铝合金门窗招商加盟代理

产品名称	铝合金门窗招商加盟代理
公司名称	罗兰德式(深圳)门窗科技有限公司
价格	1.00/平方米
规格参数	品牌:罗兰德式 型号:铝合金门窗
公司地址	深圳市宝安区石岩街道水田社区第二工业区石龙 仔路九号A栋第一层第三间
联系电话	0757-85103777 13923200457

产品详情

一、罗兰德式企业介绍

罗兰德式门窗作为专业从事高端铝合金门窗设计研发、生产制造、销售和售后服务于一体的综合性企业,被誉为中国豪宅门窗首席品牌。 目前,罗兰德式门窗在全国30多个省市建立了良好的销售、服务网络,全国分布着超过600多家的门窗体验店。 新开专卖店:贵阳罗兰德式专卖店、深圳罗湖罗兰德式专卖店、凯里罗兰德式专卖店、海口罗兰德式专卖店、怀化罗兰德式专卖店、柳州罗兰德式专卖店。

二、市场前景

据调查,大规模小城镇建设的时期已经到来,农村住宅每年竣工面积有6~7亿平方米,门窗的需求量每年约为1亿平方米,这为建筑门窗提供了一个巨大的市场。

1、大趋势

根据资料显示我国城市居民家居门窗定制拥有率75%,远远低于欧美发达国家水平96%。

2、广前景

未来5年我国将拥有几千万套家居门窗业定制市场容量,每年将近5000亿的市场空间。

3、增速快

我国定制家居门窗业已迈入高速发展期,行业复合增长率超过26%。

4、高回报

定制家居门窗业投资回报率高达40%-50%,相比其他家居建材行业利润空间大。

5、零库存

先销售后生产,项目运作初期只需要投入店铺装修及样板,无需库存,资金周转短平板。

三、品牌特点及优势 3.1 品牌特点

品牌核心诉求:高品位生活"代言人"、打造别墅门窗领导品牌品牌定位:德式洋房、别墅门窗

3.2 品牌优势

1、产品种类多样化——罗兰德式门窗产品逾7大系列,包括铝合金平开窗、铝合金推拉门、铝合金窗、铝合金折叠门、铝合金阳光房、铝合金平开门、铝木门窗等等。 2、过硬的技术,可靠的质量——罗兰德式铝合门窗,加工精细,焊接讲究,且颜色丰富,高雅实用,适合各种风格的装饰装修。罗兰德式全系产品,采用德国设计工艺,质量可靠,密封、抗风、抗震、隔音、防水、隔热、防风、保温等性能好。 3、公司实力——罗兰德式门窗经过多年的发展先后获得"中国铝门窗行业十大品牌"、"质量服务诚信AAA企业"、"中国室内装饰重点推广产品"、"中国工程建设推荐产品"、"绿色环保首选产品"、"中国著名品牌",这是市场对罗兰德式品牌的认可。 4、让消费者放心——罗兰德式门窗依靠先进的设备、行业领先的产品开发与设计、严谨科学的管理向消费者提供品质一流、时尚超前的优质产品;并通过完善的售前、售中、售后服务,让购买罗兰德式产品的消费者放心。 5、让经销商放心——罗兰德式门窗以诚信结盟、互惠互利、共赢市场、分享成果、共同进步、共同发展的合作态度,向经销商经营管理水平的全面提升,做到名利双收。

四、公司未来发展趋势

罗兰德式将把握行业未来发展趋势,赢得主动权,适时作出产品的转型与调整:

- 1、市场需求将逐渐向高端集结。 2、全面进军和开拓个性化定制市场。
- 3、用"服务驱动产品"的销售模式代替"产品驱动服务"。
- 4、在传统的销售模式基础上,拓展其他销售渠道。
- 5、向家装市场和个性化订单市场发力,转型家装市场。
- 6、产品系列多元化发展,新型建材的综合运用能力和门窗功用性的突出创新。

五、加盟流程

- 1、意向经销商选定目标市场后,网络在线或电话咨询公司加盟代理具体事宜。
- 2、通过了解公司政策后,向公司提出加盟申请。
- 3、公司派专员与意向经销商沟通,进行加盟资格评审。4、公司派区域经理和专员进行市场实地考察。
- 5、公司确定意向经销商加盟资格,通过招商加盟审批。
- 6、意向经销商填写相关资料,办理加盟相关手续。

- 7、店铺运营管理(包括店面装修、设计、样品选择和安装等等) 8、公司对经销商进行产品业务知识培训和开业活动策划、广告宣传。
- 9、正常开业、营业,公司提供不定期的培训活动支持。

六、加盟优势 6.1加盟六大"核心"优势 1、 大品牌

罗兰德式拥有10年品牌沉淀和非标家居制造经验积累;全国覆盖600多家罗兰德式品牌专卖店。

2、大团队营销

客户经理团队:选址评估、收益分析、业务对接(提供系统的售前、售后、售中服务,为您的订单保驾护航)筹建支持团队:方案设计指导、工程施工指导合作支持团队:政策解读强大的主动营销团队,提供终端营销活动策划,执行一站式服务。实行1+N地毯式营销,打造强大的营销体系:加盟店、分销店、异业品牌联盟、设计院、设计师、装修公司、小区营销、终端团购等全方位系统营销具备行业最强大的客源输送能力。

3、产品自主研发

由专业的德国门窗设计师顶尖团队共同研发,实现产品系列自主创新研发;产品完全满足中高消费群体;选配德国进口五金配件,品质坚如磐石;独特的产品外观设计,引领家居时尚潮流。

4、高效运营系统

总部统一进行管理,有效地控制运营成本,结合时代潮流,运用电子商务订货平台,大力优化预货流程、降低人工成本,提高的运作效率,锁定消费群体,保障投资的高收益,创新、开放的企业文化,为经营高效运作带来更多种选择。运用电子商务和会员制的经营模式,通过电子渠道便捷地实现订制及参加互动,吸引日益庞大的网上消费群体,顺应网络消费发展趋势。

5、投资方正系统管理

快速、便捷的信息发布及沟通平台;透明、公开、公正的运营数据查询,包括运营报表、财务报表、人事报表、实时市场动态等经营成本、经营状况一目了然。

6、便捷的直营模式管理

6.2 加盟十大支持 1、免费加盟支持

在全面招商加盟推广时期,您只需即刻咨询,就可以获得我们公司全面政策支持,免加盟费。

2、装修补贴支持

公司根据客户实际情况,协助开店选址,确定专卖店档次,提供专卖店店面装修补贴。

3、店面设计支持

全国专卖店使用公司统一品牌形象,公司免费专卖店设计,让经销商更省心省事。通过每个专卖店整体的策划,将门店招牌、内部形象、产品陈列、空间线路布局、饰品装点、区域划分等有机结合,形成一种整体的效果,使展厅高档化、艺术化、生动化、方便化,具备让顾客愉悦体验,享受购物的功能,从而潜移默化地提升产品的话语权和罗兰德式门窗品牌的影响力。

4、统一培训支持

免费培训,免费为您培训专业导购知识,店面管理知识,专业产品知识,营销管理知识,让您对市场操作、品牌操作更胜一筹。本着"资源共享,合作共赢"的经营宗旨,为加盟商提供专业的经营管理指导和培训。

5、免费铺样支持

在享受完公司前期样品折扣支持外,后期运营过程中可以继续享受样板返点支持,最后达到样品免费赠送的效果。

6、网络推广支持

公司加大网络推广进程,百度推广、360推广、微信推广、网站推广,全网覆盖无死角,浏览量及品牌曝光率名列前茅。

7、品牌宣传支持

品牌VIS体系授权使用,享受罗兰德式全国范围的活动和推广,大力度提升店面的知名度。 公司设有品牌营销部,负责"罗兰德式门窗"的品牌建设,从报纸、杂志、电视、展会到网络品牌推广,全方位、立体式的品牌宣传。同时根据市场变化,设计与之配套的宣传册,让您销售无忧;公司还会从店面广告,户外广告等多方位做推广,为广大加盟商提供长期有利的广告品牌支持。

8、促销活动支持

9、销售返点支持

公司实施各项激励政策,大力度奖励店面销售业绩优秀的合作伙伴,达到目标业绩的即可享受销售返点。

10、售前和售后服务支持

售前:加盟店选址,设计、上样,宣传,培训一条龙服务。售后:公司完善的售后体系,设立400售后服务热线,免费提供咨询服务,解决客户的疑难杂症。根据不同季度培训经销商的销售技艺、安装技术、产品知识、品牌意识等,让经销商能及时抓住产品和市场的信息促使经销商能更轻松快乐的获取更多的财富。