

江苏绿赫硅藻泥招商加盟简章

产品名称	江苏绿赫硅藻泥招商加盟简章
公司名称	江苏绿赫环保科技有限公司
价格	15.00/公斤
规格参数	品牌:绿赫 型号:LH1-01
公司地址	江苏省无锡市新吴区旺庄路180号
联系电话	17715690658

产品详情

硅藻泥行业的问题总结来说有两点：一是硅藻泥加盟的利润如何？二是如何才能保证有较高的利润空间？针对第一个问题，我的回答是比较保守的。

投资有风险，任何行业都有成功者有失败者，硅藻泥行业本身并没有好坏，关键还是在于如何运作。硅藻泥未来的发展空间还是挺不错的，但是并不代表前期介入就可以获得更多的利润回报，也不表示进入得早成功的机会就更高。这之间并没有必然的联系。拿到品牌独家代理，是不是会有优势呢？然并卵。很多人在加盟的时候都会重点强调独家代理权。在我看来，这是纯粹的鸡肋，而且有些像是被人舔过的鸡肋。在我还在从事招商工作的时候，这些话是不敢讲的。

客户要听他喜欢听的话，而不是客观事实。所以我只能顺着他们。客户要拿独家代理权，那就给他独家代理好了。如果不顺着他，可能他就要和别家公司签合同了，我就拿不到提成了。

不管是从发展公司加盟商的角度还是我个人拿提成的角度，都应该把独家代理放出去。既然客户在意这一点，满足他的需求好了，给他独家代理权。没必要在此纠缠不休。

事实上，独家代理真的没个卵用。

试想一下，你所拿到的只是某家公司的独家代理，市面上从事同类产品生产的，绝对不只一家公司。换句话说，你得到了一个品牌的保护权，并不意味着没有竞争了，会有其他的品牌来和你做激烈竞争。商业本身就是市场竞争行为，企图依靠企业的保护来谋求市场立足和发展，这思想本身就不可取。做生意就要做好竞争的准备，刻意规避竞争，从起点就输了一步。

第二个问题：如何才能保证有较高的利润空间？做好硅藻泥营销，无外乎想清楚三方面问题。

一是让消费者知道有硅藻泥产品。二是让消费者在装修时愿意选择硅藻泥。

三是消费者在使用硅藻泥产品时愿意从你这里购买。这三个方面都达成，就不愁产品没有销路了。

首先我们来看第一个问题，如何让消费者知道有硅藻泥产品。硅藻泥是一款新型的室内装饰材料，在市场推广的第一步必须让消费者在家庭装修时，让硅藻泥与其他装饰材料如墙砖、墙纸、涂料等，一起作为备选方案。消费者难得装修一次房子，对市面上的装修材料并不十分熟悉。他们根本不知道有硅藻泥这样一款产品的存在。目前的现状是..... 关注微信公众号：chuang-fanxiaoping查看全文分析。