

日本SINCER胜佳 29U171A 长臂粗线八方车/灯罩机

产品名称	日本SINCER胜佳 29U171A 长臂粗线八方车/灯罩机
公司名称	东莞市厚街钜楷鞋机店
价格	9500.00/个
规格参数	加工定制:是 种类:缝纫机 用途:缝纫设备
公司地址	东莞市厚街镇寮厦村S256省道旁21号铺位
联系电话	86-076985087117/85827186 13929215297

产品详情

sincer 29u171a日本胜佳牌加长八方车臂长45cm（补鞋车）補縫機

特點單針雙線連鎖圓筒式之縫車，是用來縫（修理）厚的物（皮革，橡膠，塑膠及帆布）如鞋子，馬靴，拖鞋，袋子，洋娃娃及鞋子底部或任何圓筒狀的物品，同時亦極適用於來縫帆布等管狀的東西。

用途規格用於：鞋子、馬靴、拖鞋、袋子、洋娃娃及鞋底或任何圓筒狀的物品。

規格說明：針hax 1#14 #16 #18 dix3

縫速：500針/分鐘

針距：1~8mm

零件图纸

世界各国电压及电源插头注意事项：

1、世界各国电压概况：目前世界各国室内用电所使用的电压大体有两种，分别为100v~130v，与220~240v二个类型。100v、110~130v被归类低压，如美国、日本等以及船上的电压，注重的是安全；220~240v则称为高压，其中包括了中国的220伏及英国的230伏和很多欧洲国家，注重的是效率。采用220~230v电压的国家里，也有使用110~130v电压的情形，如瑞典、俄罗斯。美国、加拿大、韩国、日本、台湾等地属110v电压区域。

图一（核心提示：世界各国（地区）插头型式说明

图二（世界各地区电压标准）

钜楷---代表着：守时、守信、严谨、忠诚、顽强、毅力。

生产高品质机械、货通全球。

适用于皮具、皮包、皮带、鞋业、制革、鞋材、鞋楦、五金、装饰、服装、电子、周边行业。

生意和商业

广义上讲生意就是以获取利润为目的的商业活动。

如工厂生产产品、贸易流通物资、批发分流商品、零售出售商品、服务行业提供服务等。

一个生意是否真正成熟的命门在于其运行起来的“赚钱通道”是否真的无懈可击。

生意之“意”由立，曰和心三个字组成，解为作为一个生意人，在招待客人时应当以立势同客人商谈，同时应从客人的角度来思考，体会之心态来洽谈生意买卖。

生意分为以下三大类

一类是实物生意，说的是你的买卖是实物，是那些看得见摸得着的东西。如：手机、米、油、衣服.....

另一类是虚物生意，说的是你的买卖是没有实物，是那些看不见摸不着的东西。如：股票、保险.....

而随着互联的高速发展，衍生了另外一种以网络以生的互联网生意.如:b2c b2b（又称btob）

中国古代商业产生于先秦时期，初步发展于秦汉时期，到了隋唐时期有了进一步的发展。

中国人很早就学会经商，商朝人善于经商。周武王灭商后，商朝遗民为了维持生计，东奔西跑地作买卖，日子一长，便形成一个固定职业。周人就称他们为“商人”，称他们的职业为“商业”。这种叫法一直延续到今天。

商朝人使用的货币是贝类，有海贝、骨贝、石贝、玉贝和铜贝。铜贝的出现，说明商代已经有了金属铸造的货币。到了西周，商业成了不可缺少的社会经济部门。当时在“工商食官”的制度下，商业由国家垄断。在商业交换中，主要的货币仍然是贝，但铜也被用作交换手段。铜本身是一种重要的商品，同时也担负着货币的职能，后来就发展为铸造铜币。

春秋战国时期，官府控制商业的局面被打破，各地出现许多商品市场和大商人。春秋时期著名大商人有郑国弦高、孔子的弟子子贡和范蠡；战国时期著名商人有魏国的白圭、吕不韦。战国时期各国铸造流通的铜币种类增多，形状各异，有的模仿农具，有的模仿各种工具，也有的模仿贝的形状。货币的数量大，种类多，反映了商业较过去发达。商品交换的发展，促进了城市的繁荣。

秦汉时期商业初步发展

秦始皇统一中国后，为了改变战国时期货币种类繁多，度（长短）量（容积）衡（轻重）不一的现状，决定统一货币，把原来秦国流通的圆形方孔钱作为全国流通的标准货币，这就是通称的“秦半两”。他还统一度量衡，修建驰道，这些措施都有利于商业的发展和国家的统一。特别是统一货币对后世影响深远。以后各封建王朝大都掌握铸币权，钱的形制也保持着类似“秦半两”的圆形方孔模式。两汉时期，伴随着统一局面的形成、巩固和农业、畜牧业、手工业的发展，特别是两汉政府实行“开关梁，弛山泽之禁”的政策，商业出现了初步的发展。当时的都城长安和洛阳，以及邯郸、临淄（zī）、宛（南阳）、成都等大城市都发展成为著名的商业中心。每个城市都设有专供贸易的“市”，长安城东、西有市，后来发展为九个市，当时官府对城市的商业活动采取严格限制的政策。市区与住宅区严格分开，周边有围墙。市内设有出售商品的店铺、官府设有专职官员市令或市长进行管理，按时开市、闭市，闭市后不许再有经营活动。市内的物价也由官员统一管理。

与以往不同的是，两汉又开通了陆上和海上两条丝绸之路，中外贸易也逐渐发展起来。张骞（qiān）通西域之后，陆上丝绸之路开通，路线是从长安出发，经过河西走廊、出玉门关或阳关、再经过今天的新疆进入中亚和西亚。汉武帝之后，还开辟了与南海诸国及印度半岛等地交往的水上交通线，从事经常性的贸易往来，这就是海上丝绸之路。两条丝绸之路的开通，有利于中外贸易的发展。

隋唐时期商业

隋唐时期商业发达的城市，除黄河流域的长安、洛阳外，长江流域的扬州、益州也成为繁荣的商业城市。唐代长安城有坊、市；市有两个，东市和西市。市与坊用围墙隔开，白天定时开市、闭市。东市和西市各占两坊之地，各有220行。东市肆邸（dī）千余，货物山积，商贾云集。唐朝政府允许外商在境内自由贸易，胡商遍布各大都会。西市就有西域，以及波斯、大食商人，“胡风”、“胡俗”流行。长安城的人口不下百万，这样庞大的人口对商品的需求，造成长安城商繁荣。农村集市也有了进一步发展。尤其是在水陆交通要道附近，集市不断增多，有些还发展成重要的市镇。

隋唐时期对外贸易不断发展。唐朝前期陆上丝绸之路畅通无阻，出现商旅不绝的繁忙景象。安史之乱后，对外商业交通的重点，由西北陆路转移到东南海道。广州是南方最大的对外贸易港口，是外国商船的聚集之地。唐政府在这里设有市舶使，专管对外贸易。

两宋时期商业

（1）两宋商业空前繁荣。

首先，北宋建立以后，消除了晚唐、五代十国的分裂割据的局面，社会经济得以正常发展，农业、手工

业的高度发展，为商业的兴盛提供了坚实的物质基础。

其次，政府逐渐放松对商品交易的限制。从唐代后期起，市坊严格分开的制度逐渐被打破，到宋代，店铺已可随处开设，买卖时间也一改日中为市的限制，早晚都可经营。

第三，宋代市场上虽然仍然使用金属货币，但在北宋时，四川益州富商开始发行纸币“交子”，这是世界上最早的纸币。后来，官府在益州设立交子务，印制和发行交子。南宋时，纸币使用的地区广、发行量也大大增加。纸币的发行使用便利了商业活动的进行，促进了商业的繁荣。

第四，两宋时水陆交通便利，特别是海上丝绸之路畅通，有利于对外贸易的发展。

（2）两宋商业繁荣表现

两宋时期商业繁荣首先表现为城市商业的繁荣。

繁荣的大都会首推北宋的都城开封和南宋的都城临安（杭州）。

开封自五代开始日益繁华兴盛，到北宋时已发展成为当时世界上超过百万人口的特大城市，商业也空前繁荣。

城内既有繁华的商业街区，又有专业交易场所。北宋画家张择端的《清明上河图》形象地反映了开封城内商业的繁华景象。南宋定都临安，全盛时期临安的人口也达百万，取代开封成为当时世界上最大的都市。城内店铺林立，贸易兴隆，早市、夜市昼夜相连，酒楼、茶馆、瓦子等错落有致。商品种类增多，各种类型的集市出现。许多农副产品和手工业品开始转向市场，成为重要的商品。如苏湖地区农民剩余的粮食，南方篾（miè）匠所做的竹木器都变成了商品。北宋时商品种类增多，商家注重商品的包装，还注意为自己的商品作广告。南宋时流行的谚语“苏湖熟，天下足”说明苏湖地区农民剩余粮食成为重要的商品。城市中还出现了定期和不定期、专业性和节令性的各种不同类型的集市。商税收入，越来越成为政府的重要财源。

两宋时期，边境贸易繁荣。北宋与辽、西夏对峙，南宋与金对峙。两宋在与辽、西夏、金相邻的边境地区设榷（què）场，进行双边贸易，互通有无，获利甚丰。

两宋时期，海外贸易发达。宋代海上丝绸之路畅通无阻，政府还特别重视海外贸易。这样，海外贸易发达起来。北宋时，东南亚、南亚、阿拉伯半岛以至非洲，有几十个国家与中国进行贸易。南宋时，海外贸易更加发展，外贸税收成为国库财富重要来源之一。

元代商业继续繁荣

元代实现了国家的空前统一，为经济的进一步发展奠定了基础；重新疏浚了大运河，疏浚后的大运河从杭州直达大都；开辟了海运，海运从长江口的刘家港出发，经黄海、渤海抵达直沽（天津）；元政府还在各地遍设驿站，横跨欧亚的陆上丝绸之路也重新繁荣起来，这些都促使元代商业继续繁荣。

元代的大都是政治文化中心，也是繁华的国际商业大都会。从东欧、中亚，从非洲海岸，从日本、朝鲜，从南洋各地，都有商队来到大都。城内各种集市三十多处，居民不下十万户。国内外各种商品川流不息地汇聚于此。“百物输入之众，有如百川之不息。”据说每天仅运入城中的丝即达到千车。杭州是南

方最大的商业和手工业中心，“贸易之巨，无人能言其数”。泉州是元代对外贸易的重要港口，经常有百艘以上的海船在此停泊，外国旅行家誉之为世界第一大港。元政府在这里设有市舶司，严密控制对外贸易。

明清徽商与晋商

明清时期，小农经济与市场的联系日益密切，农产品商品化得到了发展；城镇经济空前地繁荣和发展，许多大城市和农村市场都很繁华。其中北京和南京是全国性的商贸城市，汇集了四面八方的特产。在全国各地，涌现出许多地域性的商人群体，叫做商帮，其中人数最多、实力最强的是徽商和晋商。

(1) 徽商

徽商即徽州的商人。

徽州有经商传统，徽州人很团结，注重互相帮助，并且还崇尚节俭。经过几百年的经营，徽商积累起惊人的财富。徽商几乎“无货不居”，经营范围很广，但“首鱼盐”，对食盐的经营尤为重视。徽商的兴起就是从经营食盐开始的。明代食盐的生产由官府垄断。为了解决边疆守军粮饷不足的问题，明政府允许商人将粮食运到指定的边防地点交纳，然后给予他们贩卖食盐的权利。徽州距边防地点遥远，徽商起初在盐业的经营中不占优势。但到明中期以后，明政府将纳粮改为纳银，徽商纷纷投资盐业而暴富。徽商经营盐业积累起商业资本之后，又扩大经营范围，经营茶叶、木材、粮食等行业，活动范围遍及全国各地，民间俗谚有“无徽不成镇”的说法。在海外诸国也留下他们的足迹，有“遍地徽商”之说。徽商凭借雄厚的商业资本，经营大宗商品交易和长途贩运；并且插手生产领域，支配某些手工业者的生产活动；还经营典当等金融行业，获取高额利润。徽商从明初至清末兴盛了数百年，出现了拥有资产百万乃至千万以上的大富商。

(2) 晋商

晋商即山西商人。他们是和徽商齐名的明清时期中国又一大商帮。他们兴起和发展的经过与徽商如出一辙。晋商的兴起也是经营盐业。晋商在明初利用地接北部边防之便，为官府运送军粮，获取贩盐权利，经营盐业致富，成为富有大盐商。他们积累起巨额商业资本之后，逐渐扩大经营范围，贩卖丝绸、铁器、茶叶、棉花、木材等。到清代乾隆年间，晋商开始兴办金融机构票号，经营存款、放贷、汇兑，也可以为官府代理钱粮。经过长期的经营和积累，晋商的财力不断壮大，到清代时，资产达百十万者不可胜数，晋商首富亢氏的资产多达数千万两。晋商的活动范围极为广泛，许多人甚至走出国门，到日本、东南亚、俄罗斯等地去做生意。

一个成功的商人应该具备什么样的素质。

1.德商(mq)：指一个人的道德人格品质。

德商的内容包括体贴、尊重、容忍、宽容、诚实、负责、平和、忠心、礼貌、幽默等各种美德。

2.智商(iq)：是一种表示人智力高低的数量指标。

也可以表现为一个人对知识的掌握程度，反映人的观察力、记忆力、思维力、想象力、创造力以及分析问题和解决问题的能力。

3.情商(eq)：指管理自己的情绪和处理人际关系的能力。

4.逆商(aq)：指面对逆境承受压力的能力，或承受失败和挫折的能力。

5.胆商(dq)：是一个人胆量、胆识、胆略的度量，体现了一种冒险精神。胆商高的人能够把握机会，凡是成功的商人、政客，都具有非凡胆略和魄力。

6.财商(fq)：指理财能力，特别是投资收益能力。财商是一个人最需要的能力，但往往会被人们忽略。

7.心商(mq)：就是维持心理健康、缓解心理压力、保持良好心理状况和活力的能力。心商的高低，直接决定了人生过程的苦乐，主宰人生命运的成功。

8.志商(wq)：指一个人的意志品质水平，包括坚韧性、目的性、果断性、自制力等方面。

9.灵商(sq)：就是对事物本质的顿悟能力和直觉思维能力。

10.健商(hq)：是指个人所具有的健康意识、健康知识和健康能力的反映。

李嘉诚讲 做人 做事 做生意

一、革新命运之道。

1、艰难起家，自强不息。

2、奋发实干，天道酬勤。

3、起于底层，热忱创业。

4、敢想敢干、敢打敢拼。

5、生命不息，学习不止。

二、立身入世之道。

1、稳健经营，低调行事。

2、坚持原则，灵活处事。

3、以义为先，以义致利。

4、直面失败，笑对风雨。

三、合作共赢之道。

1、高效高利，善于合作。

- 2、仁心为质，诚信至上。
- 3、谋求共赢，皆大欢喜。
- 4、温和敦厚，和气生财。

四、求贤纳士之道。

- 1、尚德尚贤，博采众长。
- 2、中西合璧，任人唯贤。
- 3、德才为本，利益共享。
- 4、念旧感恩，以情动人。

五、创新经营之道。

- 1、大胆创新，适时转型。
- 2、勇于开拓，敢于竞争。
- 3、与时俱进，紧随时代。
- 4、居安思危，稳度险关。

六、决断应变之道。

- 1、妙手回春，死棋走活。
- 2、一小博大，敢应强手。
- 3、隔岸观火，后发制人。
- 4、针锋相对，当争则争。

七、傲视商海之道。

- 1、借力打力，事半功倍。
- 2、善抓机遇，敢为人先。
- 3、低进高出，稳住商机。

4、以守为攻，决胜商场。

八、稳健发展之道。

1、敢于放弃，能进能退。

2、深谋远虑，静待良机。

3、韬光养晦，十年一剑。

4、顺应时势，通权达变。

九、济世报国之道。

1、多行善举，心系苍生。

2、商而好儒，

3、放眼世界，多元经营。

十、修身齐家之道。

1、用情专一，慎独自重。

2、言传身教，教子有方。

3、勤俭持家，重商敬业。

4、家族优势，长盛不衰。

郭台铭的经商之道

敢用——把人才变将才

敢给——经理级年收入300万

敢花——花钱是为了公司进步

能用——不怕干部比自己强

敢冲——冲关就能获得大报酬

比尔盖茨的十句话

- 1、社会充满不公平现象。你先不要想去改造它，只能先适应它。
- 2、世界不会在意你的自尊，人们看的只是你的成就。在你没有成就以前，切勿过分强调自尊。
- 3、你只是中学毕业，通常不会成为ceo，直到你把ceo职位拿到手为止。
- 4、当你陷入人为困境时，不要抱怨，你只能默默地吸取教训。
- 5、你要懂得：在没有你之前，你的父母并不像现在这样“乏味”。你应该想到，这是他们为抚养你所付出的巨大代价。
- 6、在学校里，你考第几已不是那么重要，但进入社会却不然。不管你去到哪里，都要分等排名。
- 7、学校里有节假日，到公司打工则不然，你几乎不能休息，很少能轻松地过节假日。
- 8、在学校，老师会帮助你学习，公司却不会。如果你认为学校的老师要求你很严格，那是你还没有进入公司打工。因为，公司对你不严厉，你就要失业了。
- 9、人们都喜欢看电视剧，但你不要看，那并不是你的生活。只要在公司工作，你是无暇看电视剧的。
- 10、永远不要在背后批评别人，尤其不能批评你的老板无知、刻薄和无能。

本产品的加工定制是是，种类是缝纫机，用途是缝纫设备，品牌是胜佳牌，型号是SINCER29U171A