

学生小饭桌加盟经典的8个续费技巧

产品名称	学生小饭桌加盟经典的8个续费技巧
公司名称	大冶市疯狂龙博士教育咨询服务中心
价格	面议
规格参数	品牌:疯狂龙博士 型号:疯狂龙博士
公司地址	广州市白云区永泰泰兴路学山塘大街81号C栋五楼（李阳疯狂英语总部）
联系电话	15521103815

产品详情

学生小饭桌加盟经典的8个续费技巧

山东陈女士的临沂学生小饭桌加盟店面刚开业前7天生源是27位，在经过半年之后，总共121位家长中，就有113位家长自愿续费！这家店面是如何做到的？下面疯狂龙博士（15521103815（同微信），QQ：2904088856）就为全国各地的加盟商分享一下实操方法！

学生刚进来的时候怎么做

当学生刚进入我们的学生小饭桌加盟店面的时候，第一件事情要先去了解家长，了解学生，然后知道他们想要什么。无论如何，在前期一定要跟家长充分沟通，明确工作的方向。这个时候有一个很重要的细节是保存家长（学习监管人）和学生的手机电话，这样家长和学生打电话给我的时候，接到电话就可以直接说：“XX家长你好...”，家长会非常亲切，他也会保存我的电话，有事情就会直接打来。还有其他好处，后面再说。

了解学生情况之后，怎么做

针对这个学生的问题，立马制定方案，并且告诉相关老师、家长、学生如何去做，尽可能在短期就让家长看到明显效果，获取家长的信任。

学生取得成绩后，怎么做

当学生取得成绩的时候家长难免会提高要求，此时要引导家长千万不要急功近利。一来给自己的工作制造极大的压力，二来可能会对学生造成影响。这个时候应该是要制定长远的学习计划帮助改变学生的各个方面。总的方向是进步----稳定----进步----稳定。

如何避免与小孩子无关的问题

平时跟家长经常沟通，无论是学习上的，生活上的。关于小孩的问题家长还是很愿意跟你沟通的，在这种沟通当中慢慢跟家长就成为了朋友，也获得了长足的友情。有时候会遇到家长聊到家庭的问题，甚至是夫妻感情，家庭纠纷等等的问题，有些班主任老师会去跟家长探讨这些，要尽量避开家庭问题，避免无意当中陷入别人的家庭矛盾中。

如何与家长联络感情

闲来无事的时候会翻手机通讯录，因为所有学生家长的电话都存在于手机里面，所以哪些学生已经两周没联系了，打个电话询问小孩的学习等情况，了解情况，保持感情。

个别学生出现问题怎么解决

每个时间段可能都会有个别的学生有问题，这个时候要亲自重点对这个学生进行系统性管理，针对学生的问题想出对策，将事项录入学生小饭桌加盟店面的管理系统，然后跟家长沟通，同步进行尝试，然后跟家长反馈。事实证明，手上的学生都会在不同的时间段有各种各样的问题，但是着手解决之后都得到了很圆满的解决。所以出现问题不可怕，怕就怕在要么家长不告诉你，要么家长告诉你了你解决不了。

学生大考之前怎么应对

大考之前的准备，在现行教育下，家长对于期中期末考试的成绩非常重视，这个时候老师要多花心思去关心学生的学习，把学生的学习情况掌握好，状态调整到最好，一般结果不会坏。

续费问题怎么开口

很多学生小饭桌加盟店面的老板很怕续费，大部分都是叫家长过来开家长会，然后找来老师聊很久，最后战战兢兢的谈续费。这种往往是由于平时没有维护好造成的，这个时候学生上过一段时间感觉不好续费可能更加艰难。靠谱的方法是直接告诉家长课时没有了，后面要做学习计划，要购买课时。事实证明，家长都是很信任的。都是让你直接计算课时和费用，然后直接带钱过来交。这些工作都在电话或者短信的简短沟通当中都解决了。

学生小饭桌加盟经典的8个续费技巧