

# 【源来新鲜】美容芦荟饮料保健食品代理加盟

产品名称	【源来新鲜】美容芦荟饮料保健食品代理加盟
公司名称	上海源来新鲜食品饮料有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:【源来新鲜】 卫生许可证:QS311906010115 产品标准号:Q/YQHS103
公司地址	中国 上海市黄浦区 海南西弄91号(南浦大桥)
联系电话	86 021 33763557 15221957911

## 产品详情

品牌	【源来新鲜】	卫生许可证	QS311906010115
产品标准号	Q/YQHS103	原果蔬汁含量	20(%)
原料与配料	库拉索芦荟 香密素 天然香料 白砂糖 净化水 果糖 山梨酸钾	保质期	360(天)
原产地	库拉索芦荟	生产厂家	上海源来新鲜食品饮料有限公司
容量	480(ml)		

【源来新鲜】芦荟饮料诚招地区经销商

产品展示

产品规格

【源来新鲜】芦荟饮料批发报价单:

480ml颗粒芦荟奶	(15瓶/箱)屋顶盒包装	代理价	3.5/瓶
480ml颗粒芦荟汁	(15瓶/箱)屋顶盒包装	代理价	3.5/瓶

赢利模式与工具演示

源来新鲜的赢利模式

一、完美的代理制度

源来新鲜给我们设置了三种六项收入。

1、客户服务报酬（销售利润）

当你成为源来新鲜的代理商时，你从公司提货再销售到终端客户手中有一定的利润差价。

即进价70元/箱 送到酒店150元/箱 服务员瓶盖费45元/箱

$150-70-45=35$ 元/箱（利润）

2、开拓县级市场（佣金收入）

110%佣金提成 5%在推荐的县级代理商签合同进货时支付 推荐代理商再进货时支付另外5%佣金。（市代理支持）

只要推荐成功的代理商循环进货，10%佣金提成，为永久性奖励。

2500元开拓奖金（总公司支持）为一次性奖励。

$(300\text{箱}+52.5\text{元/箱}) \times 70\text{元} \times 10\%+500\text{元}=2600\text{元}$ （因为代理商一次性进货300箱）

2、开拓市级市场（佣金收入）

110%的佣金提成 5%在推荐的市场代理商签订合同进货是支持 5%在代理商再进货时，支持另外5%佣金（总公司支持）只要推荐成功的代理商循环进货为10%佣金提成永久性奖励。

21000元开拓奖金（总公司支持）为一次性奖励。

$300 \times 52.50 \times 10\%+1000=2575$ （代理商一次性进货300箱）

3市代理商给县代理商进货差额收入。

$70-52.5 \times 300\text{箱}=5250\text{元}$

开发多个县 × 5250= . . . . .

## 二、与各级代理商成立分公司

1、在县级代理商代理源来新鲜1年以上，可申请成立市级源来新鲜食品饮料有限公司，资金，品牌运作有总公司出资负责，代理商为法人管理，公司占30%，代理商占70%的股权，生产当地需求的产品。

2、在市场代理商代理源来新鲜产品2年以后，可申请成市级源来新鲜食品饮料有限公司。资金、品牌运作有总公司出资负责，代理商为法人并管理，公司占20%代理商占80%的股权。生产当地需求的产品，并管理县级代理公司，并占本市所成立的县级源来新鲜有限公司10%股权。

联系方式：qq:1484436002 手机:15221957911

代理商的利益高于一切

经过长期商谈沟通之后，与内蒙古的一位客户达成合作意向，同意拿一箱样品，看看口味，包装是否合适他的市场，并把钱打入公司帐户。等到内蒙古的客户拿到样品看完之后，觉得芦荟产品不适合他做代理，也没市场。因为公司专做芦荟汁和芦荟奶，芦荟饮料主要有健康美容功能，叫其针对一些女性消费者了解一些市场，就想“温岭”代理商那边一样，市场一旦打开，芦荟饮料针对女性朋友们供不应求。

这次联系之后就一直就没有了消息，公司试图联系到她，可电话一直打不通。过了两周后，公司终于接到来自内蒙古客户的电话，他经过几周的了解，芦荟饮料在内蒙古那个地区确实受到了不少女性朋友的喜爱，并要求与公司签订协议达成合作关系，并把10000元代理费和进货费15800元共计25800元打入公司帐户。

按照公司规定，合作了一位代理商公司要打开阿里旺旺里的“客户管理软件”查阅客户与“源来新鲜”的沟通信息，经了解，内蒙古的客户曾与公司总部的张经理联系过，并达成寄出样品的阶段，然而总部公司也打开了无锡代理商的“客户管理软件”查阅其沟通信息；结果无锡代理商确实与内蒙古的客户联系过，根据总部的全国代理商的协议规定，给予无锡代理商张经理网络招商10%的提成，并将协议传给无锡代理商张经理