

硅酸盐 普通硅酸盐 复合硅酸盐 水泥熟料 吨袋散装 出口贸易

产品名称	硅酸盐 普通硅酸盐 复合硅酸盐 水泥熟料 吨袋散装 出口贸易
公司名称	绍兴凯利杰进出口贸易有限公司
价格	1.00/吨
规格参数	品牌:OEM免检 产地:山东 出厂标准:P.O42.5
公司地址	绍兴市人民东路160号
联系电话	86 0575 88686288/88185766 13017706613

产品详情

品牌	OEM免检	产地	山东
出厂标准	P.O 42.5	品种	通用水泥
颜色	灰色水泥		

fob启运港交易：中国安全港口，

cif目的港交易：世界安全港口，

水泥产品：32.5/r --pc；42.5/r – po，pi，pii；52.5/r – po，pi，pii。水泥生产标准：[astm c150 i/ii](#);
[en197-1:2000 cem-i](#);[gb175-2007](#)

熟料产品：商务（低碱）水泥熟料。

水泥袋产品：各种编塑，纸塑，牛皮纸复合袋，阀口袋等。

水泥机械产品：水泥企业生产设备等

.....
寻单专线：+86-0-13396514495qq: 330189704

msn:china.cement@hotmail.com<http://huarun7777.blog.163.com/>

联系人：李先生

企业公司：浙江绍兴凯利杰进出口贸易有限公司

company：shaoxing courage imp. & exp. trade co., ltd.

地址：中国.浙江绍兴人民中路160号.

address：160 renmin middle road, shaoxing, zhejiang ,pr., china

tel：+86- 575 - 8868 6288

fax：+ +86- 575 - 8868 6588

【水泥贸易相关事项--精华必读】

1.什么是sabs证书? ce证书? bis证书? 答：sabs是南非标准局对进口商品要求的一种认证，此证书上约定工厂、产品型号、启运港名称等信息。ce是欧盟国家对进口商品要求的一种强制认证。bis是印度对进口商品要求的一种强制认证（暂不考虑）。

当然，每个国家都有其强制性的认证，我们将会根据实际情况告知。

2.贵公司有没有上述认证?可否向客户提供? 答：目前我公司还没有申请这些认证，但是买方如需要可先出资委托我方申请，之后按照出货量分期返回，ce认证书（级）时间为45天，sabs认证书（级）为60天。

3.水泥通过sgs检测吗? 答：我们曾经帮助客户做过sgs检测，这些都是客户要求的，当然费用也都由客户承担。但是其检测报告不作为我们的议付条款之一。

4.什么是sgs? bv?

答：sgs是societe generale de surveillance s.a . 的简称，译为“瑞士通用公证行”。

bv是法国国际质量认证有限公司（即bvqi）应运而生。2006，bvqi换名为bureau veritas certification--简称b.v.

5.有客户要求指定的水泥参数进行生产可以吗? 答：国家近几年强制推广新型干法旋窑技术以来，能生产各类通用标准的水泥。但是我国水泥企业立足国内需求，以iso中国标准生产，一般不接受客户的指定

参数生产。

6.有客户要求采购英标、欧标、美标水泥，可以吗？答：用户需要符合英标（bss--此标准已经被en标准体系所兼容）或美标（astm c150）或欧标（en197-1:2000）的水泥，这种规格的水泥中国可以生产，美标（astm c150 i/ii）也就是相当于国标中portland cement（硅酸盐水泥）pi，欧标（en197-1:2000 cem-i）基本接近我国大型水泥企业生产的高质量普通硅酸盐水泥即po型，这些规格的水泥企业是按需生产的，且厂家不愿接受这样的订单，原因是国内或国外用户基本上都是要ordinary portland cemen（普通水泥o.p.c），pi或pii水泥的生产成本也很高，一般的建筑物用普通水泥已完全可以满足。

我们在出口水泥贸易中是用中国的国标作为商检的依据，如用户一定要求按照欧标或美标的话，我们只能在合同中注明“根据生产以中国gb175-2007标准，实测值符合en/asmt标准”。具体参数见本博客附件。

7.贵公司目前能够出品什么标准的水泥？答：

1)：gb175-2007生产的pc32.5/r；po42.5/r、52.5；pi/ii42.5/r、52.5/r等产品为主。2)：实测值符合en197-1/2000标准的cem- 型类产品。

3)：gb/t 21372-2008标准生产的通用低碱水泥熟料。

8.水泥的保质期多久？贵公司出口的水泥品质有保证吗？答：水泥的保质期：90天。质量标准：水泥公司的水泥粉磨生产线全部采用dcs计算机自动控制，水泥正品率达到100%。严格按照iso19001-2000体系下的gb175—2007水泥的国家标准生产和检测。质量保证：首先由公司进行产品出厂前的自检，提请中国出入境检验检疫局检测，并向客户提供检验证书。或客户自己申请第三方检测-如sgs、bv等机构，费用由买方承担。

9.请问42.5（n）和42.5r有什么区别？答：42.5表示水泥强度等级是42.5型，即28天抗压达到（超出）42.5mpa。r表示早强。对于42.5（n）的普通水泥，即3天达到（超出）17mpa；带r的早强水泥在早期就能产生较高的强度，即3天达到（超出）22mpa。r表示水泥早期强度增进率高，适合快速施工要求。（n）为国外对非早强水泥的标称，中国习惯标称不标（n）。

10.贵公司能够提供多少的出货量，最少起订量多少？答：最少起定量以不同的运输方式决定：

散货吨袋装5000吨起(f.o.b) / 10000吨起(c.i.f)--若有拼船的机会，则视订单为宜。

集装箱装2000吨起，

熟料10000吨起。

11.水泥有库存现货吗？产品出口生产周期为多久？答：水泥企业都是按订单排产生产，没有库存现货。我们以签约后收到买家的预付款和信用证之日起，首单在40天内供货5万吨。最终要视工厂的排产为确定

12.付款方式如何？

答：1) n%定金，(100-n)%l/c(适用f.o.b)10% n 30%

2) 100%l/c (适用c.i.f/c.f.r)

n%定金适用于fob，以保证买方准时安排运载船只到港装运。

信用证条款为：保兑、不可撤销、未经转让的（循环）跟单即期正式信用证-(r)dl/c。

在合同履行中，不接受履函pb条款。

13.哪些单据为信用证支付议付单据的？答：(1)商业发票-卖方(2)全套清洁已装船提单-货代公司(3)原产地证-商会(4)装箱单-卖家(5)品质检测单-ciq

14.贵公司出口的水泥重量规格、包装材质及规格如何？答：水泥重量为50kg/袋，40包入外套2吨袋；或2吨散装太空包。小袋以编塑袋，纸塑、牛皮纸等包装；外袋为pp材质。或商议。

15.包装唛头可以做oem吗？答：可以。在原则上，以客户的唛头制作，数量低于1万吨的，我们要加收0.50美金/吨的费用。超出1万吨则免费。

16.否提供50kg/袋包装直接海船运输，并防潮？答：从理论上可以，直接用牛皮纸包装可以防潮。但是从运输、装卸条件和成本而言，比吨袋的综合成本有过而无不低的。通过实践证明，用50kg的编塑袋40包套2吨集成袋是成本最低，安全可靠的一种包装方式。

17.那上述50kg的编塑袋套2吨集成袋在海运中能够防潮，在装运中会产生破包吗？答：出口水泥包装袋是国内大型专业包袋生产企业制作，在防潮性能和尺寸、结构、技术指标及测试等方面，均符合中国sn/t 0713-1997出口水泥类商品运输包装检验规程的规定，经过中国出入境检验检疫局出境货物运输包装性能检验，具备检验结果合格单。

18.客户要求我们提供样品，贵公司能够提供吗？答：对不起，能提供样品给你们，但不会直接发送给国外客户。因为水泥属于粉质类危险品，得做dgm（航空检测），这个费用高，手续烦。发送样品费用都采用到付方式，请理解。

其实水泥的样品提供是没有必要的，既然是离港做检测，买家如果不接受ciq检测，则可委托sgs或bv等第三方检测。如果检测数据不符合标准，则拒付货款。

所以我们建议以对当批货品做检测。这样既保证了产品品质的真实性，也提高了贸易效率。

一般如sgs机构其样品送检并到出报告，大约需要30天，加上样品的寄送时间，等实测报告出来时总约得5

0天，届时市场的行情已经变化。

事实证明：凡是要求样品的单子，基本都是最后不了了之的。

19.是否可以签署一个水泥长期供货协议，价格是否能确定？答：水泥可以签署长期供货协议，时效期可为一年期。但是在价格上，出口水泥牵涉相关成本波动较大（如船价是具不稳定波动的特性），一般采用2个月议价一次的方式。具体还是看市场情况另议的。

20.如何保证客户在支付预付款后能收到货物？答：中国的企业，历来是以诚信为本。有合同为依据，以中国法律和其他适用的国际商法icc2000及起修改案为准则。

21.公司接受fob还是cif交易？船运输能力强吗？水泥船运输船龄多少年？答：公司接受fob和cif（只要目的国无战争和不稳定性，港口没有习惯性的滞港记录，卸货率在2000吨/天以上）。我们长期来和专业水泥船务公司有良好的合作，可以提供（几）万吨级水泥散货船达近百艘。因为水泥是属于腐蚀性较强的危险品运输，一般都是船龄在25年，更多是30年左右船龄。

22.贵公司的启运港口都为哪些，能够停靠多大的船？装货率多少？答：出口港：山东，江苏等可指定港口。供3万级散装水泥海轮自由进出。装货率不低于6000吨/天。

23.我们需求量大，能否提供更大（超出5万吨）的海船运输呢？答：理论上都可以。因为目前有超出5万吨级都有制造并使用。但是这些超大吨位的海船不适合水泥运输，吨袋在船舱垒包，原则上有垒高限定，一般在10层以下为佳，垒包层数越高，则底层包袋因承受力有限而破包。以往的贸易经验证明：3万吨船是最适合水泥运输。

24.我们作为客户的代理，会有佣金发生。能够从贵公司保证吗？答：作为代理，有付出必然会有应得的回报。公司以保护代理的利益（佣金）为职责。以dcnda为依据，以中国和其他适用的国际商法为准则，维护并履行。但是牵涉到外汇管制和税务管理的制约，代扣相关费用。受益者其所得税（个人、企业）由其自己缴纳。

25.现在请问可以报价吗？答：可以报价，但是为了避免挤牙膏式询盘浪费大家的时间，请提供客户的求购函，显示说明以下内容：

求购水泥的标准、型号、强度、包装规格及材质、求购数量（如果是月单，请说明每月或者每船载量）付款条件、是fob/cif（如果是cif，尤其请告知目的港口名称、港口最大可停泊吨位，吃水深度、卸货率）、目标价、首单运货时间等等，只有落实清楚这些，我们才可以针对客户的要求，以soft offer书面形式报给你们最务实的报价。

26.怎么客户的求购价格和你们报价相差那么多呢？

答：这个不足为奇，客户肯定是想要得到最佳的价格，这个我们很理解。但是他们也是以目前国际上那些水泥贸易供货商们鼓吹的aswp的cif价格约\$60.00-75.00/mt作为标准来定求购价的。所以你会觉得和我们

实际报价相差很大。但是试分析：aswp就是指全球任意安全港口，我们知道，cif价格是fob+海运费+保险构成，那么aswp的海运价格肯定是不同有差异性。更何况那些所谓的原产地国除了个别有能力的水泥生产有剩余的大国之外，其他标榜的都是水泥紧缺国家，其产地售卖价格都远远高于\$100.00/mt，即便是那些有剩余的水泥国家出口，其国内售卖价格也都达到\$60.00-70.00/mt。从而分析可以得出，那些只是虚价，更有甚就是骗局。一般据我们的经验所得：定出这样求购价的客户，基本就是从来没有接触过水泥贸易的中间商。

27.为什么客户都没有对去函回复呢？

答：很正常。

第一是更多的寻单客户为有意向的中间商，更有甚是中间媒介，鉴于上面情况所说的价格差距较大，接受不了，或者是你们的寻单基本都是来自国际商务网络平台渠道，他们对于卖家的可选性余地较大，同样受影响因素也多，比如aswp价格，比如进口清关关税及费用等；

第二是由于中间商一般也只是意向，并不能对市场做务实地调查和把控，他们只是想得到价格后，再去找终端买家市场；

第三是即便前面的条件都有客观可行性，也须需得到所在国进行进口额度审批。我们知道，这些水泥相对欠缺的国家，对水泥进口的额度审批是很严格的，很多国家都是由官方控制，甚至是黑势力和官方结合来操控水泥等建材价格。所以不是一般的贸易商有能够得到配额的。鉴于前面几个原因，就导致客户对你们的去函不加以回复。