

三级分销系统优化上线，米多防伪码。

产品名称	三级分销系统优化上线，米多防伪码。
公司名称	广州市小数点商务服务有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广东 广州市花都区 新华街三东大道西飞翔大厦
联系电话	02061059059

产品详情

如今渠道为王，数据为王。做大数据离不开客户资源的积累，做渠道也需要庞大的数据基础。做微信分销的商家想通过碎片化的渠道推广，将渠道牢牢掌握在自己的手上。只有掌握了这些才真正掌握了自己的命脉。

因此级为分销能品牌商包销在这两季近朝功能系统进行了重磅升级，由原来的一级分销功能升级

一、谁，可以参与分销？

微商，即品牌商的会员、微商、经销商都可以参与分销（转介绍推广）。

二、三级分销的具体模式是什么？

盘货分销，让更多的头帮助力品牌商推广产品。合作伙伴（下线），任意二级分销关系可参与分销，以创建

举个例子：

假设品牌商设置一级分销佣金为30%，二级分销佣金为20%，三级分销佣金为10%。

推广海报的人（A） 合伙人（B） 合伙人（C） 合伙人（D）

在那套分销体系里，B是A的一级合伙人，C是B的一级合伙人，D是C的一级合伙人。则有如下关系

B购买 A获得30%佣金

C购买 B获得30%佣金 A获得20%佣金

D购买 C获得30%佣金 B获得20%佣金 A获得10%佣金

利益链。佣金整级就与传销的层级永远被剥削者本质区别。米多三级分销系统是实境最大共赢的商重

假如您（A）花6000元购买了米多的精准粉丝营销系统，成为米多会员后又推广了30个会员（成为朋友B朋友C

朋友D

朋友C

您的30个朋友B每人推广30人，就等于900个朋友C，那么900人*6000元=5400000*20%返利=1080000元收入

朋友D

您的900个朋友C每人推广30人，就等于27000个朋友D，那么27000人*6000元=162000000*10%返利=16200000元收入

你的收入合计：朋友B 朋友C 朋友D =5400元 1080000元 16200000元=17285400元

这就是三级分销裂变魅力，让消费者和品牌商实现双赢的局面。

三、为品牌商带来的价值

1、高效拓客加粉。

当导购员推广二维码时，只要他的朋友扫码即可直达商家微信公众号关注页面，先关注才可进一

2、实现销量倍增

用户从销量分享专属商城链接，基于朋友间的信任和对产品的认可，能更容易促使消费者购买，提升商

3、构建移动互联网销售渠道，增强品牌知名度

让每一个用户都变成品牌的代言人和销售员，让每一个用户都变成品牌的售卖终端。

四、米多三级分销系统的设置和使用

(一) 分销设置

1. 设置分销层级：

品牌商后台》基础设置》微客设置》分销规则设置

一级：仅直接转介绍关系有分销推广收益。

三级：三级分销模式，每个微客都可以发展合作伙伴，任意三级分销关系参与分销推广收益。

一级、三级可切换，修改保存后直接生效，对应转介绍数据同步更新。

2. 设置推广海报：

品牌商后台》基础设置》微客设置》推广海报设置

推广主题：设置主题文字，例如“我认为米多三级分销系统杠杠的！”

推广图片：设置推广内容，例如产品信息。

首次设置即时生效，非首次设置则2小时后生效。

(二) 分销推广流程：

Step1：品牌商后台设置分销规则和海报内容；

Step2：用户在个人中心点击生成专属商城海报；

Step3：用户在公众号里获取TA的海报图片，并转发分享给好友；

Step4：好友长按海报二维码“识别图中二维码”；

Step5：好友关注品牌商公众号后，接收到商城推送信息，好友点击进入商城，并下单购买产品；

Step6：品牌商后台发货，好友确认收货。

Step7：推荐该好友的用户接收到返利推送信息。

(三) 查看转介绍人数：

1、用户可以通过微信端查看：

《个人中心》我的合作伙伴

2、品牌商可以在pc端查看：

品牌商后台》销售管理》渠道管理》微客列表·查看详情。

数据都牢牢掌握在自己手里，实现互联网实效营销，从提销量到提质量，还可以把系统和

小结三级分销系统

1. 增加三级分销可选，一级、二级可自由切换。

订单数、佣金提成、积分奖励、提现金额等数据。转介绍人数（一级人数、二级人数、三级人数）。

3. 移动端查看“我的合作伙伴”——合作伙伴明细。

4. 移动端专属商城海报一键生成，商家可在后台设置海报的推广主题和推广图片的内容。

5. 转介绍商可通过识别推广海报的二维码建立，识别推广海报的二维码关注商家公众号后，推送介绍

6. 经销商也可以参与分销推广。