

电商代运营公司

产品名称	电商代运营公司
公司名称	杭州杰夫电子商务有限公司
价格	20000.00/家
规格参数	品牌:杰夫电商 型号:电商代运营
公司地址	杭州市拱墅区莫干山路972号泰嘉园K座中国电商 服务基地2层
联系电话	0571-88838597 18957157327

产品详情

一、天猫店铺运营概况

店铺类型：天猫旗舰店

主营类目：保健营养膳食补充剂

接店时间：2016年6月

刚接手时所面临的挑战：

· 新开店铺，几乎0基础；

· 商品均全国统一价，线上不做降价打折；

· 新型钙剂，市场接受度受限；

· 线下经销商较多，缺乏完善的营销体系。

二、钙立速营销玩法解析

钙立速全线产品是全新一代的“螯合钙”，区别于市场主流的一代/二代钙剂。并且钙立速的“螯合技术”取得国家专利认证。补钙产品属于长期服用产品，复购率高，客户粘性大；保健食品存在节日销售高潮。而钙立速补钙系列产品具备以上特点同时，也有自身的特色：补钙新概念，买家群中普及率低。这是一把双刃剑，既是产品最大卖点，也是销售推进的一大阻碍。

根据钙立速产品自身的特点，接店2个多月时间内，相继推出以下营销手段：

会员招募

保健品的客户回购率非常大，尤其补钙产品，一旦客户认准某款产品并且其认为有效，就会形成长期稳定的回购关系。因此完善会员营销体系，是重要的第一步。不仅提升了客户的购物体验，还能大大增加客户粘性。

邮件营销

利用邮件营销，既普及新一代“螯合钙”的概念，又增加一个引流入口；此外利用节日契机将两者结合起来，促进点击转化。

线下活动

利用线下一定的品牌基础，进行线下针对性活动营销，同时将活动同步到线上，线上线下齐头并进，形成线上线下良性循环，互哺的最优状态。利用线上便捷的报名入口增加线下活动人气；线下通过活动积累更高人气，从而导向线上。

买赠实验工具

购买产品即赠送相应的实验工具，让买家可以自己亲身检验产品的一些优势特性，实实在在体验到钙立速产品的优势，比单纯宣传产品更加直接真实。

五、店铺首页欣赏

