究报告指出，2007年中国互联网服务的增长速度达到了35.8%，互联网服务的信息整合和发布功能已经逐步转向应用服务，服务属性已经超越了原有新媒体的平台，逐步走向企业级和个人级的增值应用，例如电子商务服务和SaaS。

而另外一种经营模式创新就是从产品经营向客户经营的转变。当然，企业推进客户经营方式会涉及到经营理念、业务模式和流程等方方面面，与其对应的经营组织、人力资源、绩效管理、财务、IT等支撑系统也必须与客户经营的体系相适应。对于很多企业来说，这是一个需要花费几年时间的大工程。

## 服务简化让IT“不存在”

调查数据显示，IT市场软化趋势还在继续，2007年整个软件和服务已经占据了IT市场总量的38.3%，增速超过28%。预计5年以后，中国IT服务市场将占据中国IT市场的40%。而戴尔大中华区服务与解决方案总经理廖耕预认为，IT的最高境界是让用户感受不到IT的存在，IT只是平台，用户需要做的仅仅是通过利用IT实现商业价值，所以通过服务让IT基础架构简化将是未来的发展方向。

与此相对应的是，SAAS的快速导入给产业带来了新的理念。除了ERP、CRM、操作系统等软件提供商外，电信运营商也在这个领域积极行动，但是最有力的竞争来自于互联网电子商务服务提供商。相信在不远的将来，“互联网即服务”会成为SAAS另外一个注解。另一个让用户感觉不到IT的例子是嵌入式系统。中国IT产业面临着嵌入式软件的巨大机遇，这种机遇不仅仅来自于全球市场，更来自于中国本土蓬勃发展的制造企业，这都将是IT服务发展的机遇所在。

文章转自百悦千禧收银系统软件，转载请注明出处：[http://www.liansuochina.com/nlist/ndetail\\_422.html](http://www.liansuochina.com/nlist/ndetail_422.html)