

临朐葡萄代收与客商的利益关系

产品名称	临朐葡萄代收与客商的利益关系
公司名称	山东潍坊临朐王帆套袋巨峰葡萄基地
价格	面议
规格参数	
公司地址	山东潍坊万亩巨峰葡萄基地
联系电话	0536-3341593 15288995169

产品详情

本人做葡萄代办多年，对葡萄收购经验的一点小心得，今天王婆卖瓜一下，写的不好勿喷！代办处在客商跟瓜农的中间环节，是果农跟客商的纽带，客商一车货回家赚钱与否，跟代办有绝对的关系，首先跟客户报价要准确，如实描述产区的葡萄质量以及价格，与客商做好沟通，每个地区的风俗收购方式各不相同，在组织货源方面，最能展现代办的实力，同样的价格，为什么有的代办能够组织到好货，有的却不能，甚至比别人低的价格同样收到好货？这就要跟我们当地的葡萄售卖方法说起了，具体可以分成以下几个方面：

第一：代办本人在当地的威信，对果农的钱能不能及时结算。（我们这里都是卖完葡萄以后，统一结账，不是现结，以往有代办把果农葡萄钱用作它用，到现在还没结清的还有）

第二：代办点的客商是否足够多，这里是我说的最点，我们这里的果农喜欢跟车（跟车就是只卖一辆车，即使是市场上的客商再多，他认准了这辆车，轻易不换）；认准了你家这个代办点，这一年的葡萄都卖给你，其它代办点不卖。为什么会这样呢？因为一家代办点卖货，年底葡萄钱在一家代办点就能结清，省的跑好几家，认准了你这辆车为什么老是卖给你呢？即便是老板您出的价格比其它车上低，这是因为，老百姓认为你看中他的葡萄了，虽然其它车出的价格表面上高很多，果农的葡萄就是愿意卖给你，以为上高价车上去卖，车老板还不知道给他多少钱，所以说在产区能天天发车的客户，花的钱少，但是收的都是好货，偶尔来的生客户，花大价钱却收不到好货。

第三：收货需要技巧，如果你打算整个季节都在我地收货的话，两套周转箱，一套始终在果农手里，能占住好货，质量好的果农，给箱子，质量差的价格杀到最低，不给下车的箱子，循环发车，三车以后你车上全是精品，即使其他客户比你多出几毛钱一斤收货，也收不到你这样的货，再就是论斤结账，还是标准件结账，箱皮去多少，这里面的道道多去了。

总之，就是不让客商多花一分钱的冤枉钱，在葡萄收购质量不降低的情况下，能少花以分钱收购就少花一分。就先絮叨这里吧！看看时间已经夜间10点多了，睡觉去呵呵。。。临朐冶源葡萄基地欢迎你 王帆专业巨峰葡萄购销合作社 王帆电话 15288995169