利大微信三级佣金分销系统、微信三级裂变分销系统

产品名称	利大微信三级佣金分销系统、微信三级裂变分销系统
公司名称	广州利大信息科技有限公司
价格	面议
规格参数	品牌:微有利
公司地址	广州天河区车陂龙口大街8号汇德大厦4号楼102室
联系电话	020-87682870 13070283918

产品详情

广州利大信息科技有限公司是广州一家专注于移动互联网、微信公众平台应用解决方案、app定制研发和维护的高新技术企业，目前是国内顶尖的移动互联网的开发者和服务提供商。公司拥有一批专业的开发和营销人才，可以为客户提供各行业专业信息化管理、营销解决方案。 公司主营业务： 1)微有利-是广州利大信息科技有限公司推出的基于微信公众号提供营销推广服务的第三方平台。 微有利-利用微信为商家和企业创造更大利益！微有利能帮助用户快速搭建属于自己的营销平台,构建自己的客户群体，实现线上引流。涵盖微官网、微分销、微会员、微活动、微服务、微留言、微相册、微房产、微酒店、微预约、微商城、微餐饮、微生活、微团购、微推送、微汽车等特色功能，帮助商家和企业快速建立品牌，实现精准营销。企业通过微有利，利用微信强大的社交功能，通过设计营销活动，实现与用户的互动营销，从而为商家和企业创造利益。 微信营销适用于各行各业，微有利为不同行业的商家和企业制定专属的营销方式与活动，让各行各业的商家和企业都能在微信上提供更好的客户服务和企业展示。 2)app定制开发 广州利大信息科技有限公司-手机app开发团队， 致力于移动互联网各个领域手机应用开发、客户端开发、服务端开发、手机软件开发方向；我们专注于移动互联网，坚持以技术创新为核心，以用户需求为导向，关注用户体验和市场发展方向，努力成为国内领先的移动互联网应用开发服务商。 3）行业管理软件定制开发 我们拥有一支高素质的技术研发团队，核心人员均为拥有多年大型软件开发经验的技术精英。在此基础上，我们采用国际先进的软件开发管理模式，建立了严格的软件和工程服务质量管理体系，并注重软件工程化管理，确保产品研发、项目实施、系统运行和售后服务的规范性，最大限度的实现客户的应用需求，保证客户的利益。 客户的感动源于我们高度的责任感、敬业精神与专业素质。帮助客户创造更大的利益，是我们利大科技唯一的目标,利大科技助力您企业的发展，实现共赢。

来源：利大科技_曾先生 公司：广州利大信息科技有限公司 www.gzldkj.com 电话：020-87682870 qq:3316854968

微信分销系统的渠道分销怎么运营建设 微信分销，不做app，只做千万用户掌上百货商城。微信分销系统，基于微信朋友圈的传播轻松带领成千上万的微信用户一起为厂家销售产品，迅速发展千万家微信分店，每个人都是分销商，都是推广员。下面小编来说说微信分销系统渠道分销的特征以及怎么运营建设。 一、微信分销系统渠道分销有哪些特征 1.微信分销系统渠道分销反映某一特定商品价值实现的过程和商品实体的转移过程。分销渠道一端连接生产，另一端连接消费，是从生产领域到消费领域的完整的商

品流通过程。在这个过程中，主要包含两种运动：一是商品价值形式的运动(商品所有权的转移，即商流)，二是商品实体的运动(即物流)。 2.微信分销渠道的主体是参与商品流通过程的中间商和代理中间商。 3.商品从生产者流向消费者的过程中，商品所有权至少转移一次。大多数情况下，生产者必须经过一系列中介机构转卖或代理转卖产品。所有权转移的次数越多，商品的分销渠道就越长；反之也是。
二、微信分销系统渠道分销怎么运营建设 1.提高产品质量，减少售后成本 做微商城网店最重要的就是信誉，决定客人的评价因素很多，现在很多微信分销渠道分销都是由供货商发货，所以自身一定要把控好质量关，不然会增加售后成本，还会增加仓库、生产环节等一系列的连带压力。客户对产品质量的认定程度会直接决定他给分销商的评价，只有让分销商对产品质量放心，才会最大最长久。
2.以提升分销商销量为中心 微信分销系统可以策划一系列的促销活动，如限时抢购、满立减、满xx元包邮等，促销时间要相对长点，同时推出一系列补贴政策鼓励分销商去推广。这个方面的话，可以利用微信分销系统自身带的营销功能，像掌中信微信分销系统拥有多达二十几种的营销活动，不管是想推广、吸粉还是想搞促销的商家，都能找到自己所需的营销活动。 3.以分销商的业绩考核为中心 分销商并不是越多越好，数量多了，在管理难度上也会增大。商家根据不同分销商的销售能力，对不同的分销商设置不同的等级，划定不同的佣金阶级，根据业绩考核情况，优胜劣汰的形式，打造最强的营销团队。