

车美洁洗车设备有限公司面向全国招加盟代理商

产品名称	车美洁洗车设备有限公司面向全国招加盟代理商
公司名称	成都车美洁洗车设备有限公司
价格	29800.00/辆
规格参数	品牌:车美洁
公司地址	成都市锦江区牛王庙东恒国际
联系电话	400-9696-891 18113172027

产品详情

成都车美洁洗车设备有限公司位于成都市锦江区牛王庙东恒国际，注册资金1000万元，成都车美洁洗车设备有限公司多年来专业从事上门洗车核心技术的研发，设备生产经营销售及服务，公司以客户为中心，以市场需求为导向，以帮助创业者成功为己任，立足成都面向全世界。公司借鉴国际成熟运作模式，结合保姆式贴心服务理念，成功推出便捷的上门洗车服务。功能实现全新突破集结了蜡水洗车、泡沫洗车、高功率吸尘、负离子消毒、抛光打蜡、车缝吸气、车胎加气、LED强光照明等多项功能，相当于开了一家小型汽车美容店，车主接受程度高，是小本创业的首选!公司拥有自己的研发中心、生产基地以及成熟的运营经营模式、健全的市场网络、成功的市场操作经验，目前在全国已有多家区域销售代理商。车美洁本着诚信务实，做稳做强做大的经营理念，以优质的产品、专业的领先技术和人性化的服务理念服务于社会。在上门洗车广阔的市场前景下，车美洁有限公司将把投资少、回报高的商机奉献给渴望成功的创业者，为广大事业人士、下岗职工、退伍军人、大学毕业生等提供良好的就业机会和创富项目!

小投资,高利润,零风险,上门洗车美容全国招商加盟

欢迎到公司实地考察，公司全方位扶持，技术、经验、市场、管理整体输出，保证加盟一家成功一家，火爆一家，代理加盟热线：杨经理：17780719777（同微信） QQ：3305429209

新项目,上门洗车美容全国招商加盟,年赚百万不是梦

一:市场优势

1.汽车后市场大有作为 随着我国民用汽车保有量近1.8亿辆和近几年“井喷式”的增长，国内汽车后市场整体增长强劲，成为全球增速最快的市场。在国际汽车市场上，汽车后市场服务业被誉为“黄金产业”，借鉴国外成功的营销经验，已经成为国内企业追逐的美好前景！2.消费观念的转变 随着中国汽车后市场的快速崛起，消费者对汽车服务消费的需求和对汽车服务营销的要求已经从简单意义上的消费，发展到突出个性化、人性化的消费，消费思路、消费理念和消费方式已经迈上新台阶。3.服务观念的需求 随着生活节奏越来越快，人们越来越需要各式各样、足不出户就能享受到快捷、专业、优质的上门服务，“上门服务”已经成为都市人的生活依赖，城市达人迫切需要“保姆式”服务！4.提升服务品

牌前景诱人 现在越来越多的中国消费者开始关注汽车购买后的服务价值，中国汽车市场的“服务时代”已经到来。相比汽车销售而言，销售都是一次性的，一辆车只能赚一次，而服务则不同，它可以是每天、每个月、每年都需要的...“车美洁上门洗车”由此意识到汽车后服务市场的重要性借势而生，我们认为，行业门槛低，投资少，无风险、见效快的项目就是实现自己老板梦的最佳选择！

二 项目优势

1. 汽车服务行业优势。汽车服务行业为公认的“暴利”行业，汽车保有量每年直线上升，车子总归要清洗。
2. 上门便利优势。上门服务，社区化经营，免去您来往洗车店奔波、排队的辛苦，省油、省钱、省时间，让生活更轻松，让人生更惬意。
3. 节水环保优势。国家三令五申要创“节约型社会”，洗车洗掉“昆明湖”深入人心，暗示：凡加盟者均为有责任感的中国人。
4. 消费心理优势。俗话说“要赚就赚有钱人的钱”，有车人即为有钱人，对花钱不在乎，让加盟者浮想联翩。
5. 投资门槛优势。不用租店面，不用装修，无店铺经营，投资低，一两万就能当老板。
6. 操作简单优势。据说，一个手动或者蓄电池驱动的洒水装置和一堆清洗剂，凡能从事浇花、擦桌子的身体健康者即可开始老板之旅。
7. 投资回报优势。投资万余元，回报盈利可达几万几十万，无产品积压，无库存风险，无推销门槛，无淡旺季之分。钱景一片美好！
8. 资金回笼优势。发行月卡、年卡，预收费，资金回笼快。一个月收回投资。
9. 行业延伸优势。到车位服务，在空间上、心理上与终端车主充分接触；无店铺经营为成百上千的网点建设提供了条件。一旦网络成型，汽车后市场服务后续高利润的用品、装潢、保险等业务将具有一个可怕的平台。
10. 二级代理优势。股市、房市低迷，民间资本需要寻找出路；经济低迷，下岗工人、大学生工作难找。资本和人员的闲置让更多加盟商产生区级代理的冲动。

三

利润优势1.

选取车流量较大的小区为中心点，辐射周边3公里以内的小区，车辆数量至少几万辆，公司提供相关资质，包括公司营业执照等和与小区物管签订的空白合同，以及当地独家代理授权证明，以便于代理商与当地小区物业，停车场，酒店，写字楼，企事业单位，政府机关等签订合作协议。签订之后在各小区，单位等办理会员卡，可轻松办理洗车会员卡至少300张，每张会员卡月消费120元左右，会员洗车月收入至少为：36000元

2.

洗车过程中首先为会员服务，然后每天临洗个数在3个左右，每个25元，临洗收入为： $25*3*30=2250$ 元。

3

抛光打蜡、内饰清洗、发动机清洗等高端精细服务每天至少一个，一般收费都在200左右,高端精细服务月收入为： $200*30=6000$ 元

2.洗车周边的增值服务，如：车主需要购买行车记录仪、导航仪、车内挂件、汽车坐垫脚垫、贴膜、代卖保险等，月收入在3000左右

月毛收入总和为： $36000+2250+6000+3000=47250$ 元，
(实际收费价格根据当地实际情况由加盟商自行决定)

1—3

万购买一台设

备，一个月即可回本，将回

本的钱然后在投入第二辆车，第四个月即可投入8辆车，8 辆车可轻松年赚一百多万。

投入大小：项目投入小，1—3万即可起步，100%零风险，购买一台设备即可加盟，年赚百万不是梦。

我们的目标：让中国70%的实体洗车店关门。