

淘宝代运营公司

产品名称	淘宝代运营公司
公司名称	杭州杰夫电子商务有限公司
价格	25000.00/家
规格参数	品牌:杰夫电商
公司地址	杭州市拱墅区莫干山路972号泰嘉园K座中国电商服务基地2层
联系电话	0571-88838597 18957157327

产品详情

关键词：“触电”一个月销售量涨10倍

一、淘宝企业店铺概况

店铺类型：淘宝企业店

主营类目：家居饰品类

接店时间：2016年5月

目前爆款总销量：近1.5万

刚接手时所面临的挑战：

1、店铺是全新注册的店铺，信用为0

2、产品无规划，店铺0基础

3、传统工厂，没有线上经验

4、无客服团队，要代运营协助组建

杰夫电商运营团队接手后调整方案施行：

1、实地考察，分析商家产品，结合线上数据，规划店铺定位和产品结构

2、根据产品定位，购买人群分析，设计店铺风格

3、配合新店开业活动，多渠道推广以及官方活动，吸引人气，积累基础

4、结合店铺数据和推广方式，进行主推款优化，提高效果

5、优化产品结构，多维度、最大化的吸引访客停留和成交

接店仅1个月，销售量涨幅10倍

家居饰品行业的电商运营建议

1、行业：家居饰品类目，产品种类丰富，生活覆盖面广，个性化非常突出，新店开始，要从各子类目做好分析，主要从实用，审美角度出发，贴近生活。

2、定位：家饰类目子类目比较多，选择子类目，分析行业的主搜词，定位好产品，结合各个产品的共同

性，以及人群年龄段分析，确定好自己的主流产品。

3、价格：家居饰品类目，因为门槛很低，行业类似的产品差价非常大，所以在产品设计和店铺经营理念就要先确定好，突出自己美感和质感，这样才会保持自己的竞争力，带给人自身的品牌理念和价值。

4、产品：家饰类目流量比较碎片化，定位好产品布局，新店先从较小的子类目进行突破，再结合店铺关联销售和活动，促进其他宝贝基础积累，再结合推广，从小到大，一个比较快速的成长。

5、设计：家居饰品类目，因为购买的人群本身有一定的审美观，因此在详情页的引导中，加入对宝贝设计理念的介绍，带着感情化的营销，结合页面的独特风格设计，效果往往会更好。

6、创新：结合线上数据，准确了解客户需求，做到精准化，非常有利于中小卖家的产品设计和生产，同时最大化的减少库存的风险和不必要的浪费。

淘宝店铺部分设计图欣赏

