

格科饮水机智能保养机 饮水机清洗消毒设备 代理加盟

产品名称	格科饮水机智能保养机 饮水机清洗消毒设备 代理加盟
公司名称	海南美佳精细化工有限公司
价格	面议
规格参数	品牌:格科 基本投资额:0.5-1万(元) 加盟费:0(元)
公司地址	海南海口国家高新技术产业开发区A-16区 美佳科技工业园
联系电话	0898-68639444 13807579544

产品详情

格科饮水机专用清洗机是根据饮水机工作原理：

结合格科饮水机除垢剂安全绿色环保无腐蚀特点，专门研制的饮水机专用清洗设备。具有快速清洗，容量大，使用安全等诸多优点，是上门清洗服务人员最佳助手！本设备通过除垢剂与机器离心式循环分解饮水机内胆的水垢和污渍，大大的提高了工作效率。有效的避免了拆洗、漏洗死角的问题。

注意事项：严禁使用工业级、未经国际安全认证的除垢产品。以免损坏清洗机内胆、损害消费者健康。

使用说明：各招商经理、市场部经理提供详细介绍。

额定电流：220v/50hz

额定功率：200w

压力：0.5pa

进水管：2米

出水管：3米

设备应用：市场需求

你是否注意到，你家的饮水机在使用过程时出现以下现象：

- (1) 饮水机的热水口出水不畅，这表明饮水机内部结垢严重。
- (2) 饮水机在加热时，噪音爆鸣声大，这表明饮水机内部结垢严重。
- (3) 饮水机的热水口白色水垢较多，这表明饮水机内部结垢严重。
- (4) 饮水机过滤桶内出现绿色藻类（污染物）

以上现象说明你家的饮水机必须清洗除垢了。

高温天气使饮水机的卫生状况令人担忧。饮水机造成的“二次污染”逐渐增多，即使完全合格的桶装水在饮水机上使用时，细菌依然会进入饮水机内部并在贮水箱及冷水管道内壁孳生繁殖，而大部分饮水机的贮水箱温度在30℃左右，有利于细菌的培养，大约每20分钟左右就能繁殖一代。到了夏季，随着气温升高，污染会更加严重。

【商品名称】 格科饮水机除垢剂

【适用对象】 家用型、办公型饮水机、直饮机

【主要成分】 第三代高效食品酸、增效剂

【产品功能】 迅速分解饮水机各种垢质基因，达到迅速溶解各种水垢的目的。

【产品保证】：

采用比利时ic集团进口食品级原料，目前国内首家食品级除垢剂厂家，并为我国饮水机除垢清洗行业制定行业标准。绿色环保清洗原料对人体无任何害。清洗除垢反应速度快，简单方便同时对设备起到一定的保护作用！

饮水机清洗方法：

一：把饮水机上方的水桶取下。

二：把饮水机进水口处的聪明座取下擦洗干净。

三：把饮水机下方的出水口拧开，将水全部放出到预先准备好的容器中，如：水桶。放水过程中，因为饮水机长期未清洗，可能会出水不畅甚至堵塞。遇到这种情况的时候，可用细铁丝疏通出水管。细铁丝的尖部需要处理光滑，以免将出水管捅破。

四：在容器内（水桶）放入适量格科饮水机除垢剂按照1：10-1：50稀释，至溶液饱和。

五：把饮水机清洗机接通电源。将清洗机的入水管插入装有稀释格科饮水机除垢剂的容器内；清洗机的出水管固定在饮水机上方的进水口处。打开清洗机的开关，开始循环。饮水机有两根水管，出水管是带吸盘的那根，另一根是进水管。

六：令饮水机清洗机工作10至15分钟后关机，并拔下电源。

七：把饮水机清洗机臭氧发生器接通电源。饮水机清洗机的出气口接上管子，直接插入饮水机的进水口

。打开消毒开关，定时消毒3分钟即可。

八：消毒完毕以后，用清水冲入饮水机进水口，打开饮水机的出水口，将水放干净；反复冲洗2次到3次。

九：将饮水机外壳擦洗干净，装上水桶。从饮水机的前端出热水口放水，能够放出来水以后，方可插上饮水机电源让其开始工作。

加盟格科饮水机清洗以及全系列家电清洗项目有什么保障？

- 1、看得到的核心竞争力——专业配方+环保原料+实效+功效（产品均属自主研发生产）；
- 2、看得到的产品质量——产品种类齐全，质量过硬，国内唯一一家专供美的，格力，安吉尔，沁园，奔腾等150多个家电厂商；
- 3、看得到的市场——据总部13年数据表明，每个市县级区域至少有210万的现有市场等着你去服务，加上自己新开发的市场，商机有多大？
- 4、看得到的财富——中国的人口，城镇化以及农村市场的快速发展，电器的普及、健康环保的观念逐步提升！
- 5、看得到的使命：美佳（格科）聚焦客户关注的挑战和压力，提供具有竞争力的解决方案和产品，持续为客户创造更大价值是我们生存之根本。
- 6、看得到的支持：免加盟费，免费技术，免费提供经营模式指导，宣传品支持。每区县仅设1家，总部提供家庭客户匹配给全国当地代理商，我下单，你服务，你赚钱！

饮水机清洗服务利润分析

以一个县级加盟商为例，面对一个拥有50000台饮水机的区域市场，10%的饮水机按照每台1年清洗一次的标准，清洗一次收费30元，则一年的收入为 $50000 \text{台} \times 1 \text{次} \times 30 \text{元} \times 10\% = 15 \text{万元}$ 。20%的饮水机购买我们专用的清洗剂，保守按照一盒清洗剂盈利4元计算， $50000 \times 20\% \times 4 = 40000 \text{元}$ 。年盈利 $15 \text{万} + 4 \text{万} = 19 \text{万元}$ 。

开家家电清洗专营店综合利润计算：

格科清洗服务+产品赠送+产品销售的模式，极易让客户养成定期消费我们产品和服务的习惯，迅速在所在城市打开知名度，一个50万人口的县城，保守估计5万个家庭，以20%家庭消费我们全系列的产品以及服务200元计算，县级城市1年的市场份额为 $5 \text{万} \times 20\% \times 200 = 200 \text{万元}$ 。无论是客户需要电器的保养产品或是服务，都潜意识的想到格科，代理商发展潜力巨大。

好项目 选择格科家电清洗专营连锁！

独创的全方位盈利模式：涵盖大小企业、家电卖场、家电相关行业、大小卖场、商超、小区、家庭终端

用户客户群。

咨询qq：258361160 电话：13876838848 格科-陈泽青经理

本产品的品牌是格科，基本投资额是0.5-1万（元），加盟费是0（元），保证金额是0（元），项目区域要求是全国，经营模式是代理，原理是循环系统，机器类型是清洗机，用途是饮水机清洗设备