

微信三级多级分销裂变系统

产品名称	微信三级多级分销裂变系统
公司名称	深圳掌中信科技有限公司
价格	16800.00/套
规格参数	品牌:掌中信
公司地址	深圳市龙华区民治街道民乐路粤通综合楼E218
联系电话	0755-33571758 13410543913

产品详情

微分销最简单的理解就是基于微信的商城分销模式，也是企业进军移动端首选渠道。

传统线下企业想要走向互联网，借助微商这一渠道是目前趋势。微商最新的营销模式是微信分销，传统企业利用微分销可以快速实现互联网的覆盖，尤其是移动互联网。企业在做微分销的时候，就必须要去了解什么是微分销。

目前还有很多人认为，微分销就是利用微信公众号发发朋友圈，这是错误的，是最初级的微商。那么什么是微分销呢?微分销是微商借助微信分销系统，在微信上开通微分销商城，员工和经销商在公司的微信分销商城基础上生成专属于自己的一个分销商城(员工与经销商即二级分销商)，员工的朋友或者经销商的客户在员工或经销商的个人微信商城基础上再次生成个人分销商城(朋友与客户即三级分销商)，从而实现公司零成本泛员工业态。

微信分销系统是什么?是指通过互联网将供应商与经销商有机地联系在一起，为企业的业务经营及与贸易伙伴的合作提供了一种全新的模式。供应商、分支机构和经销商之间可以实现实时地提交业务单据、查询产品供应和库存状况、并获得市场、销售信息及客户支持，实现了供应商、分支机构与经销商之间端到端的供应链管理，有效地缩短了供销链。

微信分销系统的优势是什么?目前所有的供货商都把货物放到微信物流中心，然后通过微信分销系统招募分销商，这样才能真正的让分销模式快速发展起来，并成为一种占据主流的零售形态。这种分销模式能够流行起来，能很大程度上让卖家不再担心货源的问题，让品牌商不再担心渠道覆盖率问题，同时因为直供直发也会大大增加消费者的购买信心，有利于网络购物环境的健康发展。

微分销最简单的理解就是基于微信的商城分销模式，也是企业进军移动端首选渠道。

很多人会将微信分销和传销联想在一起，这是一个错误。传销不是企业销售产品的渠道模式，而是一种欺诈手段。

传销有三大特征：第一是入门费，而且一般都是高额入门费;第二是发展下线，双方形成层级关系，第三，传销要通过直接或间接发展的人员数量、销售业绩来计算报酬。事实上，根据法律法规的规定，直销

只能是单层级的，销售人员通过销售提成挣钱，并且提成不能超过30%。

微分销是一种无店铺销售方式，是营销渠道的一种。从其产生来看，是营销渠道的一种创新，但是它并没有什么神秘之处。其实践的成功与失败往往与企业战略、产品选择、市场定位以及相应的宏观环境紧密地联系在一起。

如果您想了解更多，欢迎您直接拨打电话：13410543913李景汉或添加微信libing131419
QQ:1376573992咨询