

销售管理CRM

产品名称	销售管理CRM
公司名称	成都云积木软件有限公司
价格	面议
规格参数	品牌:企管宝
公司地址	成都经济技术开发区科技产业孵化园B2栋6层03D号
联系电话	400-668-3935 15611347784

产品详情

[销售管理crm](#)

随着企业的高速发展，越来越多的企业选择通过管理工具来提升企业的整体运营效率进而提升企业的效益。尤其是在网络发达的今天更多的企业通过网络大力推广自己的产品/服务，并寻找潜在客户提高销售。这也是[销售管理CRM](#)存在的基础，可目前市面上[销售管理CRM](#)的产品种类和数量不在少数，企业要如何快速选择到合适的销售管理CRM产品，利用它来为自己的企业服务呢?个人认为有一些可以参考的信息。

1、首先了解下目前市面上销售管理CRM的种类，其实简单说销售管理CRM就是客户关系管理，可目前大部分销售管理CRM产品包括的不单是这一个功能点。有综合类的产品如企管宝这类的产品，到底有多少种销售管理CRM呢?大致上分为以下几类：

- a) 客户行为分析型(客户关系管理和评估)
- b) 市场信息型(市场信息收集挖掘潜在目标客户)
- c) 销售管理型(整个销售过程的管控，偏重销售管理)
- d) 服务型(涉及产品/服务，偏重客服)
- e) 项目型(也就是项目管理，提升项目效率)

.....

2、

了解了大概的[销售管理CRM](#)

分类后，作为企业主就需要明确自己的目标是什么?综合管理还是销售导向?不同层面的需求有相应不同的产品和服务，未必大而全就是好事，专而精就不好;所以在选择时要充分了解自己的需求。

3、销售管理CRM

的实施，当企业主了解了销售管理CRM的分类并明确了自己的目的后，就要考虑下实施的问题，销售管理CRM现在又分为两大阵营：在线派和传统派;所谓的在线派就是注册后通过联网就可以使用，一般是按照用户数量付费(增值业务付费)。传统派需要用户购买软件安装后方可使用，这里可能会伴随服务器等其他成本。

4、销售管理CRM

功能的扩展性，经常看到有朋友抱怨说公司刚上了销售管理CRM两年左右就已经不能很好地为现有业务服务了，我们知道企业在发展业务的同时，其他方面也都需要同步这样才能帮助企业共同成长进步，如果一款销售管理CRM功能的扩展性一直慢于企业发展时则不仅不会帮到企业可能会让企业遭受到损失。

5、销售管理CRM

的灵活性，一个企业购买了销售管理CRM产品最初可能只有5个人使用可后来使用的人数越来越多，也就意味着所涉及的流程和环节也就越多，所以销售管理CRM产品能否灵活的适应企业需求的变化这是一大衡量标准。

6、

技术团队和售后，任何一款产品都不是完美的，所以在选择[销售管理CRM](#)时技术团队和售后服务就显得尤为重要。

其实，选择一款合适自身企业的销售管理CRM产品实属不易，以上六点是对企业选择该类产品时作为一个基础参考，而企业需要根据自身的特点和需求进行选择，让销售管理CRM做到真正有效地可以为企业服务!

企管宝软件

专注企业管理软件研发，不仅是高端OA，还是专业的CRM，项目管理系统以及进销存，它能够完全按照企业的需求来自定义，全面支持浏览器，windows客户端，android，ios (iphone,ipad) 等各种终端。诚邀全国各地渠道合作!