

全通网络_龙岗网站设计_网站设计公司

产品名称	全通网络_龙岗网站设计_网站设计公司
公司名称	深圳市全通网络有限公司
价格	100.00/件
规格参数	品牌:全通网 型号:LD1204
公司地址	深圳市龙岗区龙河路19号东方明珠城4座2205室
联系电话	0755-89364826 13691612727

产品详情

企业营销型网站建设的时候应该注意哪些方面呢？

建站之初策划营销网站。企业想选择网络营销，就需要对网站做个整体的定位，具体的策划流程可以是这样的：定位网站目标客户-寻找网站目标客户-分析自身网站能给用户提供什么-用户需要什么-网站的销售目标等，按照这样的流程去策划营销网站，在建站时需要把这些因素融入网站，重点是要放到“营销”上。同时，建站之初企业也需要分析竞争对手网站，分析行业的竞争力，分析对手网站的优劣势，从而更完美的去建设自己的营销型网站，达到万无一失。

在营销型的网站建设中，更多的是要考虑到用户的体验，网站首页需要给用户展示产品，但是产品的展示方式不要使用flash的形式，使用图片展示的方法，同时，需要给图片添加alt属性。网站的结构建设中要有明确的导航，可以采用面包屑的方式：首页—栏目页—内容页。对于营销型的网站需要对网站的栏目分类清晰，清晰的分类可以让用户选择更多的产品，

。网站建设基本完成后，就要考虑给网站进行SEO优化的植入，网站的标题描述、网站内容中关键词和产品的植入、meta标签设置、网站内链建设、网站相关外链建设等，这些都是营销型网站建站之后必须要考虑的。营销型的网站跟普通的网站相比，根本的区别就是营销型的网站需要加入SEO优化

企业网站建设需要多少钱?,企业网站建设需要多少钱?如果非得要回答这个问题，只能说是没有标准答案，每个答案也没有对错之分，因为每个企业自身都有太多个性，比如行业不同，即便是同行业那么企业的规模不同，网络营销的诉求不同，企业对网站的需求(包括:网站设计,网站的功能模块)不同，企业对网站的认识不同，以及企业在识别网站建设服务商方面的能力不通，这都会直接影响到一个企业花费在网站上的费用的不同。

举一个简单的例子，我们其中有一个客户就被一家网络服务商用一套免费的模板建站蒙过去8000多元RMB(具体信息,不便透露)。

再举一个简单的例子：如果你们公司的BOSS只要求有一个网站就可以了，客户和自己的员工能够打开网站看到公司的基本信息这样的要求能够完成就可以了，对网站的形象，网站在搜索引擎的表现，网站的流量等都没有要求，如果是这样的需求，花费在1000元以内进行网站建设(680元自助建系统)就能就可达达到这样的要求。

举一个简单的例子，我们其中有一个客户就被一家网络服务商用一套免费的模板建站蒙过去8000多元RMB(具体信息,不便透露)。

再举一个简单的例子：如果你们公司的BOSS只要求有一个网站就可以了，客户和自己的员工能够打开网站看到公司的基本信息这样的要求能够完成就可以了，对网站的形象，网站在搜索引擎的表现，网站的流量等都没有要求，如果是这样的需求，花费在1000元以内进行网站建设(680元自助建系统)就能就可达达到这样的要求。

便宜网站的猫腻

首先从成本上来说：为什么价格很低，原因有：其一、个人设计或兼职设计；其二、套模板、智能建站，随便在网上找一个网站帮你修修改改，勉强可以，而且在外面看的功能强大；其三、提供服务的不是正规公司不需要交纳任何工商税务、办公费用等。其四、是一次性合作，后续服务不想提供，骗一次是一次。其五、不专业做网络，什么有钱收就做什么。

其次从技术上来说：一般便宜网站都直接从别人那里拿过来用，修改都很少，甚至可能你的网站里面还包含了很多别人的信息内容，没有一点设计能力。

再次从投资比例回报上来说：做一个便宜网站可能你前期付出资金确实很少几百、几千块，也确实为公司目前节省了几百块、几千块的费用，这是毋庸置疑的。但我们有没有想过我们为什么要做一个网站呢？做网站的目的是什么？我们做网站的目的是不是想节约几百上千块,要是这样的话不做网站我们一份钱都不要投入全部的费用都节约了。

同时我们要是花了几百 一千的做了一个没有一点专业水平的网站，我们反而大力去推广让很客户来看我们的网站，结果客户因为网站印象太差而放弃与我们合作，这样我们不是失去了很多客户，损失了上百万元的收入。

反过来说，我们虽然做一个专业的、大气的网站花了上万块钱，但从此公司整体形象得以体现，客户通过网络找到与我们合作，提高了合作成功机会。这样我们还可以多赚几百万的，而且还省下网站改版的费用。