

crm客户端

产品名称	crm客户端
公司名称	成都云积木软件有限公司
价格	面议
规格参数	品牌:企管宝
公司地址	成都经济技术开发区科技产业孵化园B2栋6层03D号
联系电话	400-668-3935 15611347784

产品详情

crm客户端

世界顶级[管理者](#)

者为什

么取得了成功

？杰克·韦尔奇曾说过：“

把复杂的问题简单化，把混乱的事情规范化。（[crm客户端](#)）这是一个顶级[管理者](#)之所以成功的秘诀。”

当今世界，互联网飞速发展，经济全球一体化越来越明显，企业之间的竞争出现了前所未有的激烈程度。（[crm客户端](#)）在这种情况下，出现了“几家欢喜多家愁”的惨淡状况。为什么大多数的企业无法突破瓶颈，被困在“水深火热”之中，而那些世界顶级管理者却带领着自己的企业冲破道道障碍，越过“九九八十一难”，走出困境，冲向辉煌？

一个好的CEO就是一名好的企业管理教练！在大数据时代冲击、云计算技术飞速发展的大趋势下，管理者已经充分利用CRM这个强大的技术工具来支持自己的管理工作，（[crm客户端](#)）管理思想必须要与实际工具应用相结合，才能体现其强大的生命力。

而CRM作为一款专业的[客户](#)关系管理软件，它支持着最顶级的管理者做到了以下几点：

一、实现“以客户为中心”

客户是企业收入的唯一来源，因此，奉行“客户是上帝”的理念并没有错!企管宝CRM的引进，真正从思想到行动上，([crm客户端](#))实现了“以客户为中心”的管理理念。客户的事情，再小也是大事，一旦处理不当，就会引起客户不满，而一个不满的客户可以影响身边的多个客户。因此，管理者处理事情，永远要以客户为首，提升客户满意度，增强客户对企业的黏性。

二、精准制定战略决策

传统企业中，管理者凭借自己的丰富经验，超强的理解力，和对问题的思考，来局限地制定一个企业决策，但是在企管宝CRM的系统设置里，管理者可以更全面地了

解客户的信息及需求。([crm客户端](#))

客户可以被精准地分类，不再是规模经济占主导。据此，管理者可以根据企管宝CRM导出的分析结果，来精准地制定适合企业发展的战略决策。

三、处理事情分主次

当矛盾发生时，作为管理者，一定要分清主次，分清轻重缓急。使用企管宝CRM，可以清晰地显现在市场、销售和服务的过程中，问题出现的阶段。根据问题的重要性，管理者首先要处理牵涉到客户的问题，([crm客户端](#))保证客户的满意，才是维护企业利益的根本。

四、实现团队协作

当今社会，讲求的是精诚合作，利益共享，科学分工，团队制胜，而不是传统时代的“单打独斗”。

([crm客户端](#))

但是要想实现各部门合作无缝对接，就要实现信息的共享性。企管宝CRM能够实现市场、销售、服务等多部门共享信息，既能提高公司的整体运作效率，又能减轻管理者的管理工作，最主要的是，能够提升公司的整体效益。