

创业淘宝路，注册公司进淘宝企业店铺

产品名称	创业淘宝路，注册公司进淘宝企业店铺
公司名称	深圳市中资信和商务有限公司
价格	1.00/1
规格参数	注册地址:无需提供 注册资金:自定义 经营期限:永久经营
公司地址	深圳市南山区桃园路田厦国际中心B座B层1318
联系电话	86-075586703611 18320761622

产品详情

在淘宝上开店是从去年的11月20日开的，当时也是基于兴趣吧。就登了10个自己实体店里的宝贝开店了。但是店开了以后生意没有预想的那么好。一个月也没有个问的买家来，有点灰心了。后来同学聚会，听说淘宝新出来了淘宝企业店铺，需要公司证件，而且是大力扶持企业店铺。就这样找同学注册公司办理了执照，进驻了淘宝企业店铺。

刚开始生意依然很冷淡，有点失望，感觉淘宝上买卖东西都是假的。加上实体店生意比较忙，也不怎么去打理，店铺也没装修。就那样登着，有时候宝贝下架了也懒得去上架，有时候开了电脑第一件事情就是登QQ，旺旺根本就没去登。就那样过了两个月，突然有个顾客来买我东西了。当时就有那种久旱逢甘雨的感觉。

我那个第一个顾客也很好也是个新买家，很爽快的就达成交易了，后来我问他为什么会选择我这个小店，他说“看你这个是企业淘宝店铺，而且一搜就搜到了，所以就直接买了”，不过现在想想幸好当时找同学注册了公司进了企业店铺，就这样成功的做了第一笔生意。虽然没赚到钱，但是赚信用了，我也很高兴，最起码信用等级上不是鸭蛋了，呵呵！做成这一笔生意后我高兴了好几天，那种激动的心情我想好多的卖家都有过！

决心要好好做了以后，我每天打开电脑第一件事就是开旺旺。旺旺经常保持在线。慢慢来问的买家也多了，浏览量也大了，生意慢慢好了起来，马上就快冲钻了。我现在越做越有信心了，现在好多朋友也在向我请教我做成功的秘诀。其实我一直想写篇心的出来，但是一直没时间，今天正好稍微闲一点，把自己的心的写出来给一些新手卖家做个指引。 我的秘诀也就是：

1---在没有信用度的时候多去发帖，跟帖，各大门户网站里都有论坛。这都是很好的宣传地方，我在天涯社区和搜狐里都有注册。这样做的目的是让更多的人了解到您。但是广告帖子肯定会被删掉的，您可以在自己的个人签名或者博客上做广告，呵呵。这样不会被T的，。

2----多跟老顾客保持联系！别以为交易完了就不管了，可以没事了跟老顾客聊聊天，关系都是要经常维护的，一个买家身边他有很多的关系网，也许你经常跟她联系，慢慢她会记住你，她身边肯定还有亲戚朋友同事才，她就会给她身边的人宣传你的店铺和产品

3----还是跟随淘宝的主流，进驻淘宝企业店铺吧，我这个同学口碑不错的，效率也高，有兴趣的朋友可以先咨询了解一下：+Q

好了，以上这就是自己的一点开店心得体会哦。传授给大家大家加以利用，相信不久的您也会做到我这个样子，觉得好的话就给顶一下吧，谢谢了！