奶茶店经营有秘籍

产品名称	奶茶店经营有秘籍
公司名称	郑州市避风塘饮品有限公司
价格	15.00/个
规格参数	品牌:避风塘 型号:其他
公司地址	郑州市金水区中州大道与黄河路交叉口金成时代广场6号楼5层
联系电话	0371-88882999

产品详情

一家看似不起眼的奶茶店，位于社区旁边它的平均销售量超过700杯，节假日这个数字会更高，日销七百杯的是什么概念，这要比同行多出一倍多，想要达到这个数字也并非易事，让我们来看看奶茶店中有哪些绝对赚钱的商机吧。 选址是基础：占据客流上游据G3综合报道：占据客流上游，业内行话叫“ 一步差三市 ”，奶茶店的周围肯定有很多的竞争对手，但是生意上为什么都没有赢过这家店呢，主要原因是普雷沃德工坊截留了一大部分，如果人流是从东往西走，那么选择开在东侧开店，对手选在西侧，那么对手的生意肯定不好，因为大多数客人都会被截留，别看开店方向一样，就差这几十米，生意就差了很多。

奶茶店经营有秘籍 选址是基础

其次，守住目标客户，这家店距离公交车站，人民广场的距离不过几百米，由于饮用茶饮的人达到或数是旅游、逛街、乘凉的，这个地点正好聚集了大量的客户，潜在的客户密集度不属于一些黄金商圈。

第三，交通便捷，周围不到两三百米就有写字楼、医院和学校，这些人群基本都是奶茶店的潜在客户，同时周边餐饮企业不多，由于周围没有这些潜在对手，也降低了市场中的竞争。

顾客的秘密：社区居民带来稳定财源

很多人认为白领、学生、年轻人是茶饮店的主要客源，其实普雷沃德认为很多的老人或者孩子会成为茶饮店的忠实顾客，这也是我们在经营过程中发现的，比如现在的老人、小孩这些社区居民都拥有稳定的财源，至少呢个让我们的店面保持数百元的收益，

经过喜引力避风塘奶茶发现以下几点原因：

奶茶店经营有秘籍 选址是基础

一：很多老人本身喜欢喝茶，茶饮虽然不是传统茶水，但也接近，老人们并不排斥，小孩经常接触洋

快餐，对奶茶的接受程度也比较强。

二：喜引力避风塘奶茶这家店开业初在广场上搞过活动，特别是赠送了一些可以免费饮用奶茶的优惠券，但是本以为年轻人发送量会多，没想到老年人领取的最多，他们为了不浪费优惠券，开业期初经常光顾，最后渐渐形成了习惯，也会经常给家里的孩子买，成为了店里的忠诚顾客。

三：晚上很多年轻夫妇带着孩子来广场玩，但是这些家长很少自己带水，孩子们渴了，买轻饮品成为了她们的主要选择之一。

经营里的秘密：会员打折，赠品礼物不能少