

河南淘宝公司？

产品名称	河南淘宝公司？
公司名称	河南腾郑电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:金瓴电商运营 型号:电商运营公司
公司地址	郑州市二七区连云路西、漓江路南、碧云路东、南屏路北4幢14层1402号
联系电话	0371-56669997 13343836644

产品详情

在“互联网+”大时代下，很多传统企业公司面临着被所谓的互联网思维冲击，进而选择企业转型进入电商化运作。鉴于经验和资源的难题，很多企业会选择电商代运营公司做为转型的捷径。但电商代运营是不是就找家公司负责维护网店商品、推广、客户就万事大吉了呢?下面冠格电商将为大家介绍如何选择合适的电商代运营公司。

金瓴电商看来郑州电商运营发展已成必然趋势，要想在众多的淘宝店铺中存活盈利，代运营是趋势，也是未来电商淘宝运营的必然。且不说电商，在实体行业中，也有很多代运营的存在，存在即是合理，而且存在了这么久，说明好处必然大于坏处。

为此，可以得出一个结论：代运营是大趋势，选择代运营的思想是正确的，可是关键是如何选择?

排名靠前：看口碑，看实力

就跟淘宝买东西是一样的，口碑很重要，一个烂的代运营公司，做一家倒一家，骗服务费的，肯定口碑

也好不到哪里去，所以从这里可以筛掉很多。但是光是口碑也不够，再看实力，一个实力大的公司，自然人才济济，资源也多，人脉也广，所以有钱的金主，奔着大公司去，基本上不会出太大问题。

第二：与负责项目的店长深入交流

我觉得这点非常重要，很多都是跟业务员谈了以后，直接就签单了。这里面有两个问题，一个是业务员本身也是半瓶水，你提什么要求他都会满口答应，反正后面又不是他做；还有个问题是，业务员为了拉单子，说的话，水分真的很重，所以你可以考虑业务员的话，但是一定不要太当真。

一个电商项目，店长的思维和策略非常重要，其实每个店长每个做运营的方式方法都一定不一样，我们只有找到适合自己店铺的。比如有些运营就擅长烧直通车打爆款，甚至也做了很多优秀的店铺出来，可是如果你自己的店铺没有做爆款的优势，那这个店长肯定就不适合你。

一个牛叉的运营，光是有策略也是不够的，如何带领团队完成目标，如果提高团队的执行力，才是重要的。很多运营来应聘的时候，一说到具体的问题就支支吾吾，那肯定不行，说明他要么不懂，要么就是以前只是给别人当助理的，甚至只是在派代上多看了几篇干货。在这里，可以给大家提供几个问题，一你可以问他 如果招来的美工是新手，会ps，但是没有太多的淘宝美工经验，你问他怎么办，他如何解决这个美工的问题？重要的是，网店店长的为人非常重要!!其实在聊天的过程中，还是可以了解一个人的性格的。

第三是看电商代运营公司给你的方案

很多公司口头上说可以打开后台运营给你看，其实真到了关键时刻，会找一大堆理由不让你看，这样信口雌黄的公司，不要也罢!!

所以，好的电商运营方案，一定是这样做出来的，电商代运营公司要充分了解你的产品和供应链，甚至了解你这个老板抠门不抠门。然后结合你的实际情况，给你提供一个解决方案，记住首先一定是解决方案。以他们的经验告诉你你的店铺适合做什么渠道，适合怎么做，要这样做的话，你还需要在哪些方面改进。如果你是标准品，一定是要有大广告的投入，如果你是小众产品，那一定要从品牌包装入手。所以不同的产品不同的供应链，方案天差地别。

做电商，只选对的，不选贵的!!

中国淘宝运营、河南地区品牌电商服务公司——腾讯·大豫网指定电商运营机构金瓴电商四大体系：

专业：传统企业转型线上电商必需的专业电商咨询指导，让你看清电商行业趋势，手把手教会你传统行业和电商的优秀契合方式;

成本：投资小没收益，投资大风险大，金瓴电商顾问式运营托管，极大降低电商转型的试错成本，让成功势在必行;

独立：互联网时代走电商展之路是大势所趋，拥有自己的独立电商团队而不需依靠别人，才是企业电商展的长久之计;

价值：基于价值的电商咨询能为您创造更大的价值，我们的任务就是帮您实实在在的赚钱!!

金瓴电商——一家以业绩为导向的电商运营合作及电商培训公司。