

广州厂家直销:淘气堡儿童乐园设备 淘气堡设备

产品名称	广州厂家直销:淘气堡儿童乐园设备 淘气堡设备
公司名称	广州昊爱玩具有限公司
价格	1.00/平方米
规格参数	品牌:昊爱 型号:11
公司地址	广州市番禺区石基镇海涌路展晴工业园
联系电话	020-31045105 13923099545

产品详情

广州厂家直销:淘气堡儿童乐园设备 淘气堡设备淘气堡店日常运作管理

开一家淘气堡店的日常运作管理工作有哪些？开一家淘气堡店的日常运作管理工作有哪些？

- 营业前：一、营业前：1.自我检查、整理仪容仪表，准备上岗；
2.店长主持早会，总结昨天，安排今天；3.巡视检查全场设备、设施状况；
4.清点、准备好营业所需要的票据、卡类、零钞等。营业中：二、营业中：
1.保持一颗爱心，拥有一颗童心；2.面带微笑，张弛有序；
3.对入场的小朋友及家长进行合理的引导，保持良好的营业秩序；4.随时随地保持乐园的清洁卫生；
5.收银员要认真仔细，注意现金安全，做好《营业日志》记录；6.妥善、认真对待客户的咨询及要求；7.记录客户提出的意见并向上级反映；
8.若有异常情况，要及时妥善处理。营业结束前：三、营业结束前：1.收银员做好当日账目汇总，清点现金和单据，与店长交割；店长记录于《现金出纳帐》，双方签字；
2.收银员上交当班随机记录的《营业日志》给店长，店长在日志总结栏填写总结，签上字后上交经理。
3.与此同时，其他店员对乐园内的卫生进行清洁清扫；
4.共同完成所有就绪工作后，关闭电源，确认没有留下安全隐患后离场。

开一家儿童淘气堡店得投资多少钱？开一家儿童淘气堡店得投资多少钱？

对于淘气堡来讲在超市是不错的位置，有人气。费用一般分为两个方面；一方面，来自超市的费用，另一方面：就是淘气堡本身的费用（这个要看你的场地大小和里面项目情况）；再有一块就是开店以后的宣传广告成本；当然还可以再放一些电动机器，如椰子树等。这种模式在超市经营正常应该是没有问题的。此外淘气堡在配件上相差很大，因为里面的配件牵涉太多，最主要的还是安装，因为一个不懂淘气堡安装的人员安装起来的淘气堡能用一年，那么懂安装的人员安装的可能两年没问题。所以很多客户在选择淘气堡的时候只是过度追求了成本而忽略了安装和使用寿命。

什么是淘气堡？适用范围有哪些？什么是淘气堡？适用范围有哪些？有哪些

淘气堡是游乐玩具中的一种。

淘气堡不受场地限制，无论是户内外，还是不规则的场地，均能安装，管理简单，无动力设备，维修方便。

儿童在玩的同时能培养独立的个性、锻炼身体、健脑益智。淘气堡不受场地限制，无论是户内外，还是不规则的场地，均能安装，管理简单，无动力设备，维修方便。淘气堡具有随意性、无动力、互动性和安全性的特点，随意性指的是它不受场地的限制，无论是室内、室外，还是不规则的场地，均能安装淘气堡；无动力性指淘气堡无需任何动力装置即可运营，无形之中节约了运营成本，同时也保障了游玩者的安全也是深受买家欢迎的因素。

针对儿童在玩的同时能培养独立的个性、锻炼身体、健脑益智。

淘气堡不受场地限制，无论是户内外，还是不规则的场地，均能安装，管理简单，无动力设备，维修方便。适用范围

学校、幼儿园、花园、别墅、公园、物业小区、游乐场、少年宫、商场、超市等各类室内外场所供小朋友游玩娱乐。淘气堡项目说明 淘气堡是根据儿童特征设计的，通过科学的立体组合形成一个集游乐、运动、

益智、健身为一体的新一代少年儿童活动中心，将儿童置身于一个惊险刺激、又安全放心的游乐环境。该设施有利于孩子充分发挥活力和想象力，在玩得开心的同时，身体得到有氧耐力锻炼；有利于满足小朋友们争强好胜、不甘落后、勇于探险等心理要求，使孩子们更加健康快乐聪明地成长；同时有利于培养儿童勇敢、坚韧、顽强的个性，锻炼速度、力量、平衡、协调等素质，达到强身健体、健脑益智的目的。

里面主要项目蹦蹦床、海洋球池、空中滑翔、独木桥、铁索桥、驾驶仓、旋转滑梯、滑管、彩虹梯、攀岩，火山爆发、卡宾枪、加农炮、卡通隔排、空中轿车、椰子树、水床、气球屋、转马、时空穿梭、开心八爪鱼、充气跳床、水滑梯，水上滚筒、海盗船、迷你转台动物摇等设备。

广州厂家直销:淘气堡儿童乐园设备 淘气堡设备 儿童乐园主要项目功能：

儿童淘气堡经营策略有哪些？儿童淘气堡经营策略有哪些？营策略有哪些 儿童淘气堡经营策略：儿童淘气堡经营策略：1.单次收费较贵，办理会员卡，一次缴纳多次的费用，可以优惠很多，这样回笼资金会快。2.装修上要稍微投入，做出醒目漂亮的门头标牌，让潜在客人留下印象。空调什么的也是要装的，让客人舒服。3.可定期组织一些小朋友的活动，帮助父母短期的照顾小孩。4.搭配一些幼儿类的食品、饮料、玩具一起销售，增加收入。

其他就需要在日常的经营中不断发现客人的需求，衍生出新的盈利点了。祝成功！

开个淘气堡店的可行性及投资价值分析？开个淘气堡店的可行性及投资价值分析？案例情况：

案例情况：某城市，女士因为没有经营经验，A现在想知道办个淘气堡乐园的有关问题：

1、大概费用是多少？淘气堡买卖的注意事项？2、儿童淘气堡项目的可行性？

3、投资的回报性，投资回报周期是多少？案例分析：案例分析：

1、首先您要确定是否可以在商场顶层经营这个项目，咨询一下招商处看看消防能不能过。2、场地是客户选址的关键，一般好一点的商场以及超市会规划儿童卖场区域，建议您最好选址靠在附近，这样您的目标客户群相对来说就比较集中。人气决定一切也是同时帮您快速回本以及长期盈利的关键，这个您得权衡好。找到自己投资的一个盈亏点。再去做。淘气堡乐园选址：超市》商场》步行街》广场》小区，当然视当地情况而定。

3、您还要考虑到这样一点，短期内您可以以产品新颖扩大知名度，还要考虑到持续经营上，有没有必要在您的乐园补充添加亲子类，互动类的元素进去，那样您就不容易复制。家长也会觉得在您那里花钱让小朋友玩花得值。

4、投资回报就要综合评估您当地的消费水平，以及您可以覆盖多少周边的儿童群体，根据我们的客户反应，人流量大的地方，半年即可回收成本。

5、找厂家时，不能只顾看价格，应该考虑产品的质量和售后服务，找适合自己的才是关键。我们公司随时欢迎客户来考察！

