

# 移动销售管理软件APP

产品名称	移动销售管理软件APP
公司名称	安徽光武信息科技有限公司
价格	900.00/端口
规格参数	品牌:红圈营销 型号:V4.0
公司地址	安徽省安庆市开发区天柱山路80号1号楼312室
联系电话	0556-5338580 13309664849

## 产品详情

### 产品介绍

1. 红圈营销专注解决您在销售管理过程中最头疼的问题，只需要借用手机，就可以在报表、工作、沟通三个层面上做好管控，提高您的投入产出比。让您摆脱了以往虚假的报表、繁重的统计、重复的检查、低效的执行所带来的困扰。
2. 营销管理的问题，通常都是通过抓员工拜访、抓客户管理、抓团队沟通三方面解决。
3. 第一，是拜访管理。您随时随地拿出手机，实时检查员工的拜访结果，分析与目标的差距，制定决策，让业务团队快速行动起来。同时，准确的拜访结果统计让您清楚哪些是勤奋、业绩好的好员工，哪些是懒惰、业绩低的差员工。上图是公司每个区域、每个部门人均拜访量的数量和走势对比。下图是公司拜访计划完成率，您一看就清楚，绿色的代表高于公司的平均水平，橙色代表没达到公司的平均水平。同时，这里有一条红色的目标线，清楚知道哪些人完成了拜访目标，哪些人还有差距，比如图上的企业，上海分公司在某天，人均拜访目标是6家，完成了5家左右，说明计划完成了八成。红圈营销帮助您去分析没有完成目标的原因，是缺乏合理的工作计划，还是执行过程中质量不高。
4. 高绩效的员工一定有清晰的工作计划，否则就会像无头苍蝇一样在市场上乱撞，导致绩效低下。红圈营销可以让每个员工用手机非常轻松的制定工作计划，傻瓜式操作，使员工的工作更清晰，拜访效率提升。您和业务经理，也随时随地检阅员工的计划，方便监督。
5. 红圈营销充分考虑了不同行业的行业特征，您可以用它来做终端陈列检查、项目进展汇报、销量追踪、服务跟进等全面管理。员工的拜访工作完全可以按照您要求的标准步骤和动作，保质保量完成。利用拍照、打分、语音录入、扫描等简便的方式，把客户现场重要的信息，及时全面的汇总到您这里。
6. 第二，是客户管理。客户热力分布图，让您直观掌握客户分布的广度和密度。上至公司团队、下至员工个人，都可以利用它来掌握自己手头的客户。

7. 通过这张饼状图您可以清晰分析出，公司多少客户被重点维护过，多少客户疏于维护。点击扇形区域，弹出拜访明细表，某一客户的客户分级、被拜访的次数、还有被谁拜访过，一目了然。
8. 您要想每一个客户都被合理跟进和管理，不会造成流失，细节上就要做到知己知彼。红圈营销中，每一个客户的联系人信息，最近被维护的动态，以及客户的相关资讯，都牢牢把握在您和员工的手中。
9. 第三，是团队沟通与分享。我们为您的团队打造了一个沟通平台，相当于企业级的微信。内置的通讯录和企业架构完全同步，电话一键呼出，而且自带公司与部门的群组，员工的工作动态会自动发到群聊中。营销团队特别适合用它进行日常沟通、经验分享和士气激励。团队的精神面貌和工作状态往往是市场竞争中，又一个关键的因素。
10. 同样，员工工作动态也会自动发布到工作圈当中。一次高质量的拜访中，优秀业务员做了哪些事，马上就可以让全员学习经验。您的命令、号召、激励，随时随地得传达，达到原来只有集中开会才能有的效果。
11. 还有一些功能方便企业进行日常管理。例如随时定位、轨迹查询，让您实时了解员工在哪儿，去了哪些地方，做了哪些事情；手机打卡，可以有效的对外出的员工进行考勤管理，相当于员工的移动打卡机，准确记录打卡的时间、地点；工作总结，可以自动记录员工完整一天的的工作内容，让员工自查与改进工作。
12. 红圈营销拥有市面上所有移动互联网顶尖产品的优秀用户体验：操作顺畅、简单易用、智能同步、最懂用户。